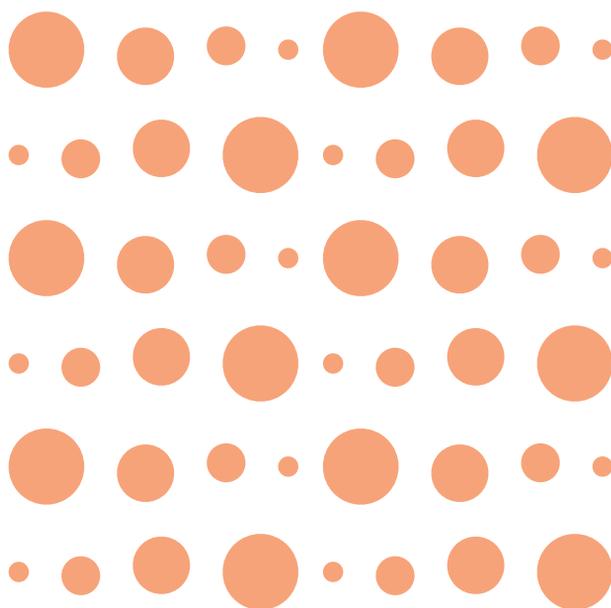


Diez años de producción de conocimiento sobre la economía social y solidaria

Las tesis de la Maestría en Economía Social

José Luis Coraggio y María Victoria Deux Marzi



Colección Lecturas de economía social

EDICIONES **UNGS**



Universidad
Nacional de
General
Sarmiento

**Diez años de producción de conocimiento
sobre la economía social y solidaria**

José Luis Coraggio y María Victoria Deux Marzi

Diez años de producción de conocimiento
sobre la economía social y solidaria
Las tesis de la Maestría en Economía Social

EDICIONES **UNGS**



Universidad
Nacional de
General
Sarmiento

Coraggio, José Luis,

Diez años de producción de conocimiento en economía social y solidaria / Coraggio, José Luis ; María Victoria Deux Marzi. - 1a ed. - Los Polvorines : Universidad Nacional de General Sarmiento, 2015. 112 p. ; 22 x 15 cm.

ISBN 978-987-630-224-1

1. Economía Política y Social Argentina. I. Deux Marzi, María Victoria II. Título
CDD 320.09

EDICIONES **UNGS**

© Universidad Nacional de General Sarmiento, 2015

J. M. Gutiérrez 1150, Los Polvorines (B1613GSX)

Prov. de Buenos Aires, Argentina

Tel.: (54 11) 4469-7578

ediciones@ungs.edu.ar

www.ungs.edu.ar/ediciones

Diseño gráfico de colección:

Andrés Espinosa - Dirección General Editorial - UNGS / Alejandra Spinelli

Corrección: Gabriela Laster



Licencia Creative Commons 4.0

Atribución – No Comercial – Sin Obra Derivada (by-nc-nd)



Libro
Universitario
Argentino

Índice

Reconocimientos	9
Introducción.....	11
Capítulo 1: El perfil de las tesis	13
Las tesis en su marco institucional	13
Descripción general de las tesis.....	17
Capítulo 2: Presentación descriptiva de cada tesis.....	29
Capítulo 3: Aportes y contribuciones al campo de la economía social y solidaria	67
Breve balance y algunas prioridades para seguir avanzando en la investigación	105
Bibliografía citada	109

Reconocimientos

José Luis Coraggio tuvo a su cargo la dirección general de este proyecto y la redacción de la introducción y las conclusiones. María Victoria Deux Marzi realizó el análisis y la sistematización de las tesis y la redacción de los capítulos 1 a 3 con la supervisión metodológica de Susana Hintze.

Este trabajo fue posible gracias al aporte de las tesis de los magísteres en Economía Social de la MAES, que constituyeron el corpus documental del análisis. Ellos son:

Ana Luz Abramovich	Milena González Piñeiros	Irene Ragazzini
Diana Lizette Aguirre	José Alejandro Gottig	Neiton Rech
Gerardo Daniel Aguirrezábal	Fabiana Leoni	Vanesa Verónica Repetto
María Inés Arancibia	Katuska Berlinda López García	Laura Rincón Gamba
Sol Arroyo	Daniel Maidana	Flavio Bladimir Rodríguez
Guillermo Bertoni	Griselda Meng	Víctor Manuel Salinas
Letícia Cristina Bizarro Barbosa	Ruth Muñoz	Gabriela Schuttz
Françoise Paule Blanc	Claudia Murchio	Rosana Sosa
Lorena Bottaro	Valeria Mutuberra	Juan Carlos Vargas Soler
Clara Carbonetti	Cristóbal Navarro Marshall	Gonzalo Vázquez,
Margarita Consuelo Córdova Herrera	Ricardo Orzi	Griselda Verbeke
Valeria Costanzo	María Adela Plasencia	
María Victoria Deux Marzi	Natalia Quiroga Díaz	

Este proyecto no hubiera sido posible sin el auspicio del Instituto del Conurbano de la Universidad Nacional de General Sarmiento, que proveyó el marco institucional y buena parte del tiempo de los investigadores que fueron docentes y directores de tesis.

Introducción

La publicación que estamos presentando se originó con motivo del décimo aniversario de la Maestría en Economía Social de la Universidad Nacional de General Sarmiento, iniciada en el año 2003. En dicha oportunidad, tuvieron lugar encuentros y jornadas de intercambio y reflexión sobre el estado de situación de la economía social y solidaria, sus avances y perspectivas futuras; y en particular sobre los logros y desafíos de la Maestría.

En este escenario de balances y proyecciones, nació la inquietud de dar a conocer sistemática y comparativamente los aportes teóricos, empíricos y metodológicos de los trabajos de investigación realizados por los estudiantes que egresaron de este trayecto formativo. La pregunta que dio origen y sentido a este trabajo fue *¿qué han aportado las tesis de la Maestría en Economía Social desde el punto de vista teórico, empírico y metodológico al campo de la ESS (como problema de conocimiento y como campo de inscripción de prácticas)?*

El trabajo de análisis y sistematización de las producciones de los magísteres egresados tuvo inicio hacia fines de 2013 con la recopilación y archivo de las tesis aprobadas hasta esa fecha. Seguidamente se caracterizó el conjunto de producciones según los criterios que se detallan en el capítulo 1: tema de tesis, momento histórico al que refieren, enfoque metodológico, territorio de referencia y nivel de enfoque socioeconómico. La construcción de una tipología de seis temas generales a los que abonan las investigaciones analizadas fue de gran ayuda para ordenar el trabajo de sistematización y análisis de las producciones, razón por la que se sostiene esta forma de agrupar las tesis en toda la publicación.

Una vez descritas las características generales del conjunto de tesis, se definieron categorías para la sistematización de las obras y se construyeron fichas síntesis de cada una de ellas. Cada ficha fue remitida al correspondiente autor para su validación o corrección; con ellas se confeccionó el esquema que se presenta en el capítulo 2. Finalmente, se señalaron algunos aspectos distintivos de las producciones en función de un conjunto de preguntas, tales como: *¿cuáles son los aportes de la tesis al tema de referencia?, ¿qué tienen en común las tesis reunidas en un mismo bloque temático?, ¿y qué tienen de diferente?, ¿se citan o se hace referencia a otras tesis de la Maestría?, ¿se validan los hallazgos*

de las tesis a las que refieren?, ¿se refutan?, ¿a qué experiencias o casos refieren?, ¿sistematiza teorías y conocimientos previos?, ¿qué conceptos o categorías “importa” y aplica de otros campos disciplinares?, ¿construye conceptos o categorías de análisis?, ¿formula propuestas de formación, líneas de investigación, agenda para políticas públicas? El material resultante se reunió en el capítulo 3, en el que se privilegió dar lugar a los autores y sus propias formas de expresar conceptos e ideas, tal cual fueron reflejadas en sus producciones.

Capítulo 1

El perfil de las tesis

Las tesis en su marco institucional

El origen de la Maestría de Economía Social se remonta al marco institucional en el que es pensada e implementada. El mandato institucional de la Universidad Nacional de General Sarmiento (UNGS) tiene como prioridades la formación, la investigación y el servicio a la comunidad. En el marco de la relación dialógica de servicio, desde el Instituto del Conurbano (ICO) se desarrollaron iniciativas de acompañamiento a las organizaciones y gobiernos locales de su región de referencia, en particular relativos a la promoción de la economía popular, como respuesta a la crisis por la que pasaban los sectores populares desde fines de la década de los noventa. La respuesta de la sociedad local se tradujo en una fuerte demanda de tareas de formación y asesoramiento que sobrepasaba las capacidades del equipo de economía popular. La primera investigación empírica fue la encuesta de economía popular aplicada en cuatro municipios, que dio muy buenos resultados como marco general, pero mostró las dificultades de emprender ese tipo de investigaciones procurando suplir las falencias del servicio estadístico nacional en relación con la producción de información referida a formas de organización de la producción diferentes a las dominantes.

Esa situación de capacidad insuficiente condujo a un primer objetivo: formar formadores e investigadores en ese campo de investigación-acción. Y nació la Maestría en Economía Social. En el momento de diseñarla no existían programas equivalentes en el mundo de habla hispana, salvo los limitados al cooperativismo clásico o al “tercer sector”. Su mismo título indicó un salto desde la economía popular (EP) a la economía social, mucho más abarcadora, como objeto de estudio científico propio de una universidad. De hecho, la economía popular, por entonces usualmente conocida como economía informal y tratada como un resabio que se debía superar, se reubicó conceptualmente como parte significativa de la economía constituyendo, a partir de la agregación de las

actividades de las unidades domésticas (familiares y comunales), uno de tres sectores de una economía mixta: la economía popular, la empresarial capitalista y la pública. Y como intersección con esos sectores se ubicó conceptualmente la economía solidaria como el conjunto de actividades de carácter solidario, fuera a nivel micro, meso o macroeconómico. En particular, se planteó que solo una parte de la EP es solidaria y conforma la economía popular solidaria (EPS), que abarca formas solidarias de organización autónoma, ya sean comunitarias o libremente asociativas, relativas a la producción, circulación o consumo. En lo interno, tales organizaciones están regidas por prácticas de participación de todos sus miembros, de cooperación e intercambio recíproco; establecidas por la costumbre (como la minga) o de acuerdo con leyes y formas jurídicas específicas (como las cooperativas, asociaciones, mutuales, comunas, etcétera). Las relaciones entre sus integrantes son de carácter simétrico, basadas en la igualdad de derechos y oportunidades. Un nivel superior implica relaciones solidarias *entre* organizaciones internamente solidarias, y el más alto nivel de solidaridad no solo se expresa intraorganización o intrarred, sino que incluye asumir diversas formas de responsabilidad por la situación de los otros.

El hecho de que la Maestría naciera con un objeto de conocimiento en proceso de construcción requería, entonces, asumir determinadas posiciones al respecto y, al mismo tiempo, contribuir directamente a la definición de ese campo multidimensional. El intercambio con las corrientes europeas dio lugar a la incorporación y definición de la economía social y solidaria (ESS), apoyada en los seguidores de la obra de Karl Polanyi que adoptaron y ampliaron su concepto de economía sustantiva (Laville, 2004). Otro tanto ocurrió con los paradigmas latinoamericanos de la economía ecológica, la feminista o la comunitaria. Habiendo surgido al mismo tiempo que se conformaba el Foro Social Mundial, el currículo incorporó la problemática de los nuevos movimientos sociales y su relación con la alter-globalización y la propuesta de construir *otra economía*. De hecho, visto retrospectivamente, los contenidos de la Maestría se fueron haciendo al andar, tanto por la lógica de los desarrollos teóricos que se iban produciendo como por la actitud reflexiva de sus docentes y estudiantes frente al proceso social que se experimentaba, y al desarrollo de la crítica a la economía ortodoxa. En particular se profundizó el análisis crítico de las políticas sociales focalizadas de matriz neoliberal, pasando por la valoración de los emprendimientos asociativos. Del paradigma de la empresa de capital y su concepto de eficiencia se pasó a la propuesta de otra economía, plural y solidaria.

El posicionamiento crítico de los docentes del ICO que participaban en el proyecto de la maestría obligaba, epistemológicamente, a evitar disciplinismos estrechos, recuperando la visión del sistema social como totalidad contradictoria y multidimensional. En particular, comprender los alcances del economicismo y la mercantilización imperantes constituía uno de los propósitos de las investigaciones. La economía, reconocida como objeto multi-

dimensional, requería un enfoque transdisciplinario que no podía simplemente partir del encuentro de disciplinas ya constituidas. Así, van surgiendo otros enfoques, la microeconomía social o la economía social urbana, en debate con los enfoques hegemónicos. Por otro lado, se tuvo como principio la pluralidad teórica: se dieron diversos recorridos, como el de Marx a Habermas pasando por Weber o Hannah Arendt, o el de la teoría clásica a las corrientes regulacionistas pasando por la teoría neoclásica. O el del conservacionismo a la economía ecológica, pasando por la economía ambiental, atravesados por el encuentro entre el enfoque antropocéntrico y el biocéntrico. Consecuentemente, los maestrands no fueron “filtrados” por ninguna grilla disciplinar; ingresaron graduados desde la agronomía hasta la filosofía política, con un aporte enriquecedor de conocimientos y orientaciones.

Un segundo objetivo fue la ampliación de la capacidad de producir conocimiento teórico y empírico sobre la ESS. Un postulado epistemológico-metodológico y práctico fue que los estudios, investigaciones e intervenciones debían ubicarse en referencia a tres niveles conceptualmente diferenciados: el micro, el meso y el sistémico, a los cuales se ha agregado recientemente el nivel macro como anticipo a una macroeconomía social. Por otro lado, se afirmó la hipótesis, fundada empíricamente, de que la eficacia y la sostenibilidad de las iniciativas económicas con potencial de transformación social descansaban en su dinámica sinérgica, en el grado de autarquía y autonomía interna y territorial, en su capacidad de innovación, en su inscripción en un proyecto político democratizante y transformador y en su vinculación con la comunidad en sentido amplio. Un ejemplo de esto fue el énfasis en procesos de gestión solidaria del hábitat popular urbano. Se situaron los procesos socioeconómicos tanto en el contexto sociopolítico como por referencia al Estado y las políticas públicas, y al papel de las diversas instancias del Estado y los organismos internacionales. Se incorporaron en la formación y la investigación formas y principios de integración social de la economía usualmente no considerados como parte de la ESS. Así fue con la visión de las políticas públicas desde la perspectiva de los principios de redistribución y reciprocidad, incluyendo el estudio de los sistemas de seguridad social y la resignificación de las políticas de transferencias de ingresos y de bienes públicos en general, con la educación para la ESS como interés particular. Hoy se incorpora al cuerpo de intereses la cuestión de los comunes, pero sin perder su verdadera matriz de vinculación con las prácticas y cosmovisiones de los pueblos originarios.

Las prácticas populares y públicas fueron un objeto de estudio privilegiado y se propusieron vías para su superación y complejización así como una extensión de su alcance. Tanto se señalaba la ausencia de reformas de la propiedad agraria y el papel de la producción campesina o las estrategias de reproducción doméstica en ámbitos urbanos, como se analizaban críticamente los instrumentos de promoción e institucionalización de prácticas de ESS:

del microcrédito a las finanzas solidarias, de la moneda social y el trueque al comercio justo. En particular, se analizó el sentido y el efecto de los subsidios a las organizaciones de la economía popular solidaria.

En el resto de este trabajo nos referiremos a la ESS como un campo particular de prácticas, si bien muchos de los casos estudiados pertenecen más bien estrictamente a la EP o a la EPS. Se enfatizó el papel de los actores: del emprendedor, pasando por el promotor, a los sujetos colectivos. Un ejemplo de esto fue la recuperación de la historia de las empresas recuperadas. Se evitó el reduccionismo a una u otra forma de organización de la ESS señalando la pluralidad de formas existentes y posibles. A la vez, fueron estudiados los sistemas legales de reconocimiento e institucionalización de actores, formas y sectores de la economía popular así como popular y solidaria. En esto se siguieron las experiencias de los países con “nuevas izquierdas gobernantes” en los que tuvieron participación directa varios de nuestros investigadores y maestrands. En particular, interesó el análisis crítico de los sistemas de definición centralista de las necesidades y su legitimación, junto con la afirmación de la democracia participativa en la coconstrucción de marcos conceptuales y políticas públicas. Los alcances de la EPS fueron ampliados en términos teóricos y propositivos no solo incluyendo el nivel sistémico, sino también destacando su papel potencial en los cambios de las matrices productivas nacionales. En la misma dirección, se fueron incorporando desarrollos del pensamiento social como el reflejado en los derechos de la naturaleza, en la incorporación de nuevas cosmovisiones (Sumak Kawsay, versión boliviana, y sus interpretaciones como Buen Vivir/Vivir Bien) en la crítica al capitalismo globalizado, al patriarcado y a la modernidad, tomando en consideración la nueva matriz epistemológica de la descolonialidad. En la crítica al capitalismo se consideraron los cambios en los regímenes de acumulación y en las formas no clásicas de acumulación (acumulación originaria, hoy llamada por desposesión). En contraposición a las corrientes que anunciaban el “fin del trabajo”, se afirmó la nueva centralidad de *otro trabajo*.

Dentro del marco de esas búsquedas teóricas compartidas por docentes y maestrands, llegado el momento de la producción de nuevos conocimientos a través de las tesis, se puso el énfasis orientado hacia tesis empíricas buscando responder a la heterotopía, al reconocimiento de lo existente invisibilizado en su existencia y en su potencial por un sistema hegemónico que hacía de la empresa de capital su paradigma.

La construcción de un nuevo objeto de estudio se basó en buena medida en la reelaboración conceptual a partir de marcos teóricos más amplios y en la sistematización de experiencias usualmente no reconocidas como parte de la economía. Destacamos que la paulatina incorporación de estudiantes extranjeros permitió expandir el alcance de las tesis a otros países de la región.

En cuanto a la metodología, cuando hubo condiciones para ello, se propició la formación de grupos de estudio, en particular cuando se contó con finan-

ciamiento de matrículas y mantenimiento de becarios por la Fundación Ford, que permitió formar equipos para estudiar sucesivamente las nuevas políticas de microfinanzas (cuatro tesis defendidas en 2006), las políticas y procesos de formación de activos (cinco tesis defendidas entre 2007 y 2009), y los procesos de desarrollo local (cuatro tesis defendidas entre 2010 y 2012). Fuera de esas situaciones particulares, en las que además del director individual hubo un director general, las tesis fueron trabajadas individualmente.

Descripción general de las tesis

El trabajo de sistematización y análisis de las tesis de la Maestría en Economía Social comenzó en agosto de 2013, momento en el que el número de tesis defendidas y aprobadas alcanzaba un total de 39.¹ Asimismo, estaban en elaboración tesis cuyo análisis no ha sido incluido por tratarse de trabajos en proceso.

En el presente capítulo presentamos las 37 de tesis aprobadas y disponibles destacando aquellos aspectos sobresalientes del conjunto o de partes de él. El análisis que haremos será predominantemente cuantitativo con el objetivo de tener una primera caracterización del universo. En el capítulo 2 sintetizaremos el contenido de las tesis presentándolo bajo la forma de fichas para facilitar un tipo de lectura más compacta de cada tesis. En el capítulo 3 sistematizamos aportes y contribuciones de las tesis al campo teórico y empírico de la ESS.

A continuación presentamos cinco aspectos elegidos como “puertas de entrada” para ordenar el análisis y caracterización del conjunto de tesis: tema, fecha de defensa, enfoque metodológico, territorio de referencia y nivel del enfoque socioeconómico. Asimismo, al final del capítulo presentamos un cuadro que sintetiza cada uno de estos aspectos.

1. Tema de tesis

Uno de los principales criterios que elegimos para ordenar el análisis de las tesis es el tema que tratan. Entendemos por *tema de tesis* el marco general en el que se ubica el interés científico asociado al problema y objetivo/s planteado/s en cada tesis (Ferreira Deslandes, 2004). A partir del análisis de estos dos aspectos (problema y objetivos), construimos una tipología de seis temas centrales:

(a) *Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS*: Esta temática reúne siete tesis cuyos problemas de investigación refieren a: las lógicas de producción; la atribución de sentidos al trabajo; la organización de las prácticas laborales; la naturaleza y los alcances de las transformaciones del trabajo en

1 A los efectos de este informe, dos de ellas tuvieron que quedar excluidas por no estar disponibles en el archivo de tesis de la Maestría y de la Universidad.

empresas recuperadas; la capacidad de control de los trabajadores sobre sus condiciones inmediatas de seguridad y salud laboral; la noción de éxito en los emprendimientos productivos; la sostenibilidad de los emprendimientos asociativos mercantiles.

(b) *Economía social urbana, territorio, desarrollo local*: En este tema se inscribe el interés de ocho tesis cuyos problemas de investigación refieren a: los migrantes como potenciales sujetos de la ESS en un ámbito local; el suelo urbano desde la perspectiva del *enfoque de activos* y desde la ESS; la prestación de servicios públicos a cargo de organizaciones comunitarias; la configuración de los circuitos económicos agroalimentarios de la ESS; la incidencia de las empresas recuperadas en el desarrollo local; los procesos de reestructuración económica y las dinámicas laborales de una determinada ciudad.

(c) *La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento*: Esta temática agrupa seis tesis. Tres de ellas son teóricas, una basada en desarrollos latinoamericanos y europeos sobre el concepto de necesidades; otra, sobre autores americanos y europeos que abordan temáticas vinculadas con las configuraciones sociales y las condiciones estructurales para la construcción de un *sector de productores libres asociados* y la tercera, sobre las propuestas de la economía feminista de autores latinoamericanos y su posible diálogo con la economía solidaria. Las tesis empíricas basadas en aproximaciones de otros campos de conocimiento a la construcción de “otra economía” tratan sobre las instituciones económicas en la Constitución Boliviana; sobre el alcance de las instituciones económicas comunales de dos comunidades de la Mixteca oaxaqueña (México) y sobre la división sexual del trabajo en los emprendimientos asociativos mercantiles.

(d) *Las finanzas solidarias y su incidencia en el desarrollo local*: Esta temática fue elegida en siete tesis orientadas a las siguientes problemáticas: los mecanismos de ahorro que desarrollan los habitantes en villas de emergencia y la influencia de su bagaje cultural en la adopción de los diferentes sistemas de ahorro; la estructura del sector cooperativo de ahorro y crédito y sus transformaciones; el acceso al financiamiento de las cooperativas de trabajo y las empresas recuperadas; las características del proceso de regulación de las microfinanzas en los países de América del Sur; el papel de las microfinanzas como una herramienta para promover otro desarrollo desde lo local; las experiencias de los mercados solidarios y la creación y utilización de moneda social en la Argentina; la oxidación, el atesoramiento y la exclusión monetaria en la moneda social.

(e) *Políticas públicas y ESS*: Reúne el interés de cuatro tesis dedicadas a: las capacidades/habilidades organizativas, productivas y de gestión (de la información y comercial) que se crean o recuperan en los beneficiarios de la Tipología 6 del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (PJJHD), y las dificultades internas y externas que se les presentan a los emprendedores en su intento de llevar sus productos al mercado; la implementación del PJJHD en los

sectores populares y el impacto que produjo en sus niveles de participación en la experiencia del trueque; la incidencia del trabajo en equipo entre el Estado local, técnicos de diversas disciplinas y los emprendedores en la promoción y consolidación de los emprendimientos; la relación Estado-sociedad civil en relación con las políticas de promoción de la ESS.

(f) *Procesos de aprendizaje y enseñanza en y para la ESS*: En este tema se inscribe el interés de cinco tesis que definen sus objetos de estudio en términos de: el potencial emancipatorio del acto teatral en el ámbito específico de los barrios marginados; las posibilidades de innovación a través de la educación para el consumo solidario; el lugar y los sentidos que se confieren al concepto de trabajo en el campo de la educación media; los procesos educativos que se requieren para la construcción de la ESS; la relación entre capacitación y producción de conocimiento en el marco de la ESS y su incidencia en los procesos de transformación social.

2. Momento histórico de realización y defensa de las tesis

Un número importante de tesis se enfocaron en cuestiones que tenían particular presencia en el contexto en el que se iniciaba el proceso de investigación. Eso fue particularmente evidente en los temas de microfinanzas, formación de activos y desarrollo local. Estos tres representaron núcleos de propuestas de nuevas políticas públicas a nivel nacional e internacional, y a la vez fueron elegidos como temas comunes de investigación y producción de conocimiento de los diferentes grupos de becarios de la Fundación Ford (de la primera a la tercera cohorte, respectivamente).

Es así que *Las finanzas solidarias y su incidencia en el desarrollo local* fue la temática común de los becarios de la primera cohorte, tema que ha tenido mayor gravitación durante los primeros años de la maestría. Algo similar ocurre con las tesis que tratan sobre *Economía social urbana, territorio y desarrollo local*, mayoritariamente defendidas entre 2010 y 2012, y elegida como tema de interés común de los becarios de la Fundación Ford de la tercera cohorte.

Las tesis que tratan sobre los *Procesos de aprendizaje y enseñanza en y para la ESS* y las *Políticas públicas y ESS* son casi todas muy recientes y defendidas entre 2010 y 2013, a excepción de una de ellas del año 2007.

3. Enfoque metodológico

Otro de los criterios de clasificación de las tesis que nos ha servido para ordenar el análisis refiere al enfoque metodológico aplicado en cada caso. En este aspecto distinguimos entre tesis teóricas y tesis empíricas, y dentro de este último grupo entre cualitativas, cuantitativas, documentales o estadísticas.

Las tesis que por sus características identificamos como *predominantemente teóricas* refieren a la reconstrucción de conceptos y categorías a partir de corpus teóricos anteriores. Como estrategia utilizan la revisión y análisis bibliográfico de autores representativos de las temáticas de cada tesis.

Las tesis empíricas producen información primaria a partir de diferentes estrategias. Las tesis que presentan características *predominantemente cualitativas* o *cuantitativas* producen información por medio del trabajo de campo aplicando técnicas de producción de información, como entrevistas y observaciones, las primeras, y encuestas o censos, las segundas. Las tesis *documentales* trabajan predominantemente con información secundaria. Entre las tesis analizadas no se registró ninguna basada únicamente en investigaciones estadísticas.

El siguiente cuadro resume el enfoque metodológico adoptado en las tesis.

Cuadro 1. Tesis según enfoque metodológico

Enfoque		Cantidad
Tesis empírica	Predominantemente cualitativo	24
	Predominantemente cuantitativo	1
	Predominantemente cuali y cuantitativo	3
	Predominantemente documental	5
Tesis teórica		4
Total		37

En el conjunto de tesis analizadas, las tesis empíricas (33 tesis) son numéricamente mucho más que las teóricas (cuatro tesis). De las cuatro tesis teóricas, tres están vinculadas a la temática *La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento* y sus títulos son: (a) “La acumulación originaria de la economía del trabajo. Elementos para un debate necesario”, (b) “Economía feminista y economía social y solidaria. Contribuciones a una crítica de las nuevas políticas de combate a la pobreza”, (c) “Necesidades del capital o necesidades de la vida. Argumentaciones desde la economía del trabajo”. La cuarta tesis teórica está relacionada con las *Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS* y se titula “La sostenibilidad de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados. Perspectivas y aportes conceptuales desde América Latina”.

En relación con la referencia territorial de las tesis teóricas, dos de ellas remiten a América Latina, mientras que las otras dos refieren a los continentes Europa y América.

En el subconjunto de tesis empíricas se destacan las que se basan en estrategias cualitativas (24 tesis) ya que representan el 73% de este grupo y el 65% del total de tesis. Las técnicas de producción de información primaria elegidas

en estas investigaciones fueron el estudio de caso (14 tesis) y las entrevistas y observaciones (10 tesis).

Por otra parte, tres tesis se sostienen en investigaciones cualitativas y cuantitativas, y solo una fue elaborada a partir de investigaciones predominantemente cuantitativas. Esta última está referida al financiamiento de empresas de la economía social en la Argentina y analiza particularmente el sector de las empresas recuperadas y las cooperativas de trabajo.

Finalmente, cinco tesis están basadas en investigaciones documentales y producen información primaria a partir del análisis de documentos de diferentes tipos. Las temáticas de interés a las que refiere este grupo son muy variadas e incluyen casi todos los temas definidos en la tipología (una tesis sobre cada tema) exceptuando el de *Políticas públicas y ESS*.

4. Territorio de referencia de las tesis

En relación con la referencia territorial, observamos el “tipo de territorio” que estudia cada tesis (urbano, rural, rural y urbano), la descripción específica de cada territorio y el alcance geográfico de los resultados de cada investigación. Sobre el primer aspecto, todas las tesis analizan territorios predominantemente urbanos. Ninguna se aboca al estudio de ámbitos rurales, aunque dos tesis definen sus casos de estudio como rurales-urbanos: una de ellas es la que trata sobre el alcance de las instituciones económicas comunales de dos comunidades de la Mixteca oaxaqueña (México) en la resistencia a la economía de mercado y la construcción de autonomía; y la otra está referida al proceso de configuración del circuito económico agroalimentario de la economía social en el sur de Santa Fe durante las últimas cuatro décadas.

En relación con los territorios específicos a los que hacen mención, 26 tesis refieren a ámbitos municipales o provinciales, de los cuales 16 son partidos del Gran Buenos Aires o la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Como vemos, es destacable la presencia del Gran Buenos Aires² (43%), y particularmente la región noroeste,³ como territorio de análisis y referencia de las tesis de la maestría. Ello es coherente con la intencionalidad expresa de la Universidad y de la Maestría de “hacer investigación aplicada, vinculada a las necesidades, problemas y desafíos que surgen de la interacción con su referencia social directa, la Región Metropolitana de Buenos Aires, sin que ello signifique postergar la atención de la escala nacional”.⁴

2 El *Gran Buenos Aires (GBA)* es la denominación genérica utilizada para referir al aglomerado urbano que comprende la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y los 32 partidos del conurbano.

3 Se mencionan específicamente los partidos de José C Paz, Malvinas Argentinas, Moreno, La Matanza, Morón y Tigre.

4 Extraído de http://www.ungs.edu.ar/ms_ungs/?page_id=85 (Consulta: 31/3/14).

En orden de frecuencia sigue la ciudad de Rosario (cinco tesis), territorio elegido por todos los estudiantes de la tercera cohorte que recibieron beca de la Fundación Ford.⁵ Solo dos tesis toman como territorio la Argentina en conjunto, y una tercera referencia en la Argentina el análisis cuantitativo de los emprendedores financiados por la Tipología 6 del Programa Jefes y Jefas de Hogar, aunque el territorio al que circunscribe la mayor parte del análisis (de tipo cualitativo) son tres partidos del conurbano bonaerense.

Cuatro tesis toman como territorio de referencia otros países de América Latina: Brasil (dos tesis), México y Bolivia. Una quinta tesis analiza una experiencia de Venezuela y otra del Gran Buenos Aires, y fue contabilizada dentro de este último grupo.

De las tres tesis que definen su referencia territorial como América Latina, dos son de tipo teórico y la tercera es una investigación documental. Dos tesis refieren a Europa y América en conjunto; se trata de tesis teóricas sobre *La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento*.

A partir de los territorios de referencia, los tesistas definen el alcance territorial de las investigaciones. De lo anterior se sigue que las tesis teóricas tienen una mayor amplitud en su escala, aunque predominan numéricamente los trabajos de escala local (28 tesis, de las cuales dos definen su alcance como local y regional).

5. Nivel del enfoque socioeconómico

Además de considerar el alcance territorial de las tesis, observamos el enfoque socioeconómico que asume cada trabajo; con ello nos referimos a la inscripción del análisis a escala micro, meso, macrosocioeconómico o a una escala sistémica. Al respecto, observamos que la mitad de las tesis (18) circunscribe el análisis a las relaciones microsocioeconómicas, ya sea porque analizan mercados o actividades específicas o porque analizan casos de estudio sin extender las conclusiones o reflexiones al territorio o el conjunto de la población. En 11 tesis se elige un enfoque mesosocioeconómico y en tres se remite al ámbito macrosocioeconómico. Solo tres proponen un enfoque sistémico y son coincidentes con las tesis que se definen como predominantemente teóricas. Finalmente, una tesis combina enfoque micro con meso y otra con una perspectiva sistémica.

5 La concentración de tesis en el territorio del Gran Rosario se orientó a la posibilidad de explorar las ventajas de que varias investigaciones compartieran relaciones con los mismos actores locales y remitieran a contextos socioeconómicos y políticos similares. Esto estuvo acompañado del acuerdo con representantes del gobierno municipal, responsables de políticas y programas de ESS.

Cuadro 2. Síntesis de las tesis. Título, año de defensa, autor, director, enfoque metodológico y territorio de referencia, ordenado por tema

Tema	Título	Año defensa	Autor	Director	Enfoque metodológico				Territorio de referencia							
					Tesis teórica	Inv. cualit.	Inv. cuantit.	Cuali y cuantit.	Inv. docum.	GBA o provincias	Argentina	Otros países	América Latina	Otros		
Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS	Los semidios en disputa. Representaciones y prácticas de trabajo en organizaciones sociales. Una aproximación comparativa	2008	Bottaro, Lorena	Claudia Danani	x					x	GBA					
	La protección social del trabajo desde la perspectiva de la Economía Social. Un análisis del sistema de protección de riesgos del trabajo en Argentina	2008	Costanzo, Valeria	Claudia Danani				x				x				
	Los procesos de recuperación de empresas del aglomerado Gran Rosario. Instituciones y prácticas en crisis y emergencia	2009	Deux Marzi, María Victoria	Claudia Danani	x						x	Rosario, Santa Fe				
	La sostenibilidad de los emprendimientos asociados de trabajadores autogestionados. Perspectivas y aportes conceptuales desde América Latina.	2010	Vázquez, Gonzalo	Susana Himtze	x											x
Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS	Los actores de la economía solidaria, sus desafíos y límites en el sistema capitalista de mercados. Los maricultores de São Francisco do Sul-Santa Catarina-Brasil	2011	Bizarro Barbosa, Leticia Cristina	Daniela Soldano	x								x	Brasil		
	¿Qué se entiende por éxito en los emprendimientos sociales productivos?	2011	Gottig, José Alejandro	Ana Luz Abramovich	x						x	GBA				
Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS	La gestión cooperativa y las prácticas de los trabajadores asociados. Caso de estudio Cooperativa Unión Solidaria de Trabajadores Limitada (UST)	2012	López García, Katuska Berlinda	Mirta Vuotto	x							x	GBA			
	Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS				1	5			1	4		1	1		1	

Tema	Título	Año defensa	Autor	Director	Enfoque metodológico				Territorio de referencia								
					Tesis teórica	Inv. cualit.	Inv. cuantit.	Cuali y cuantit.	Inv. docum.	GBA o provincias		Argentina	Otros países	América Latina	Otros		
										x	x					x	x
Economía social urbana, territorio, desarrollo local	Los servicios públicos urbanos como medios colectivos para la producción y reproducción de la vida de los sujetos en sociedad desde la perspectiva de la economía social. Análisis de experiencias de gestión colectiva en el Gran Buenos Aires	2007	Murubertía, Valeria	Cristina Cravino	x						x	GBA					
	Activos, suelo urbano y hábitat popular desde la perspectiva de la economía social. Aportes conceptuales y estudios de caso en la ciudad de Buenos Aires	2008	Arroyo, Sol	Beatriz Cuenya	x						x	GBA					
	Límites y posibilidades de alianzas progresivas en Rosario: las relaciones políticas entre los actores de la economía social y solidaria	2010	Schutz, Gabriela	Mariana Herecía	x						x	Rosario, Santa Fe					
	Reestructuración económica y desarrollo local en el Gran Rosario. Una mirada desde la perspectiva latinoamericana de la economía social	2010	Vargas Soler, Juan Carlos	Ricardo Diéguez					x		x	Rosario, Santa Fe					
	La autogestión de servicios públicos y su anclaje en la economía social y solidaria. Un análisis comparativo de experiencias de organizaciones comunitarias en Venezuela y Argentina	2011	Salinas, Víctor Manuel	Laura Massa	x						x	GBA			Venezuela		
	Las empresas recuperadas en procesos de desarrollo local desde una perspectiva de economía social. El caso de la ciudad de Rosario	2012	Aguirrezábal, Gerardo Daniel	Gabriel Fajín	x						x	Rosario, Santa Fe					
	Ser de acá o ser de allá no debería ser requisito. Nativos e inmigrantes en Santa Cruz, Patagonia austral argentina. Territorios y sujetos por una ciudadanía universal para la reproducción ampliada de la vida de todos	2012	Rincón Gamba, Laura	Mercedes Di Virgilio	x						x	Santa Cruz					
	Desarrollo local o saqueo poscolonial. El circuito agroalimentario de la economía social en el conglomerado urbano regional de Rosario y el sur de Santa Fe (1970-2010)	2012	Rodríguez, Flavio Bladimir	Waldo Ansaldo	x						x	Rosario, Santa Fe					
	Economía social urbana, territorio, desarrollo local					7			1		8				1		

Tema	Título	Año defensa	Autor	Director	Enfoque metodológico				Territorio de referencia						
					Tesis teórica	Inv. cuantit.	Inv. cuantit. y docum.	GBA o provincias	Argentina	Otros países	América Latina	Otros			
La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento	La acumulación originaria de la economía del trabajo. Elementos para un debate necesario	2008	Navarro, Cristóbal	Ricardo Diéguez	x									x	
	Economía feminista y economía social y solidaria. Contribuciones a una crítica de las nuevas políticas de combate a la pobreza	2009	Quiroga Díaz, Natalia	Cristina Cravino; Codirectora Susana Hintze	x								x		
	Necesidades del capital o necesidades de la vida. Argumentaciones desde la economía del trabajo	2010	Arancibia, María Inés	José Luis Coraggio	x									x	
	Oportunidad o subordinación. Análisis de la participación de la mujer en los emprendimientos asociativos mercantiles desde la perspectiva de género	2010	Meng, Griselda	Adriana Rolman			x	x	GBA						
	Economía, derecho y sociedad. La economía plural en Bolivia como institución económica	2011	González Piñeiros, Milena	Jairo Estrada				x				x	Bolivia		
	Economías comunales en la Mixteca. El alcance de las instituciones económicas comunales en la resistencia a la economía de mercado y la construcción de autonomía	2011	Ragazzini, Irene	José Luis Coraggio		x						x	México		
	La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento					3	1	1	1	1	2	1	1	2	

Tema	Título	Año defensa	Autor	Director	Enfoque metodológico					Territorio de referencia					
					Tesis teórica	Inv. cuantit.	Inv. cuantit.	Inv. cuantit. docum.	Inv. cuantit.	GBA o provincias	Argentina	Otros países	América Latina	Otros	
Las finanzas solidarias y su incidencia en el desarrollo local	Financiamiento de empresas de la economía social en Argentina. El caso de las empresas recuperadas y las cooperativas de trabajo	2006	Carbonetti, Clara	Pablo Sirlin		x				x	GBA				
	Alcance de las microfinanzas para el desarrollo local. Microcrédito en el conurbano bonaerense: un análisis de casos	2006	Muñoz, Ruth	Mirta Vuotto		x				x	GBA				
	Las transformaciones de la estructura del sector cooperativo de ahorro y crédito en la Argentina: el caso de las cajas de crédito, 1996-2005	2006	Verbeke, Griselda	Mirta Vuotto		x						x			
	Ahorro popular en las villas de emergencia de la ciudad de Buenos Aires: un estudio de caso	2008	Aguirre, Diana Lizette	Susana Hintze		x				x	GBA				
	La oxidación monetaria y la moneda social. Aportes teóricos y análisis de un caso: la moneda social oxidable de Venado Tuerto, provincia de Santa Fe	2009	Plasencia, María Adela	Alejandro Balazote		x				x	Venado Tuerto, Santa Fe				
	La moneda social como lazo social: su potencial en el fortalecimiento de la economía social y solidaria	2010	Orzi, Ricardo	Susana Hintze		x				x	Venado Tuerto (Santa Fe) y Capilla del Monte (Córdoba)				
	Regulación microfinanciera en América del Sur. Análisis y propuestas de abordaje como un caso de política socioeconómica	2011	Córdova Herrera, Margarita Conuelo	Ruth Muñoz				x							x
	Las finanzas solidarias y su incidencia en el desarrollo local					5	1	1	1	5		1			1

Tema	Título	Año defensa	Autor	Director	Enfoque metodológico				Territorio de referencia								
					Tesis teórica	Inv. cuantit.	Inv. cualit.	Cuali y cuantit.	Inv. docum.	GBA o provincias	Argentina	Otros países	América Latina	Otros			
															2	2	4
Políticas públicas y ESS	¿Es posible crear productores? Un análisis de grupos emprendedores financiados por la Tipología 6 del Pograma Jefes de Hogar	2007	Abramovich, Ana Luz	Susana Hintze				x			x						
	El impacto de la implementación del Plan JHFD sobre la participación de los sectores populares en el trueque	2011	Leoni, Fabiana	Liliana Raggio		x					x						
	El aporte de la asistencia técnica integral a los emprendimientos de la economía social. Contribución teórica y análisis de un caso: programa de asistencia técnica local del municipio de Moreno	2011	Repetto, Vanesa Verónica	Carlos Cansanello				x				x					
	Las políticas públicas para la economía social y solidaria en el Gran Buenos Aires: una investigación en el nivel local	2013	Murchio, Claudia	Daniela Soldano		x						x					
Políticas públicas y ESS																	
Procesos de aprendizaje y enseñanza en y para la ESS	Emancipación y práctica teatral: la experiencia con un grupo de José C. Paz analizada a partir del enfoque de lo "no productivo" en el marco de la economía social	2010	Blanc, Françoise Paule	Patricia Monsalve		x						x					
	El trabajo en cuestión. Los actores educativos y la disputa de sentidos en el territorio de la escuela	2010	Sosa, Rosana	Silvana Campanini		x						x					
	Educación para el consumo solidario: ¿posibilidad(es) de innovación?	2011	Rech, Neiton	Paulo Albuquerque		x							x	Brasil			
	Procesos educativos necesarios para la construcción de un Proyecto de economía social en un territorio específico	2011	Bertoni, Guillermo	Ricardo Diéguez		x								Lujan (Buenos Aires)			
Procesos de aprendizaje y enseñanza en y para la ESS	Capacitación y economía social	2011	Maidana, Daniel	Guillermo Bacalini								x	x	GBA			
Procesos de aprendizaje y enseñanza en y para la ESS																	
Total																	
					4	24	1	3	5	26	4	2	4	3	2		

Capítulo 2

Presentación descriptiva de cada tesis

En el presente capítulo presentamos un esquema que sintetiza las tesis sistematizadas en este trabajo ordenadas según el tema en el que se ubica el interés de cada una. Respecto de cada tesis consignamos: (1) título; (2) nombre del/a tesista; (3) fecha de defensa; (4) nombre del director/a; (5) problema de investigación; (6) objetivos; (7) referente empírico y dimensión temporal y territorial; (8) metodología (enfoque metodológico predominante en cada tesis); (9) contribuciones (principales aportes al campo de la ESS, ya sean empíricos, teóricos o metodológicos).⁶

Las tesis según sus problemas de investigación, objetivos, referente empírico, metodología y contribuciones al conocimiento (ordenadas por tema)

Tema: Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS

Título de la tesis: La protección social del trabajo desde la perspectiva de la economía social. Un análisis del sistema de protección de riesgos del trabajo en Argentina

Tesista: Costanzo, Valeria

Fecha de defensa: Agosto de 2008

Directora: Claudia Danani

Problema de investigación

La capacidad de control de los trabajadores respecto de las condiciones inmediatas de la seguridad y la salud laboral. La posibilidad de ampliar dicha capacidad desde la perspectiva de la economía social.

⁶ En todos los casos procuramos conservar la redacción de cada uno de estos aspectos tal cual figura en las tesis, aunque en varias oportunidades fueron necesarios ajustes a las formas y estilos para este cuadro. Asimismo, cada ficha fue enviada por correo electrónico a los autores de las respectivas tesis para su revisión y corrección.

Objetivo

Analizar críticamente, desde una perspectiva de ESS, el actual sistema de protección del trabajo en la Argentina, específicamente el sistema de gestión de riesgos de trabajo y proponer formas institucionales alternativas. Analizar las exigencias de socialización de riesgos de trabajo que plantea una economía centrada en el trabajo, considerando especialmente las formas alternativas de trabajo que se impulsan desde la perspectiva de la ESS.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Legislación y regulación sobre riesgos del trabajo, y proyectos legislativos para modificar la Ley de Riesgos de Trabajo de la Argentina, desde 1915 en adelante.

Experiencias que proponen otras formas de protección en la Argentina durante la década del 90 y 2000.

Metodología

Investigación predominantemente documental. Recurre a informes de investigación, documentos institucionales y publicaciones de la Superintendencia de Riesgos del Trabajo. Asimismo realiza entrevistas a informantes claves para actualizar la información documentada y a sujetos participantes de experiencias de economía social que han ideado soluciones al tema planteado.

Contribuciones

La investigación propone como herramienta metodológica la “Hermenéutica institucional”. Formaliza diseños institucionales que organizan el sector de riesgos de trabajo, trae a la luz la definición de trabajo (y de trabajador) y de seguridad de las que parten, reflexiona sobre los lineamientos de una propuesta institucional de política de cobertura del riesgo de accidente/enfermedad en el desarrollo del trabajo, de manera tal que esta alcance actividades de variada naturaleza, no reconocidas habitualmente como “trabajo”.

Discute y analiza comparativamente la definición legal e institucional de trabajo y trabajadores, riesgo y seguridad contenida en el sistema actual de riesgos de trabajo y de una propuesta de socialización de la protección de la Argentina. Realiza una reconstrucción sumaria del desarrollo histórico del sistema de cobertura de “accidentes del trabajo” en la Argentina, y subraya aquellos aspectos centrales en términos sociopolíticos que deban ser considerados. Caracteriza el sistema actualmente vigente, como así también los diversos proyectos de reforma que se encuentran en discusión. Analiza las condiciones sociopolíticas y económicas, identifica instituciones y políticas públicas que servirían de base al establecimiento de un futuro sistema de protección que cumpliera con los requisitos de amplitud señalados guiado por los principios de la perspectiva autónoma del trabajo y de una solidaridad en función de la reproducción ampliada

de la vida de todos y todas. En particular, se detiene en las funciones del sistema de protección del trabajo y las políticas públicas, los contenidos de un sistema de carácter solidario, la perspectiva del trabajo y de los trabajadores.

Título de la tesis: *Los sentidos en disputa. Representaciones y prácticas de trabajo en organizaciones sociales. Una aproximación comparativa*

Tesista: Bottaro, Lorena

Fecha de defensa: Octubre de 2008

Directora: Claudia Danani

Problema de investigación

Procesos de atribución de sentidos y de organización de prácticas de trabajo en organizaciones sociales comunitarias en el marco de la contraprestación del programa Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (PJJHD) post-crisis de 2001.

Objetivo

Reconstruir los sentidos y prácticas de trabajo presentes en experiencias de economía popular constituidas alrededor de “nuevos espacios de trabajo” en organizaciones sociales de distinto tipo que implementan un mismo programa social, en un contexto de crisis y recomposición social como el que atravesó nuestro país en el período *post-crisis* de 2001 y hasta el año 2005, año en el que comienzan a recomponerse algunos indicadores sociales.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Las prácticas y representaciones del trabajo en una Organización de Trabajadores Desocupados de Tigre, en un centro comunitario ligado a la Iglesia católica en el mismo municipio, y en un centro comunitario en la localidad de Cuartel V, partido de Moreno, post-crisis de 2001 y hasta el año 2005.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Los resultados de la investigación reflejan las características que asumieron diferentes “espacios de trabajo” en organizaciones comunitarias en un contexto de crisis, y su posterior recomposición social luego del 2001 y hasta el 2005. En ese escenario por demás complejo, se conjugaron las problemáticas sociales vinculadas a la desocupación, la pobreza, la indigencia, la incertidumbre y la desprotección social. En ese contexto, se observa que el trabajo (en sus diversas modalidades, sentidos y representaciones) facilitó la socialización en diversas experiencias asociativas en los barrios más pobres. Al mismo tiempo, y a pesar de la situación de profunda crisis, que continuó siendo una referencia en el horizonte de

expectativas de aquellos sectores más golpeados por el modelo económico implementado en los años noventa, que desencadenaron en la crisis del 2001. De esta manera, los espacios de trabajo en las organizaciones comunitarias actuaron como formas de integración social cumpliendo el rol que históricamente le fue asignado al trabajo.

La tesis contribuye a la definición de los “sentidos del trabajo” en el marco de la ES a partir de identificar las tensiones existentes entre los sentidos y las prácticas de trabajo presentes en las condiciones actuales de la economía popular en relación con algunos principios que propone la economía social. La investigación señala las tensiones entre trabajo autogestivo y trabajo asalariado, trabajo asociativo y trabajo individual, así como la tensión entre relaciones horizontales y relaciones de liderazgo en los diferentes espacios de trabajo en las organizaciones comunitarias, integrantes de la economía popular.

Título de la tesis: Los procesos de recuperación de empresas del aglomerado Gran Rosario. Instituciones y prácticas en crisis y emergencia

Tesista: Deux Marzi, María Victoria

Fecha de defensa: Junio de 2009

Directora: Claudia Danani

Problema de investigación

La naturaleza y los alcances de las transformaciones en los procesos de trabajo desarrollados en el marco de los procesos de recuperación de empresas en el aglomerado Gran Rosario.

Objetivo

Caracterizar la naturaleza y alcances de las transformaciones en los procesos de trabajo desarrollados en el marco de los procesos de recuperación de empresas en el aglomerado Gran Rosario, entre los años 2000 y 2007. Identificar y caracterizar el contexto histórico en el que se producen los procesos de recuperación de empresas del aglomerado Gran Rosario en el período 2000-2007 estableciendo como eje la relación acumulación-trabajo; y también describir y analizar las instituciones en las que se sostienen y a las que dan lugar estas experiencias, con particular referencia a aquellas que modelan las situaciones y relaciones en el espacio de trabajo inmediato.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de recuperación de dos empresas, la cooperativa Mil Hojas y la cooperativa Herramientas Unión de la ciudad de Rosario, entre 2000 y 2007.

Metodología

Investigación cualitativa (estudio de casos). Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Aplica el concepto de *régimen social de acumulación* como un dispositivo teórico-metodológico para comprender y caracterizar los ciclos capitalistas y las consecuentes transformaciones en las instituciones y prácticas de trabajo. Construye el concepto de *régimen de trabajo* para caracterizar las modalidades de trabajo y producción en unidades económicas. La investigación caracteriza las condiciones de emergencia de procesos de recuperación de empresas en términos de la ruptura de la relación laboral con una empresa preexistente, y de la participación de los trabajadores en la recuperación de sus puestos de trabajo y la organización de una nueva empresa de tipo cooperativo. Destaca el papel organizador del *régimen de propiedad* sobre las relaciones, las prácticas y las instituciones asociadas al *régimen de trabajo*, en tanto la propiedad conjunta de los medios de producción establece la participación prioritaria de los trabajadores-asociados en la organización del trabajo, los procesos de decisión y la distribución del producto obtenido. Al mismo tiempo, diferencia el vínculo societal que mantienen los trabajadores-asociados de la relación salarial que establecen con los trabajadores-no asociados, para quienes el régimen vigente significa privación de propiedad. Caracteriza los alcances de la participación de los trabajadores en la propiedad, la gestión y la organización de las empresas y concluye que las prácticas participativas posibilitan una mayor realización del trabajador en su actividad, un mayor control o disposición sobre los productos obtenidos y sobre las condiciones de trabajo.

Título de la tesis: La sostenibilidad de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados. Perspectivas y aportes conceptuales desde América Latina

Tesista: Vázquez, Gonzalo

Fecha de defensa: Diciembre de 2010

Directora: Susana Hintze

Problema de investigación

La sostenibilidad de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados (EATA).

Objetivo

Desarrollar una conceptualización acerca de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados, que permita repensar sus condiciones de sostenibilidad.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Tesis teórica basada en desarrollos predominantemente latinoamericanos en el período 1990-2009.

Metodología

Revisión y análisis bibliográfico de los autores predominantes del campo, entre ellos Coraggio, Razeto, Singer, Gaiger, Tiriba, Hintze.

Contribuciones

La tesis revisa los conceptos relacionados con el trabajo asociativo y autogestionado y analiza su potencial para el desarrollo de formas económicas alternativas. Construye un concepto para referirse a las organizaciones que reúnen a los trabajadores asociativos autogestionados: *emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados* (EATA). Lo define en términos conceptuales y lo presenta como un tipo ideal. Analiza la pertenencia de los EATA a la economía popular y su estrecha vinculación con las estrategias económicas de las unidades domésticas de los trabajadores. Recorre los puntos más significativos del debate sobre las condiciones y posibilidades de sostenibilidad de los EATA en función de los planteos referidos a la inserción de los emprendimientos en los mercados. Propone reflexionar sobre la sostenibilidad de los EATA en términos de la sostenibilidad plural, concepto que construye para hacer referencia tanto a un criterio para el análisis de la sostenibilidad actual de los emprendimientos como a los planteos propositivos en función del fortalecimiento de las condiciones de posibilidad de su sostenibilidad futura. Este concepto de sostenibilidad plural de los EATA está basado en el reconocimiento de la pluralidad de principios (reciprocidad, redistribución, planificación, administración doméstica e intercambio mercantil), la pluralidad de niveles (micro, meso y macro) y de dimensiones (natural, social, económica, cultural y política), así como de recursos y formas institucionales que hacen a la sostenibilidad de estos emprendimientos.

Título de la tesis: *¿Qué se entiende por éxito en los emprendimientos sociales productivos?*

Tesista: **Gottig, José Alejandro**

Fecha de defensa: Mayo de 2011

Directora: Ana Luz Abramovich

Problema de investigación

La noción de “éxito” en los “emprendimientos productivos sociales” y la evaluación concreta del “éxito” desde la perspectiva de los mismos emprendedores.

Objetivo

Profundizar acerca de la noción de “emprendimiento productivo social exitoso” desde la perspectiva de los emprendedores que los llevan adelante y la de sus organizaciones promotoras.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Las representaciones sobre el “éxito” en doce emprendimientos promovidos por tres organizaciones: la Asociación Mutual Primavera, la Fundación Al-

ternativa 3 y la Asociación Civil Nuestras Huellas, de Malvinas Argentinas y José C. Paz (Gran Buenos Aires) [trabajo de campo realizado en 2010].

Metodología

Investigación cualitativa. Técnica: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

La investigación concluye que, para los emprendimientos que se encuentran en funcionamiento, la posibilidad de autosostenimiento es reconocida como la línea divisoria con el “no éxito”. Ahora bien, los emprendimientos que no están produciendo o generando ingresos consideran plazos más largos para la realización de una evaluación de este tipo. Esto lleva al autor a la conclusión de que la evaluación del autosostenimiento debe ir siempre asociada a un plazo. La segunda cuestión valorada por los emprendimientos en relación con el “éxito” es el crecimiento de la actividad económica en tanto trae aparejado el acceso a mejoras o avances en bienes materiales importantes. En tercer lugar, identifican como valoración positiva de los emprendimientos las “contribuciones no económicas”, relacionadas con el bienestar emocional del emprendedor y/o su grupo familiar. Estas constataciones lo llevan a concluir que los emprendimientos no pueden ser evaluados desde lo económico exclusivamente ya que su forma de funcionamiento desborda la lógica del análisis económico convencional.

Título de la tesis: Los actores de la economía solidaria, sus desafíos y límites en el sistema capitalista de mercados. Los maricultores de São Francisco do Sul-Santa Catarina-Brasil

Tesista: Bizarro Barbosa, Letícia Cristina

Fecha de defensa: Agosto de 2011

Directora: Daniela Soldano

Problema de investigación

Lógica de producción de los maricultores de São Francisco do Sul (Brasil), sus similitudes y diferencias con la lógica capitalista.

Objetivo

Aportar a la identificación y comprensión de los desafíos y límites de la organización colectiva en la cadena productiva de la maricultura, dentro de sus principios de solidarismo y en una perspectiva de economía social y solidaria.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de producción en la maricultura de São Francisco do Sul (Brasil), entre 1998 y 2008.

Metodología

Investigación cualitativa (estudio de caso). Técnica: entrevistas.

Contribuciones

Encuentra fundamentos de otras racionalidades económicas más allá de la racionalidad instrumental del sistema capitalista para entender las

particularidades de las sociabilidades de los maricultores y su relación con las representaciones hegemónicas. Identifica algunos de los factores que limitan y dificultan la actuación del maricultor familiar y destaca su impacto en el desarrollo local al conservar la naturaleza. Concluye que las únicas posibilidades para la sostenibilidad de los productores maricultores familiares reside en las articulaciones estadales dentro de sus instituciones, las asociaciones y la federación, las cuales fueron desestructuradas en su momento por las acciones del Estado y la iniciativa privada.

Título de la tesis: *La gestión cooperativa y las prácticas de los trabajadores asociados. Caso de estudio Cooperativa Unión Solidaria de Trabajadores Limitada (UST)*

Tesista: López García, Katiuska Berlinda

Fecha de defensa: Septiembre de 2012

Directora: Mirta Vuotto

Problema de investigación

El sentido de la participación de los integrantes de la Cooperativa Unión Solidaria de Trabajadores Ltda. (UST) a partir del tipo de relaciones que se constituyen y del tipo de prácticas que se desarrollan.

Objetivo

Examinar de qué manera el modo de gestión basado en la participación puede influir en el desempeño estratégico de la cooperativa de trabajo UST y en el involucramiento de la cooperativa con sus realidades externas.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de gestión y prácticas participativas en la cooperativa de trabajo Unión Solidaria de Trabajadores (UST), Avellaneda (Buenos Aires) [trabajo de campo realizado en 2010-2011].

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: observación participante y entrevistas.

Contribuciones

La investigación aporta elementos para la comprensión del funcionamiento de una empresa constituida como cooperativa y analiza las características de una experiencia orientada por la búsqueda de transformaciones sociales y económicas, vinculándola con el grado de participación y compromiso de sus miembros. Caracteriza el desempeño y las modalidades de participación de los trabajadores asociados en el desarrollo de la experiencia cooperativista. Concluye que la participación como proceso cotidiano en la gestión de la cooperativa puede ser efectiva en la medida en que los asociados que participan en ella no solo se apropien la responsabilidad, sino que además encuentren las condiciones para ejercer el rol de tomador de decisiones en la empresa que les pertenece.

Economía social urbana, territorio, desarrollo local

Título de la tesis: Los servicios públicos urbanos como medios colectivos para la producción y reproducción de la vida de los sujetos en sociedad desde la perspectiva de la economía social. Análisis de experiencias de gestión colectiva en el Gran Buenos Aires

Tesista: Mutuberría, Valeria

Fecha de defensa: Julio de 2007

Directora: Cristina Cravino

Problema de investigación

Las formas colectivas de resolución de los servicios públicos urbanos por red en el Área Metropolitana de Buenos Aires.

Objetivo

Caracterizar y analizar las problemáticas de las formas colectivas de resolución de los servicios públicos urbanos por red (y por lo tanto, del hábitat urbano) en el Área Metropolitana de Buenos Aires desde la perspectiva de la economía social.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Prestación de servicios públicos de red a cargo de las siguientes organizaciones sociales: Cooperativa de Consumo y Vivienda Quilmes Ltda. de Quilmes, Cooperativa de Obras y Servicios Públicos, Vivienda y Servicios Asistenciales Ltda. (COMACO) de Martín Coronado y Comunidad Organizada de Cuartel V, Moreno [trabajo de campo realizado en 2005-2006].

Metodología

Investigación cualitativa, estudio de casos. Técnica: entrevistas.

Contribuciones

A partir del análisis de servicios públicos urbanos de red (SPUR) provistos y/o gestionados por experiencias colectivas, formula cuatro puntos relevantes: a) el objeto central es la satisfacción de las necesidades de la comunidad en su conjunto; b) en su conformación-constitución se viabilizan formas de organización colectiva para acceder a valores de uso para la producción y reproducción de la sociedad; c) se supera la dicotomía reproducción/producción planteada por el sistema capitalista; d) las experiencias colectivas de satisfacción de necesidades, enmarcadas en el campo de la economía social, disputan con el Estado y con el mercado capitalista. Mientras que las experiencias planteaban el carácter universalista del servicio, las empresas capitalistas quisieron imponer el criterio individual de mercado en el que es cliente aquel que tiene capacidad de pago. Las organizaciones que prestan SPU/SPUR con el paso del tiempo fueron diversificando sus actividades a medida que surgían nuevas necesidades que atender. Con el tiempo también ha ido mermando la cantidad de vecinos que participan. Elabora diferentes hipótesis para explicar estas tendencias.

Propone una agenda de trabajo para el desarrollo del campo teórico de la economía social en relación con el hábitat y los servicios públicos urbanos y formula posibles líneas de acción en relación con estas temáticas.

Título de la tesis: *Activos, suelo urbano y hábitat popular desde la perspectiva de la economía social. Aportes conceptuales y estudios de caso en la ciudad de Buenos Aires*

Tesista: Arroyo, Sol

Fecha de defensa: Abril de 2008

Directora: Beatriz Cuenya

Problema de investigación

Los fundamentos del enfoque de activos aplicado al suelo urbano y su traducción en programas de hábitat, y los de un enfoque alternativo provisorio inscripto en los principios de la economía social, aún en construcción.

Objetivo

Analizar críticamente los fundamentos conceptuales e implicancias políticas del llamado enfoque de activos aplicado al suelo urbano y a las políticas de hábitat en la economía popular.

Contribuir a la construcción de un enfoque de economía social para entender el hábitat urbano.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Las políticas de regulación del suelo y de mejoramiento del hábitat urbano en la Argentina, desde 1990 en adelante.

Los procesos de acceso al suelo y producción del hábitat en dos experiencias autogestionarias de la ciudad de Buenos Aires, Movimiento de Ocupantes e Inquilinos (MOI) y Movimiento Territorial de Liberación (MTL), desde 2006 [trabajo de campo realizado en 2006-2007].

Metodología

Investigación cualitativa. Estrategia de estudio de caso (entrevistas y observaciones).

Contribuciones

La tesis realiza un análisis crítico del llamado “enfoque de activos” aplicado al suelo urbano en la economía popular. Muestra las debilidades de ese enfoque en el campo de las políticas del hábitat popular y presenta otros enfoques que también reflexionan acerca de las formas de tenencia del suelo apropiadas para superar la pobreza y la exclusión.

Elabora un marco analítico que intenta trasladar el enfoque de la economía social al campo del hábitat, incluyendo la discusión sobre las formas de tenencia del suelo urbano apropiadas para superar la pobreza y la exclusión social. Este marco, aunque parcial y preliminar, es un componente importante de la investigación dado que no se han encontrado otros trabajos sobre este tema particular. El enfoque de economía social aplicado al hábitat sugiere algunas

condiciones para lograr la construcción de un hábitat digno para todos los seres humanos desde la perspectiva del bien común: que los satisfactores del hábitat (suelo, vivienda y servicios) sean concebidos como medios para la vida o medios de consumo y no como medios para maximizar el lucro individual; que sean exploradas y alentadas la pluralidad y la diversidad de formas de tenencia del suelo que aparecen como alternativas a la propiedad privada individual; y que sean jerarquizadas y apoyadas las prácticas autogestivas presentes en movimientos y organizaciones sociales de hábitat tendientes a la resolución colectiva de las necesidades de sus miembros. Muestra que en los procesos analizados, orientados hacia la construcción y mejora de conjuntos habitacionales, la propiedad no es entendida como un medio de acumulación, sino como medio para garantizar el consumo de valores de uso o satisfactores del hábitat. Esto es contrario a los planteamientos de De Soto, quien defiende la propiedad privada como el mecanismo privilegiado para la valorización del capital y quien además sostiene que solamente siendo propietarios privados de las viviendas los sujetos mejorarán el hábitat en el que se desenvuelven.

Título de la tesis: Reestructuración económica y desarrollo local en el Gran Rosario. Una mirada desde la perspectiva latinoamericana de la economía social

Tesista: Vargas Soler, Juan Carlos

Fecha de defensa: Noviembre de 2010

Director: Ricardo Diéguez

Problema de investigación

Los procesos de reestructuración económica del Gran Rosario y su relación con las dinámicas laborales, las condiciones de trabajo y la distribución de los ingresos de los hogares.

Objetivo

Examinar los procesos de reestructuración y su interrelación con el desarrollo local en el Gran Rosario analizando la relación de esos procesos de reestructuración con las dinámicas laborales, las condiciones de trabajo y la distribución de los ingresos (producto del trabajo) de los hogares en el Gran Rosario para identificar posibles alternativas de desarrollo socioeconómico desde lo local que redunden en un mejoramiento de las condiciones de vida de sus habitantes.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Fuerza laboral, hogares y organizaciones sociales de la economía popular, la economía pública y la economía capitalista de Gran Rosario (Santa Fe) entre 1975 y 2008.

Metodología

Investigación predominantemente documental.

Contribuciones

Caracteriza los procesos de reestructuración económica en la ciudad de Rosario desde 1975 estableciendo las nuevas reconfiguraciones de los subsistemas económicos que componen la economía mixta.

Subraya la necesidad de diseñar estrategias que modifiquen las asimetrías en las relaciones centros-periferias, basadas en modalidades de desarrollo no capitalista desde lo local. Tales modalidades tendrían que renovarse generando estructuras productivas, patrones tecnológicos y modos institucionales de regulación que respondan a las necesidades, características y potencialidades locales. Ello implica, entre otras cosas, desarrollar un sistema económico local regido por la lógica de la reproducción ampliada de la vida, que contribuya a satisfacer las necesidades sociales de manera sustentable.

Título de la tesis: Límites y posibilidades de alianzas progresivas en Rosario: las relaciones políticas entre los actores de la economía social y solidaria

Tesista: Schuttz, Gabriela

Fecha de defensa: Diciembre de 2010

Directora: Mariana Heredia

Problema de investigación

Las condiciones y capacidades de transformación social de las relaciones de carácter político establecidas entre representantes de diferentes sectores de la economía social y solidaria (ESS).

Objetivo

Caracterizar la naturaleza de las relaciones políticas desarrolladas por actores de la ESS a fin de valorar sus límites y posibilidades en lo que se refiere a la conformación de “alianzas progresivas” en Rosario, entendidas como un marco de referencia para el análisis de relaciones políticas de la ESS.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

La construcción de alianzas progresivas entre actores políticos de la Municipalidad de Rosario (Santa Fe), organizaciones de la sociedad civil, movimiento popular, emprendimientos económicos solidarios [trabajo de campo realizado en 2008].

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Aplica la idea de “alianzas progresivas” al fortalecimiento de estrategias de desarrollo local desde la ESS. Al respecto, concluye que la construcción y consolidación de alianzas progresivas dependerá, principalmente, de quiénes estén involucrados en las prácticas, de cómo logren tomar las decisiones y del sentido que ellos les impriman a esas relaciones y de la posibilidad de establecer objetivos comunes de la acción política puesta en marcha.

Identifica y detalla límites, obstáculos y dificultades en la construcción de alianzas progresivas (AP) entre los actores de la ESS en Rosario. Observa que, para la efectivización de nuevos modos de hacer política, desde relaciones del tipo AP, es imprescindible el desarrollo de valores democráticos (igualdad, tolerancia, respeto a la diversidad), de objetivos en común, el establecimiento de fuertes lazos de cooperación y confianza entre los actores e instituciones locales y del logro de objetivos cada vez más ambiciosos que permitan ir superando, progresiva y colectivamente, experiencias previas frustrantes.

Título de la tesis: Desarrollo local o saqueo poscolonial. El circuito agroalimentario de la economía social en el conglomerado urbano regional de Rosario y el sur de Santa Fe (1970-2010)

Tesista: Rodríguez, Flavio Bladimir

Fecha de defensa: Junio de 2012

Director: Waldo Ansaldi

Problema de investigación

El proceso de configuración del circuito económico agroalimentario de la economía social en el sur de Santa Fe durante las últimas cuatro décadas

Objetivo

Explicar el proceso de configuración del circuito económico agroalimentario de la economía social configurado en el sur de Santa Fe durante las últimas cuatro décadas.

Explorar las vinculaciones existentes entre la paulatina fractura de la soberanía alimentaria en Rosario y el sur de Santa Fe, la expansión de la agroindustria exportadora y el auge de los precios de productos exportables.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de producción, comercialización y consumo de productos agropecuarios en Rosario y sur de Santa Fe entre 1970 y 2010.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Aplica categorías históricas y geográficas como *régimen agroalimentario* y *circuito económico-espacial agroalimentario* al análisis de la economía social en un territorio. Tales conceptos permitieron realizar una descripción analítica multiescalar del despliegue mundial de la economía agroalimentaria en lo local.

A partir del análisis del proceso de configuración del circuito económico agroalimentario de la economía social en el sur de Santa Fe, plantea que la seguridad y la soberanía alimentaria de las poblaciones urbanas y rurales son cuestiones estratégicas para pesar y emprender acciones hacia otra

economía y otro desarrollo, que involucre en su estrategia la multiescalaridad de los procesos económicos y el arraigo material para la acumulación que han consolidado y sostenido históricamente al conglomerado urbano regional de Rosario y el sur de Santa Fe.

Título de la tesis: *Ser de acá o ser de allá no debería ser requisito. Nativos e inmigrantes en Santa Cruz, Patagonia austral argentina. Territorios y sujetos por una ciudadanía universal para la reproducción ampliada de la vida de todos*

Tesista: Rincón Gamba, Laura

Fecha de defensa: Septiembre de 2012

Directora: Mercedes Di Virgilio

Problema de investigación

Los inmigrantes en Santa Cruz como sujetos potenciales de la economía social y solidaria en tanto ponen en cuestión uno de los principios de la exclusión/inclusión: ser nativos.

Objetivo

Indagar en las exclusiones/inclusiones que definen el contexto socioterritorial de Santa Cruz entre los años 2008 y 2009, que restringen y privilegian el acceso a ciertos recursos a inmigrantes/nativos y que se expresan en políticas provinciales, sostenidas en la categoría de la identidad territorial de las personas atada al lugar de nacimiento.

Analizar el rol de los inmigrantes movilizados en el cuestionamiento de dichas exclusiones que limitan el ejercicio de la ciudadanía en Santa Cruz.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de exclusión/inclusión de sujetos nativos e inmigrantes en Río Gallegos (Santa Cruz) en 2008-2009.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Abona a la discusión sobre los sujetos de la ESS planteando que los inmigrantes organizados tienen un rol destacado en la construcción de otros modos de sociedad a partir de la tensión y redefinición que plantean a los principios de la ciudadanía.

El arraigo de prácticas de economía social y solidaria en Santa Cruz exige, entre otras cosas, la identificación y superación de los discursos, las categorías y las prácticas que construyen una fractura en el sector popular expresada en jerarquías y exclusiones en el acceso a recursos de la población inmigrante en principio, pero no única ni fundamentalmente. El rol de los inmigrantes en el cuestionamiento de las exclusiones que viven por el hecho de “ser de otro lugar”, sumado a los otros criterios de exclusión, parece ser el germen para la construcción de un proyecto

“alternativo” de sociedad en el marco de la economía social y solidaria, en la medida en que se revela como base posible para trazar caminos hacia una ciudadanía universal que rompa con las exclusiones y que garantice la reproducción ampliada de la vida de todos los que habitan cualquier territorio.

Título de la tesis: Las empresas recuperadas en procesos de desarrollo local desde una perspectiva de economía social. El caso de la ciudad de Rosario

Tesista: Aguirrezábal, Gerardo Daniel

Fecha de defensa: Diciembre de 2012

Director: Gabriel Fajn

Problema de investigación

La incidencia de las empresas recuperadas en el desarrollo local de la ciudad de Rosario.

Objetivo

Analizar el papel que desempeñan los procesos de recuperación de empresas de la ciudad de Rosario en procesos de desarrollo local desde una perspectiva de economía social.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de recuperación de dos empresas (Cooperativa de Trabajo Mil Hojas y Cooperativa de Trabajo Herramientas Unión) de la ciudad de Rosario, durante el período 2000-2009.

Metodología

Investigación cualitativa, estrategia de estudio de caso. Técnicas: entrevistas y observaciones participantes.

Contribuciones

La tesis considera el desarrollo como un proceso multidimensional que incluye el conjunto de relaciones sociales, culturales, políticas, institucionales, económicas y ambientales, y que varía a la vez según las particularidades de cada territorio y sus relaciones con otros espacios. Propone tres planos para analizar “procesos de desarrollo” en las unidades socioeconómicas: el de las relaciones sociales que se construyen en cada proceso, las organizaciones o unidades socioeconómicas, la articulación en redes y/u organizaciones de segundo grado, etcétera.

Identifica un conjunto de condiciones mínimas requeridas para la sostenibilidad de las empresas recuperadas, entre las cuales destaca: 1) la generación de valor a partir de la realización de actividades económicas socialmente validadas; 2) la retribución a los trabajadores con predominio por sobre la acumulación de capital; 3) el contar con un conjunto de políticas públicas de promoción y apoyo y un marco jurídico y legal que las contemple; 4) una nueva institucionalidad que dé solución definitiva

a la cuestión de la propiedad; 5) orientación de las acciones no solo hacia la sostenibilidad económica, sino hacia la transformación del entorno a partir de la relación con otros actores sociales.

Título de la tesis: *La autogestión de servicios públicos y su anclaje en la economía social y solidaria. Un análisis comparativo de experiencias de organizaciones comunitarias en Venezuela y Argentina*

Tesista: Salinas, Víctor Manuel

Fecha de defensa: Diciembre de 2012

Directora: Laura Massa

Problema de investigación

La intervención de organizaciones comunitarias en la provisión de servicios públicos.

Objetivo

Analizar las características que adquiere la intervención de las organizaciones comunitarias en la autogestión de servicios públicos recuperando los aportes de la economía social y solidaria.

Caracterizar las formas en que estas se vinculan con el Estado en el proceso de autogestión de servicios públicos.

Identificar con base en las experiencias, los elementos que contribuyan en la construcción de otra institucionalidad que orienta hacia otra forma de gestión pública.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Intervenciones del Consejo Comunal Santa Eduvigis de Mérida (Venezuela) y de Comunidad Organizada de Moreno (Buenos Aires) en la prestación de servicios públicos entre 1998 y 2010.

Metodología

Investigación cualitativa, estudio de caso. Técnicas: entrevistas y revisión de documentos.

Contribuciones

Propone que es posible hablar de “otra forma de gestión pública” al referirse a los casos estudiados. Dicha forma está atravesada por un conjunto de valores y prácticas comunitarias, que toman como punto de anclaje el territorio para la construcción de una identidad colectiva y cuyo accionar está orientado por la identificación, problematización y resolución de las necesidades colectivas en el proceso de toma de decisiones. Asimismo agrega que las maneras de acción y vinculación con el Estado influyen directamente sobre el despliegue de las prácticas comunitarias de autogestión.

Tema: La ESS en diálogo con otros campos de conocimiento

Título de la tesis: *La acumulación originaria de la economía del trabajo. Elementos para un debate necesario*

Tesista: Navarro, Cristóbal

Fecha de defensa: Julio de 2008

Director: Ricardo Diéguez

Problema de investigación

Las configuraciones sociales de la etapa actual del capitalismo que podrían ser entendidas como punto de partida para la consolidación de un sector social integrado por *productores libres asociados*, que recuperen los vínculos de solidaridad, reciprocidad y autonomía.

Objetivo

Reflexionar en torno a la economía del trabajo con miras a su posible consolidación como un sector socioeconómico autónomo del capitalismo.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Tesis teórica basada en autores europeos, norte y sudamericanos, predominantemente del siglo xx, y en diversas experiencias de organización autogestiva de trabajadores y movimientos sociales de principios de 2000.

Metodología

Revisión y análisis de bibliografía sobre acumulación originaria, nuevos movimientos sociales, economía del trabajo, globalización financiera, etapas transicionales y enfoque de activos, de autores predominantes en estos temas. Entre ellos Marx, Harvey, Arrighi, Gowan y Coraggio.

Contribuciones

La investigación sostiene que el concepto marxiano de “acumulación originaria” y sus desarrollos más recientes ligados a la problematización de las etapas transicionales son centrales para pensar la transición hacia otra economía-otra sociedad. Dicha transición debe ser entendida como un proceso que se da sobre el todo orgánico que compone la estructura económica y la superestructura político-cultural, enfatizando el permanente “ida y vuelta” entre ambas dimensiones.

Propone diferentes lineamientos para avanzar en la construcción de una economía del trabajo, referidos a los procesos de subjetivación y la consolidación de sujetos colectivos para la transformación de la economía-sociedad, los procesos de legitimación e institucionalización de las necesidades colectivas, los mecanismos para movilizar recursos productivos, la problematización sobre la violencia en procesos de construcción política, las dificultades y avances en la consolidación de procesos productivos autónomos del Estado y los mercados capitalistas y la incorporación de la perspectiva ecológica y ambiental.

Título de la tesis: *Economía feminista y economía social y solidaria. Contribuciones a una crítica de las nuevas políticas de combate a la pobreza*

Tesista: Quiroga Díaz, Natalia

Fecha de defensa: Julio de 2009

Directora: Cristina Cravino

Codirectora: Susana Hintze

Problema de investigación

El entrecruzamiento de las visiones de la economía social y solidaria y de la economía feminista, a propósito de la “crisis de reproducción”, entendida como la exclusión de amplios sectores de la población del acceso a las condiciones indispensables para satisfacer sus necesidades de vida biológica y social.

Objetivo

Conocer las propuestas de la economía feminista y de la economía social y solidaria para redefinir la economía (en su triple acepción: como disciplina, como objeto de estudio y como cuerpo normativo), y sus contribuciones actuales o potenciales para enfrentar la “crisis de reproducción”.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Tesis teórica, basada en discusiones de autores latinoamericanos, en el período 1985-2009.

Metodología

Revisión y análisis de los autores predominantes del campo, entre ellos Benería, Carrasco, Coraggio, Guerrin.

Contribuciones

Pone en diálogo la economía feminista y la economía social y solidaria (ESS), sistematiza sus propuestas en lo referido a la crisis de reproducción. Concluye que la interrelación entre ambos campos teóricos es enriquecedora en la medida en que la ESS reconoce la importancia de la reproducción social y considera como trabajo diferentes formas de actividad humana, no solo vinculadas con la producción de mercancías. Sin embargo, al considerar que el trabajo, en un sentido amplio, es el objetivo central de la economía, la ESS no incorpora las críticas que realiza la economía feminista sobre la división sexual del trabajo, que muestran cómo, a pesar de las transformaciones del mundo laboral, siguen existiendo oportunidades desiguales entre hombres y mujeres. Por ello, alerta que aun en los escenarios de la autogestión, puede estar presente la subordinación de las mujeres dado que la esfera pública en lo político y lo laboral está hecha a la medida de los hombres.

Título de la tesis: Oportunidad o subordinación. Análisis de la participación de la mujer en los emprendimientos asociativos mercantiles desde la perspectiva de género

Tesista: Meng, Griselda

Fecha de defensa: Septiembre de 2010

Directora: Adriana Rofman

Problema de investigación

La división sexual del trabajo en los emprendimientos asociativos mercantiles y sus resultados en términos de oportunidades de desarrollo, autonomía y condiciones de equidad.

Objetivo

Analizar la estructura de género en emprendimientos asociativos mercantiles (EAM) seleccionados, del conurbano bonaerense.

Describir y analizar las condiciones de trabajo y las características demográficas, educativas y laborales de los trabajadores, por sexo, en los EAM seleccionados del conurbano bonaerense.

Indagar las percepciones que las mujeres tienen acerca de la estructura de género en los EAM, las percepciones sobre su rol, sus visiones y sus aspiraciones.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

17 emprendimientos asociativos mercantiles del conurbano bonaerense, de 2006 a 2010 [trabajo de campo realizado entre 2009 y 2010].

Metodología

Investigación cualitativa y cuantitativa. Encuesta (aplica la Encuesta Uso del Tiempo) y entrevistas.

Contribuciones

La investigación concluye que, para el impulso y sostenimiento de los emprendimientos, ha sido fundamental el compromiso asumido por las mujeres. A partir de su trabajo en el emprendimiento, las mujeres lograron empoderarse asumiendo roles públicos, alcanzar cierta autonomía, independencia económica, capacidad de resolución de conflictos y visibilizarse en su desempeño en el ámbito público. Además, han ampliado sus relaciones recorriendo nuevos trayectos y construyendo nuevos repertorios.

En relación con la división sexual del trabajo, las mujeres entrevistadas reconocen que trabajan más que los hombres tanto dentro como fuera del emprendimiento. Son conscientes de que recae sobre ellas la responsabilidad exclusiva del trabajo reproductivo.

La organización del trabajo en los EAM está ligada a criterios de división del trabajo, pero no asociada directamente a los roles tradicionales de género. Con respecto a las condiciones de trabajo de los EAM, concluye que distan de ser ventajosas para el conjunto de los miembros. Largas

jornadas, trabajo intensivo en mano de obra, poca tecnología e ingresos que están por debajo de la canasta básica actual. Para las mujeres, estas condiciones presentan aún más desventajas por sus cargas y responsabilidades en relación con el trabajo reproductivo.

Título de la tesis: Economía, derecho y sociedad. La economía plural en Bolivia como institución económica

Tesista: González Piñeros, Milena

Fecha de defensa: Noviembre de 2011

Director: Jairo Estrada

Problema de investigación

Proceso de institucionalización de otras formas económicas en el escenario constitucional boliviano.

Objetivo

Considerando la economía plural en Bolivia como una institucionalización económica en la que se articulan la economía, el derecho y la sociedad, se propone identificar los rasgos particulares que tiene esta institucionalización y el papel que juega la Constitución en este proceso.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Instituciones económicas en la Constitución Boliviana, entre 2006 y 2009.

Metodología

Estrategia metodológica sociojurídica basada en análisis de documentos.

Contribuciones

La investigación argumenta que la economía plural en Bolivia expresa el proceso de incorporación de la economía en la sociedad, el que solo se puede entender dentro de un entramado colonial, monocultural y excluyente que fue cambiando hacia un escenario de emancipación social (Tesis I); el proceso de reincorporación de la economía en la sociedad boliviana se valió del campo jurídico para fortalecer la propuesta de una economía plural como institución económica (Tesis II); los principios que regulan lo económico en el escenario constitucional no han sido permanentes e inmutables, se modifican trazando trayectorias que dan cuenta de la dinámica social boliviana (Tesis III); se da en el marco de un proceso de cambio social impulsado por la pugna entre las fuerzas sociales (Tesis IV); y, la economía plural en la Nueva Constitución de Bolivia es un conjunto de principios, reglas y estructuras como resultado de la interacción entre la sociedad boliviana y su modo de producción plural (Tesis V).

Título de la tesis: Economías comunales en la Mixteca. El alcance de las instituciones económicas comunales en la resistencia a la economía de mercado y la construcción de autonomía

Tesista: Ragazzini, Irene

Fecha de defensa: Noviembre de 2011

Director: José Luis Coraggio

Problema de investigación

El alcance de las instituciones económicas comunales de dos comunidades de la Mixteca oaxaqueña (México) en la resistencia a la economía de mercado y la construcción de autonomía.

Objetivo

Conocer el alcance de las economías comunales y, en particular, de las instituciones económicas comunales (IEC) en la resistencia a la economía de mercado y la construcción de autonomía.

Analizar cómo se especifican los principios de institucionalización del proceso económico en los casos de estudio y cómo se jerarquizan con los principios típicos del sistema mercantil-capitalista describiendo la interacción entre el sistema comunal (unidad doméstica comunitaria) y el resto de la economía popular, la economía del capital y la economía pública. Analizar cómo se reflejan los elementos de la comunalidad (sistema comunal) en las instituciones económicas.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Santa María Camotlán y Yucha Nachaa (Santa Cruz Mixtepec, Municipio de San Juan Mixtepec), México, entre 2010 y 2011.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y observaciones participantes.

Contribuciones

Tiende un puente entre dos propuestas, la de la comunalidad y la de la economía social y solidaria. Propone aportes de teóricos de la comunalidad en Oaxaca para poner en relieve las características de las comunidades indígenas, conocer los pilares de la organización comunitaria, los elementos de la comunalidad y el sentido de una cosmovisión basada en la espiritualidad. Reconstruye la historia del pueblo ñuu savi, especialmente los cambios en las prácticas económicas a partir de la destrucción de los recursos naturales primero por parte de los españoles y después por parte de la nación independiente, además de los procesos de exclusión y desplazamiento de las tierras fértiles. Analiza el proceso económico de las dos comunidades refiriéndose a: producción, producción para el bien común y redistribución, circulación y consumo. Describe cómo se institucionaliza cada actividad económica, tanto si se apoya en instituciones económicas comunales como si se institucionaliza sobre la base de principios heterónomos (de la economía del capital privado y de la economía pública).

Propone líneas de acción en cuanto a la autodeterminación económica como parte esencial del proceso de construcción de autonomía indígena. Formula propuestas de investigación.

Título de la tesis: *Necesidades del capital o necesidades de la vida.*

Argumentaciones desde la economía del trabajo

Tesista: Arancibia, María Inés

Fecha de defensa: Julio de 2013

Director: José Luis Coraggio

Problema de investigación

La relación entre la economía y las necesidades. Los sentidos del término “necesidad” presentes en los procesos de institucionalización de la economía en nuestras sociedades.

Objetivo

Profundizar y contribuir a la compleja trama conceptual existente entre el sistema económico y las necesidades en las sociedades contemporáneas. Aportar al concepto de necesidades como orientación de la economía presente en crítica sustantiva.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Tesis teórica basada en desarrollos latinoamericanos y europeos de la segunda mitad de siglo xx y principios de 2000.

Metodología

Revisión y análisis de los autores predominantes del campo, entre ellos Marx, Heller, Max-Neef, Coraggio, Hinkelhamert, Elizalde.

Contribuciones

La tesis elabora una trama conceptual que incluye el *trabajo* en todas sus formas, y las *necesidades derivadas del trabajo*, en tanto son ellas las condiciones de posibilidad de reproducción de la vida de los trabajadores; y, por lo tanto, también lo son de la posible transformación de esas condiciones. Aporta claridad a la definición de necesidades, las formas de su resolución, los bienes, acciones o servicios con que se efectiviza esa satisfacción, los deseos o preferencias individuales o colectivos, y otros conceptos relacionados con la idea de necesidad. Propone el concepto de *necesidades sustantivas* para referirse a las condiciones materiales y simbólicas legítimas de existencia de todos los hombres y mujeres en nuestras sociedades actuales.

Propone una agenda de investigación, acción y participación en relación con las necesidades sociales entendidas como entramado de significaciones.

Tema: Las finanzas solidarias y su incidencia en el desarrollo local

Título de la tesis: *Alcance de las microfinanzas para el desarrollo local. Microcrédito en el conurbano bonaerense: un análisis de casos*

Tesista: Muñoz, Ruth

Fecha de defensa: Agosto de 2006

Directora: Mirta Vuotto

Problema de investigación

El papel de las microfinanzas como una herramienta para promover otro desarrollo desde lo local.

Objetivo

Caracterizar la naturaleza teórica e histórica de las microfinanzas a fin de evaluar su papel a la luz de otro desarrollo desde lo local y delinear una posible ruta para avanzar en la agenda de investigación sobre el tema.

Contribuir a un mejor entendimiento de las condiciones de funcionamiento de las organizaciones que ofrecen microcréditos, sus rasgos principales, estrategias, perspectivas y los mecanismos a través de los cuales logran seguir operando en el tiempo.

Detectar su alcance en cuanto a procesos y/o proyectos de otro desarrollo desde lo local.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

La actividad microcrediticia de la Asociación Civil Horizonte (Florencio Varela, Quilmes y Berazategui) y del Banco Social Moreno (provincia de Buenos Aires) [trabajo de campo realizado entre 2004 y 2005]. Contextualización de las microfinanzas desde 1950 en adelante.

Metodología

Investigación cualitativa y cuantitativa. Estrategia principal: estudio de casos. Técnicas predominantes: grupos focales, observación participante y entrevistas.

Contribuciones

A partir del estudio de dos casos, formula recomendaciones para el diseño de las políticas microfinancieras y las teorías referidas a la economía social y el desarrollo local.

Observa que los factores estructurantes de las prácticas microfinancieras constituyen las principales limitaciones de las microfinanzas en términos de su potencial para promover procesos de desarrollo desde lo local. Una lógica de intervención que privilegia el microcrédito y su repago sobre otros objetivos conduce a esta herramienta a subordinar el resto de las actividades (como el acompañamiento de los proyectos financiados, la capacitación, la construcción de espacios de encuentro e intercambio, la formación de redes socioeconómicas, etcétera). Una posible forma de potenciar el alcance del microcrédito para el desarrollo desde lo local de los casos analizados

consistiría, en primer lugar, en mejorar la vinculación con otros actores en las intervenciones, principalmente, los emprendimientos asociativos y las experiencias de la economía social más consolidadas en ambos territorios. Agrega que es posible concebir el microcrédito como una herramienta eficaz para impulsar procesos de desarrollo desde lo local si se logran construir mecanismos con capacidad de transformar su sentido netamente mercantilizador y trascender los límites de la focalización y la emergencia.

Título de la tesis: Las transformaciones de la estructura del sector cooperativo de ahorro y crédito en la Argentina: el caso de las cajas de crédito, 1996-2005

Tesista: Verbeke, Griselda

Fecha de defensa: Octubre de 2006

Directora: Mirta Vuotto

Problema de investigación

La estructura del sector cooperativo de ahorro y crédito, y sus transformaciones.

Objetivo

Caracterizar los procesos por los que atravesó el cooperativismo de crédito argentino en el marco de las profundas transformaciones del sistema financiero durante la década de 1990, específicamente luego de la crisis mexicana de 1994 y de la argentina de fines de 2001.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Cooperativismo de ahorro y crédito y particularmente cajas de ahorro y crédito de la Argentina, entre 1996 y 2005

Metodología

Investigación cualitativa (entrevistas) y documental (análisis de estadísticas del Banco Central de la República Argentina, y de documentos legales y jurídicos relacionados con el sector cooperativo de ahorro y crédito).

Contribuciones

La investigación concluye que la preservación de los principios cooperativos y la respuesta a las demandas sociales podrán traducirse en la eficacia social de estas entidades.

Para aprovechar las oportunidades que se plantean, es condición necesaria que las nuevas entidades fortalezcan sus vínculos institucionales, construyan lazos con otros movimientos y se involucren de forma sistemática en el desarrollo de proyectos en su territorio. De este modo, la fidelidad al cumplimiento de los valores cooperativos se podrá equilibrar con la búsqueda de beneficios económicos por parte de sus asociados y posibilitará que la cooperativa sea un ámbito de participación democrática en la actividad económica y expresión de una cultura solidaria.

Título de la tesis: *Financiamiento de empresas de la economía social en Argentina. El caso de las empresas recuperadas y las cooperativas de trabajo*

Tesista: Carbonetti, Clara

Fecha de defensa: Diciembre de 2006

Director: Pablo Sirlin

Problema de investigación

El acceso al financiamiento de las cooperativas de trabajo y las empresas recuperadas.

Objetivo

Relevar las diferentes formas de acceso al financiamiento que tanto empresas recuperadas como cooperativas de trabajo están utilizando para poder obtener fondos. Verificar si existen programas o instrumentos financieros particularmente diseñados para atender a este sector de la economía social en la Argentina y si, además de la forma jurídica, hay otros factores que condicionan o no el acceso al financiamiento de cooperativas de trabajo y empresas recuperadas.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de acceso al financiamiento en 33 empresas recuperadas y 20 cooperativas de trabajo de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y el conurbano bonaerense [trabajo de campo realizado entre 2004 y 2005].

Metodología

Investigación predominantemente cuantitativa. Técnica principal: encuestas.

Contribuciones

La tesis concluye que el acceso a subsidios es una fuente de financiamiento más accesible a las empresas recuperadas que a las cooperativas de trabajo. El acceso al crédito no solo es escaso, sino que además casi no existen alternativas institucionalizadas que provean acceso al financiamiento. Aunque cooperativas de trabajo y empresas recuperadas están en diferentes momentos de su vida organizacional, se encuentran con las mismas dificultades de acceso al crédito.

No encuentra evidencia que permita afirmar la relación entre la regularización de los derechos de propiedad y el acceso al financiamiento. La cercanía con el centro administrativo del país les otorga una ventaja comparativa respecto de las localizadas en la región metropolitana y el interior de la provincia de Buenos Aires.

Formula recomendaciones para guiar las políticas que se orienten al financiamiento de este sector.

Título de la tesis: *Ahorro popular en las villas de emergencia de la ciudad de Buenos Aires: un estudio de caso*

Tesista: Aguirre, Diana Lizette

Fecha de defensa: Julio de 2008

Directora: Susana Hintze

Problema de investigación

Los mecanismos de ahorro que desarrollan los habitantes en la villa como consecuencia de su falta de acceso al sistema financiero formal. La influencia de su bagaje cultural en la adopción de los diferentes sistemas de ahorro.

Objetivo

Analizar y describir los mecanismos de ahorro que desarrollan los habitantes en las villas de emergencia de la ciudad de Buenos Aires, en particular migrantes que aportan su tradición a sus prácticas de ahorro y el destino que tiene dicho ahorro en relación con la reproducción de la unidad doméstica.

Referente empírico y dimensión territorial y temporal

Los mecanismos de ahorro de los inmigrantes bolivianos y peruanos asentados en una villa de emergencia de la CABA. Diciembre de 2004-febrero de 2005.

Metodología

Investigación cualitativa, de tipo exploratoria y predominantemente descriptiva. Técnica: entrevistas.

Contribuciones

Pone en cuestión la teoría del consumo ortodoxa que afirma que “los pobres no ahorran” y evidencia que los sectores populares “sí ahorran”. Agrega que, desde la economía popular, el ahorro es concebido como el conjunto de decisiones tomadas a partir de opciones disponibles y se va constituyendo de acuerdo con los circuitos de la unidad doméstica: “compro-pago”, “vendo-cobro”. Estos circuitos se relacionan con la dinámica propia de las actividades autónomas de los sectores populares. Argumenta que el financiamiento de la economía social requiere mecanismos de ahorro y crédito con ciertos criterios como son: flexibilidad, transparencia, seguridad, confianza, solidaridad, continuidad y cotidianeidad.

En el territorio estudiado, los mecanismos monetarios de ahorro y crédito no se desarrollan en estado puro, sino que se combinan en el interior de la unidad doméstica. La investigación muestra que los mecanismos de ahorro en la villa se mantienen solo si se desarrollan en un mismo espacio de sociabilidad y cotidianeidad. Los mecanismos de ahorro y crédito resultan relevantes en la población cuando se combinan entre sí y el monto global del ahorro es canalizado para: a) vivienda (por ejemplo, se ahorra para mejorar las condiciones de sus viviendas y/o planificar la adquisición de un lugar para habitar); y b) el ahorro va formando parte del fondo de trabajo y a la vez se va constituyendo también un incremento del capital de trabajo.

Título de la tesis: *La oxidación monetaria y la moneda social. Aportes teóricos y análisis de un caso: la moneda social oxidable de Venado Tuerto, provincia de Santa Fe*

Tesista: Plasencia, María Adela

Fecha de defensa: Octubre de 2009

Director: Alejandro Balazote

Problema de investigación

La oxidación, el atesoramiento y la exclusión monetaria en la moneda social.

Objetivo

Evaluar la pertinencia y alcance de la oxidación monetaria cuando se busca impulsar otra economía.

Contribuir al diseño, creación y gestión de monedas sociales a partir de la reflexión sobre una de las características –la oxidación– que pueden adoptar.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

La oxidación de la moneda social del club de trueque de Venado Tuerto (Santa Fe) entre 1999 y 2007.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: observaciones y entrevistas (para el estudio de casos).

Contribuciones

Observa que la Argentina tiene una variada experiencia que puede enriquecer el abanico de posibilidades para considerar al diseñar sistemas monetarios alternativos. Las experiencias contemporáneas evidencian que no existe una única forma de operativizar la oxidación monetaria; es posible realizar tal objetivo por distintos caminos.

A partir del análisis de un caso de oxidación que involucra al gobierno municipal, concluye que: la oxidación impulsa al no atesoramiento. La oxidación suaviza los efectos depresivos de la concentración de circulante en las arcas municipales. Dado que la oxidación impulsa el gasto, produce también dos efectos colaterales no positivos desde la perspectiva de la economía social y solidaria: impulsa comportamientos muy alejados del consumo responsable o crítico y puede ser un freno a la reproducción a escala ampliada a menos que se desarrolle algún sistema como el de ahorro y préstamo. La oxidación facilita el control social de la cantidad de dinero y del número de participantes; permite el mantenimiento de la cantidad de dinero per cápita y da poder de negociación con el municipio.

Finalmente, agrega que la oxidación es conveniente para alcanzar una gestión adecuada del circulante. Pero resulta también un procedimiento engorroso que habrá que evaluar en función de la escala de la experiencia.

Título de la tesis: La moneda social como lazo social: su potencial en el fortalecimiento de la economía social y solidaria

Tesista: Orzi, Ricardo

Fecha de defensa: Julio de 2010

Directora: Susana Hintze

Problema de investigación

Las experiencias de los mercados solidarios y la creación y utilización de moneda social en la Argentina, considerados como instituciones de la economía popular que pueden participar en la construcción de una economía social y solidaria (ESS).

Objetivo

Comprender las condiciones bajo las cuales la moneda social puede actuar al servicio de una ESS.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

La creación y uso de monedas sociales en la Cooperativa y Banco de Horas Comunitario Olga Cossettini (moneda: el SOL) de Capilla del Monte (Córdoba) y en la economía naturalista (moneda: los Puntos) de Venado Tuerto (Santa Fe) entre los años 2005 y 2008.

Metodología

Investigación cualitativa (estudio de casos). Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Elabora un abordaje multidisciplinario para comprender la complejidad del fenómeno monetario y, a partir de diferentes enfoques y posicionamientos disciplinares, presenta la moneda en su carácter de lazo social –como una compleja estructura de relaciones sociales– que ayuda a reproducir el sistema en el cual se halla inserta.

A partir del análisis de las experiencias, identifica las transformaciones incipientes que se generan en las formas de consumir, producir e intercambiar que involucran, así como a la impronta autogestionaria y participativa que promueven, aunque con una marcada heterogeneidad en los niveles de apropiación por parte de sus integrantes. Estudia las diferentes disposiciones que promueven monedas en las que prevalece la lógica recíproca frente a aquellas en las que la lógica de mercado está más presente. Identifica los aportes de cada experiencia a la construcción de la ESS en relación con los indicios más relevantes referidos a: autonomía, autogestión, solidaridad, protección del espacio local y promoción del intercambio local, transformación de la lógica de intercambio, alejamiento de la lógica mercantil. Reflexiona sobre los límites a la sostenibilidad de estas experiencias y sostiene que la viabilidad futura de estas experiencias se halla condicionada –como todo otro emprendimiento de la ESS– por la posibilidad de pasar del nivel local de organización al mesoeconómico,

a un nivel de asociación entre las diferentes unidades microeconómicas (integración de las experiencias de moneda social en redes que permitan la circulación más allá del nivel local). Argumenta sobre las potencialidades de la moneda social para la promoción de la ESS.

Título de la tesis: Regulación microfinanciera en América del Sur. Análisis y propuestas de abordaje como un caso de política socioeconómica

Tesista: Córdova Herrera, Margarita Consuelo

Fecha de defensa: Mayo de 2011

Directora: Ruth Muñoz

Problema de investigación

Las características del proceso de regulación de las microfinanzas en los países de América del Sur.

Objetivo

Analizar el proceso de regulación de las microfinanzas en los países de América del Sur.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de regulación referidos a las microfinanzas en Argentina, Bolivia, Brasil, Colombia, Ecuador, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela desde 1987 en adelante.

Metodología

Investigación documental a partir de leyes, decretos, medidas provisorias, resoluciones, decretos supremos de los países estudiados.

Contribuciones

La investigación concluye que la legislación analizada ha dado lugar en América Latina a un proceso de doble regulación. Por un lado, existen leyes de regulación prudencial dirigidas a los menos pobres de los pobres, y leyes de promoción dirigidas a los más pobres de los pobres, lo que derivó en un contexto poco propicio para el desarrollo y consolidación del sector de las microfinanzas, y menos aún para la promoción y aumento del alcance de la economía social. Concluye que estas medidas implementadas a partir de la década del ochenta no han contribuido a erradicar ni aliviar la pobreza, sino que han favorecido y evidenciado el sometimiento frente a los propios intereses de mercado y el fortalecimiento del sistema financiero. Propone reorientar las líneas de intervención a políticas socioeconómicas que: 1) apuesten por la sostenibilidad financiera y social de las organizaciones de finanzas solidarias (OFS); 2) impliquen recursos del presupuesto nacional; 3) prioricen a la población “más pobre entre los pobres”; 4) reduzcan los costos de las OFS posibilitando al mismo tiempo la reducción del riesgo; 5) promuevan una eficiente supervisión y una mayor participación de los actores de las OFS con la finalidad de que aporten a la formulación o reformulación de los lineamientos de políticas socioeconómicas.

Temas: Políticas públicas y ESS

Título de la tesis: ¿Es posible crear productores? Un análisis de grupos emprendedores financiados por la Tipología 6 del Programa Jefes de Hogar

Tesista: Abramovich, Ana Luz

Fecha de defensa: Junio de 2007

Directora: Susana Hintze

Problema de investigación

Las capacidades-habilidades organizativas (del grupo y de las responsabilidades), productivas y de gestión (de la información y comercial) que se crean o recuperan en los beneficiarios de un programa público destinado a promover actividades socioproductivas (Tipología 6 del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados, PJJHD), en cuanto productores, así como las que tienen más dificultad para consolidarse.

Las dificultades internas y externas que se les presentan a los emprendedores en su intento de llevar sus productos al mercado tal como el Programa lo establece.

Objetivos

Analizar las capacidades-habilidades organizativas, productivas y de gestión que se crean o recuperan en los beneficiarios del PJJHD, Tipología 6, como productores y cuáles tienen más dificultades para consolidarse. Describir otras dificultades internas y externas que se les presentan a los emprendedores en su intento de llevar sus productos al mercado.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Beneficiarios del programa Tipología 6 “Actividades socioproductivas” del Componente Materiales del PJJHD, de los partidos Malvinas Argentinas, La Matanza y José C. Paz (Gran Buenos Aires) entre 2004 y 2005.

Metodología

Abordaje cualitativo y cuantitativo. Recurre a una estrategia de triangulación basada en una amplia diversidad de fuentes de información primarias y secundarias (entrevistas, encuestas, informes de los tutores del Programa, informes del Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, entre otras).

Contribuciones

A partir de trabajos de otros autores, formula una definición de políticas socioproductivas. Concluye que la posibilidad de rearticulación entre la lógica de intervención más puramente económica y social –a través de políticas de este tipo– haría posible la aparición y consolidación de actores que puedan, cada vez más, experimentar formas de organización y socialización alternativas. Sostiene que es fundamental dotarlas de flexibilidad para que sean herramientas efectivas de promoción de una economía alternativa.

Se observan diferentes obstáculos que inciden en el “éxito” o sostenibilidad de los emprendimientos; entre otros, se menciona: que los tiempos transcurridos entre la presentación de los proyectos y la efectiva puesta en funcionamiento son excesivamente largos, que los montos promedio de financiamiento aprobados son relativamente bajos, que predominan las actividades productivas de panadería y costura, que los proyectos se orientan a mercados ultracompetitivos, que el sector del mercado que atienden es el propio barrio y que falta un encuadre legal. Enfatiza que, si bien en todos los emprendimientos se desarrollan o recuperan capacidades productivas, de organización, de gestión y de comercialización, la presencia de factores externos –en particular mercados muy competitivos para este tipo de actividades– muestra en muchos casos la insuficiencia de esos desarrollos. Respecto de la promoción de emprendimientos, sostiene que no alcanza con generar las capacidades internas de producción, gestión y comercialización, sino que es fundamental tener en cuenta la manera en que los factores externos afectan su desempeño. Afirma que es necesario pensar estrategias de “creación de productores”, lo que supone tener en cuenta diversos factores socioeconómicos y disponer de mayor tiempo que lo que implica la formulación de un proyecto.

Título de la tesis: El impacto de la implementación del Plan JJHD sobre la participación de los sectores populares en el trueque

Tesista: Leoni, Fabiana

Fecha de defensa: Junio de 2011

Directora: Liliana Raggio

Problema de investigación

La implementación del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (PJJHD) en los sectores populares y el impacto que produjo en sus niveles de participación en la experiencia del trueque.

Objetivo

Analizar el impacto de la implementación del Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados sobre la participación de los sectores populares en el trueque.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

El impacto del trueque desarrollado en dos nodos de José C. Paz y uno de Moreno (Gran Buenos Aires) [trabajo de campo realizado en 2000-2002 y 2007-2009].

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y observaciones.

Contribuciones

Concluye que la implementación del PJJHD no solo no generó inclusión social, sino que además indujo el alejamiento de los sectores populares del trueque por diferentes motivos, entre los que se mencionan: 1) las caracte-

rísticas propias de la participación de estos sectores: la urgencia alimentaria limitó el proceso de construcción que requería la incorporación de los principios orientadores del trueque; dificultades para superar el carácter doméstico de su actividad productiva, limitaciones organizativas para un funcionamiento más democrático; 2) limitaciones y dificultades endógenas a la estructura del trueque; y 3) un limitante categórico directamente relacionado con el concepto de trabajo dominante en su modelo cultural. A pesar de que desde las redes de trueque se pretendía instalar la idea de que cada participante tenía capacidades y saberes que resultaban un recurso altamente valorado en esta forma de intercambio, los sujetos mantenían la mirada puesta en el mercado formal demandando una inclusión social que solamente la condición de asalariados podía darles. Con el propósito de asegurar un ingreso mínimo mensual, el PJJHD presentaba un requisito de contraprestación que podía ser laboral o de capacitación. Por estos motivos, muchos integrantes del trueque optaron por la contraprestación laboral del PJJHD (antes que la de capacitación); situación que incidió, según entiende la autora, en el alejamiento de los sectores populares del trueque.

Título de la tesis: El aporte de la asistencia técnica integral a los emprendimientos de la economía social. Contribución teórica y análisis de un caso: programa de asistencia técnica local del municipio de Moreno

Tesista: Repetto, Vanesa Verónica

Fecha de defensa: Junio de 2011

Director: Carlos Cansanello

Problema de investigación

Las características de una política pública local de apoyo a emprendimientos que contribuyen al desarrollo de la economía social. La incidencia del trabajo en equipo entre el Estado local, técnicos de diversas disciplinas y los emprendedores en la promoción y consolidación de los emprendimientos.

Objetivo

Analizar en qué medida el involucramiento del Estado local y la intervención de técnicos de distintas disciplinas actuando articuladamente contribuyen al desarrollo de la economía social.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Programa de asistencia técnica local del municipio de Moreno durante el período 2006-2010.

Metodología

Enfoques cuantitativo y cualitativo. Estrategia principal: estudio de casos.

Contribuciones

El abordaje integral de un proyecto de economía social exige políticas que articulen la acción pública más allá de la esfera estatal y la acción económica más allá del mercado. Pensar cualquier tipo de política a nivel

local requiere tener presente la identidad local como parte de una historia de pertenencia y en relación con el territorio como espacio significativo donde se relacionan las personas.

Sobre las condiciones para la promoción y asistencia técnica a emprendimientos observa: la formación interdisciplinaria de los equipos es la condición básica y fundamental para optimizar la efectividad del tutorado; las tutorías coordinadas (un grupo de tutores de varias disciplinas trabajando en un mismo territorio) permiten abordar un trabajo en red vinculando emprendimientos por sector, encadenamientos o problemáticas comunes a fin de favorecer cadenas de valor y vinculación real del sector; el financiamiento debe estar acompañado de una multiplicidad de servicios que aborden las problemáticas de los emprendedores en forma integral y, sobre todo, que enmarquen las acciones en una estrategia de desarrollo local; los lapsos y frecuencias de visita no pueden ser determinados de antemano ya que dependen de cada emprendimiento y de los objetivos buscados.

Título de la tesis: Las políticas públicas para la economía social y solidaria en el Gran Buenos Aires: una investigación en el nivel local

Tesista: Murchio, Claudia

Fecha de defensa: Marzo de 2013

Directora: Daniela Soldano

Problema de investigación

La relación Estado-sociedad civil en relación con las políticas de promoción de la economía social y solidaria (ESS).

Objetivo

Caracterizar las políticas públicas para la promoción de la ESS en el distrito de Morón (Gran Buenos Aires) focalizando la atención en la interacción entre las instituciones estatales y la sociedad civil y centrando el análisis de las políticas en el tratamiento que hacen de tres cuestiones estructurantes de la dimensión política de la ESS: la autonomía de los actores, la participación de estos en las iniciativas del Estado para el sector y la sostenibilidad de las experiencias de la ESS.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Relación Estado-sociedad civil representada en funcionarios, emprendedores y miembros de organizaciones sociales de Morón en el período 1999-2010.

Metodología

Investigación cualitativa (estudio de casos). Técnicas: entrevistas y observación.

Contribuciones

Identifica y define tres categorías que permitirían conocer y caracterizar los resultados o consecuencias de la relación Estado-sociedad civil en la promoción de la ESS: poder instituyente, sostenibilidad de las experiencias

de la ESS, participación y autonomía de los actores de la ESS. Concluye que la convocatoria a la participación de los ciudadanos en la formulación e implementación de las políticas tiene una destacada presencia en el discurso y en la creación de múltiples dispositivos para canalizarla, pero no resulta lo suficientemente amplia de modo tal de involucrar a los vecinos no solo en la consulta o el acceso a la información, sino también en las decisiones. Asimismo, concluye que son necesarias políticas públicas que estimulen la creación y continuidad de espacios públicos, que contribuyan al surgimiento o fortalecimiento de actores colectivos, que los apoyen en su organización autónoma, que potencien redes, que pretendan enraizar las iniciativas en la comunidad, orienten la búsqueda de una sostenibilidad entendida y llevada a la práctica concreta en términos más abarcadores. En esta dirección apunta que se puede avanzar –en una nueva etapa con impacto saludable en la ESS– en una dirección que vaya de los representantes a los representados profundizando la democracia participativa, promoviendo la participación ciudadana en la toma de decisiones y ejerciendo una escucha activa por parte de los actores estatales.

Tema: Procesos de aprendizaje y enseñanza en y para la ESS

Titulo de la tesis: Emancipación y práctica teatral: la experiencia con un grupo de José C. Paz analizada a partir del enfoque de lo “no productivo” en el marco de la economía social

Tesista: Blanc, Françoise Paule

Fecha de defensa: Febrero de 2010

Directora: Patricia Monsalve

Problema de investigación

La contribución del acto teatral a la emancipación de los sujetos en condiciones socioeconómicas precarias y su potencial emancipatorio en el ámbito específico de los barrios marginados.

Objetivo

Indagar las relaciones entre emancipación y hecho teatral para los grupos socioeconómicos vulnerables. Examinar las características de esta práctica artística y también su relación con los denominados cultura y teatro “popular”.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Prácticas teatrales de resistencia en la Argentina, particularmente las de un grupo de José C. Paz [trabajo de campo realizado entre 2006 y 2007].

Metodología

Investigación cualitativa. Técnica: observación participante y entrevistas.

Contribuciones

Concluye que la práctica teatral puede contribuir a la emancipación de los sujetos en condiciones socioeconómicas precarias. Para que el potencial

emancipatorio del acto y la práctica teatral se realice desde la perspectiva de la economía social, destaca la necesidad de considerar los enfoques educativos que se asumen, las modalidades y formas de participación que se den en el grupo, la correspondencia entre los objetivos del grupo y las acciones concretas que se realizan para alcanzarlos. Considera que es de gran importancia que las prácticas teatrales promuevan procesos de construcción de sujetos autónomos y emancipados.

La experiencia analizada evidencia que practicar teatro a partir de los principios de la economía social es una manera de construir procesos de educación alternativa y libre.

Título de la tesis: El trabajo en cuestión. Los actores educativos y la disputa de sentidos en el territorio de la escuela

Tesista: Sosa, Rosana

Fecha de defensa: Noviembre de 2010

Directora: Silvana Campanini

Problema de investigación

El lugar y los sentidos que se le confieren al concepto de trabajo en el campo de la educación media.

Objetivo

Indagar sobre los significados acerca del lugar que se le confiere en el campo de la educación al concepto de trabajo por parte de los actores educativos del nivel medio del sistema educativo de la ciudad de Olavarría, en el período 2004-2005

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

La producción de sentidos asociados al trabajo en el nivel medio del sistema educativo en Olavarría entre 2004 y 2005.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnica: entrevistas.

Contribuciones

Realiza una aproximación a los modos en que es tematizado el trabajo en el campo de la educación y analiza, en el marco de las prácticas educativas concretas, las instancias de intervención que habilitarían y cuáles inhabilitarían el impulso de una economía popular. A partir del trabajo de campo, que recupera las representaciones de los actores educativos entrevistados, advierte que el trabajo es una problemática instalada, aunque esta instalación ni es generalizada ni registra demasiada antigüedad en el marco de las preocupaciones de los actores educativos. El abordaje del trabajo como contenido para enseñar solo aparece asociado a la problemática del empleo y en espacios específicos del sistema educativo: la educación técnica y la educación agraria. Recortado esto, el resto del nivel educativo en cuestión señala y asume como estructurante de la formación la preparación para los

estudios superiores. El ingreso a los modos en que los actores educativos significan el trabajo ha sido, además, un modo de aproximación a su cosmovisión del mundo.

Título de la tesis: *Procesos educativos necesarios para la construcción de un proyecto de economía social en un territorio específico*

Tesista: Bertoní, Guillermo

Fecha de defensa: Marzo de 2011

Director: Ricardo Diéguez

Problema de investigación

Los procesos educativos que se requieren para la construcción de la economía social y solidaria (ESS).

Objetivo

Identificar los procesos educativos necesarios para la construcción de un proyecto de ESS en un territorio.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos educativos en la Cooperativa de Tamberos Caill, el Hogar Obrero, la Cooperativa de vivienda COVILU y la Cooperativa de Construcción Sta. Marta, de Luján (provincia de Buenos Aires) entre 2003 y 2004.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnica: entrevistas.

Contribuciones

Identifica como condición prioritaria para que los procesos educativos se orienten en dirección a la construcción de otra economía y otra sociedad la necesidad de crear un nuevo proyecto civilizatorio. Sostiene que avanzar hacia la propuesta de elaboración de un proyecto de ESS en Luján requiere comenzar con algún grado de institucionalización que comprometa a los actores y organizaciones a encontrarse de modo sistemático. Asimismo, resulta necesario definir el modo de vinculación con los sectores populares de manera que implique el diálogo y ponerse al servicio de las necesidades puntuales que podrían satisfacerse en el marco de procesos educativos.

Título de la tesis: *Capacitación y economía social*

Tesista: Maidana, Daniel

Fecha de defensa: Marzo de 2011

Director: Guillermo Bacalini

Problema de investigación

La relación entre capacitación y producción de conocimiento en el marco de la economía social y su incidencia en los procesos de transformación social.

Objetivo

Caracterizar el alcance, el impacto y las limitaciones de las prácticas de capacitación en y para la economía social.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Experiencias, actores e instituciones gubernamentales y no gubernamentales vinculadas con procesos educativos en el marco de procesos de transformación social. Análisis específico del Plan Bonaerense de Desarrollo Económico y Social, en José C. Paz, San Miguel, Malvinas Argentinas y Moreno (2002 y siguientes), el Curso de Promotores Barriales (Unidesarrollo, 2005) y la creación del instituto de aprendizaje en economía social y solidaria Mutual Primavera (2007).

Metodología

Investigación documental basada en: plan bonaerense de desarrollo “Ante la crisis: la nueva política socioeconómica impulsada por el gobierno de la Provincia de Buenos Aires”; registro de talleres de capacitación del personal de la Subsecretaría de Políticas Socioeconómicas de la Provincia de Buenos Aires; encuesta “Emprendimientos socioeconómicos, vulnerabilidad y sostenibilidad” (ICO-UNGS); curso de capacitación de promotores barriales (Proyecto 22 Unidesarrollo); registros y estadísticas de las encuestas de participantes; entre otros materiales y fuentes consultadas.

Contribuciones

Sistematiza y revisa diferentes corrientes que contribuyen a pensar la capacitación desde la perspectiva de la construcción de otra economía. A partir del análisis de las experiencias y del Plan Bonaerense de Desarrollo Económico y Social propone contenidos multidisciplinares para una capacitación en y para la ES. Sistematiza y cuestiona los objetivos y metodologías de las capacitaciones en ESS.

Propone reexpresar los procesos de capacitación en términos de *dinámicas de aprendizaje de un sujeto histórico en construcción*, y concluye que tales procesos implican indefectiblemente la construcción de conocimientos. Concluye que la capacitación en y para la economía social no puede reducirse a un formato único, sino que debe ser pensada como un conjunto de acciones realizadas desde diversos espacios orientada a la construcción de una “plataforma distribuida de aprendizaje y producción de conocimiento”, entre múltiples actores, con dinanismos de articulación creciente y con respeto de la autonomía de cada uno.

Propone líneas de acción para llevar adelante prácticas de capacitación.

Título de la tesis: Educación para el consumo solidario: ¿posibilidad(s) de innovación?

Tesista: Rech, Neiton

Fecha de defensa: Diciembre de 2011

Director: Paulo Albuquerque

Problema de investigación

Las posibilidades de innovación a través de la educación para el consumo solidario; entendido no solo como un acontecimiento, sino también como un conocimiento que necesita ser explicitado, interpretado y discutido.

Objetivo

Reflexionar sobre la posibilidad de la educación para “otra” manera de consumir, otros modos de vivir la vida, una vida no basada en el consumo. Dar un nuevo significado al consumo y examinarlo como un posible indicador de innovación social.

Referente empírico y dimensión temporal y territorial

Procesos de formación y capacitación para el consumo solidario en la cooperativa de producción y consumo solidario Cooper Ecosol y procesos de institucionalización del consumo solidario a través de la legislación en la Junta Municipal de Passo Fundo, Brasil, entre 2001 y 2011.

Metodología

Investigación cualitativa. Técnicas: entrevistas y análisis de documentos.

Contribuciones

La educación para el consumo solidario puede presentarse como un proyecto que contribuya a volver orgánica la economía popular a partir de que las propuestas educativas sean legitimadas y apoyadas por el Poder Legislativo municipal. Se trata de ampliar los espacios educativos que promuevan nuevos conocimientos y nuevas prácticas sociales. Reconoce que la temática de la educación para la sostenibilidad todavía es un abordaje incipiente y separado de todo el proceso pedagógico de la actualidad. La educación para el consumo solidario implica un proceso que está íntimamente articulado con: a) la red de escuelas públicas y la propuesta política municipal, de modo de contribuir con la formación más amplia de los ciudadanos; b) la comisión municipal de educación y las demandas de los movimientos populares; c) el fortalecimiento del movimiento social asociativo (cooperativas, asociaciones, grupos de producción, etcétera); d) la creación de redes de conocimientos, que divulguen y promuevan información sobre otro modo de producir, comercializar y consumir bienes materiales y de servicios diferente de la lógica de mercado.

Capítulo 3

Aportes y contribuciones al campo de la economía social y solidaria

En este capítulo presentaremos los principales aportes de las tesis de la Maestría en Economía Social al campo de la ESS. Organizamos la presentación en los seis grupos temáticos ya identificados y destacamos para cada uno los aportes específicos, los aspectos comunes a las tesis reunidas en cada grupo y sus divergencias.

Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS

Comenzamos por el primer tema presentado en el cuadro del capítulo 2, las *Condiciones de trabajo, producción y sostenibilidad en la ESS*, que reúne siete tesis que tratan temas como: el trabajo asociativo autogestionado en la ESS –y específicamente aquel que se da en las cooperativas de trabajo, las empresas recuperadas, los emprendimientos mercantiles–, la protección de los trabajadores y el Sistema de Riesgos del Trabajo y los sentidos y representaciones del trabajo.

Sus territorios de referencia son bastante heterogéneos; abarcan municipios de la región metropolitana de Buenos Aires (RMBA) (tres tesis), la ciudad de Rosario (una tesis) y un municipio del sur brasileño (una tesis). La tesis dedicada a la protección social del trabajo desde la perspectiva de la ESS toma la Argentina como referencia territorial y la tesis teórica sobre la sostenibilidad de los emprendimientos asociativos extiende su territorio de referencia a América Latina.

Las investigaciones empíricas de tipo cualitativo son predominantes (cinco tesis), aunque también se cuenta una investigación documental y una tesis teórica. En todas las tesis de este grupo se hace referencia a la economía popular como el sector de la economía mixta en el que se inscriben las experiencias de trabajo analizadas.

Vázquez (2010) se propone desarrollar una conceptualización acerca de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados que permita repensar sus condiciones de sostenibilidad. Para ello, parte de caracterizar la economía desde una perspectiva *sustantiva* considerando que es “el conjunto de procesos institucionalizados a través de los cuales una sociedad se organiza para producir y reproducir las condiciones materiales que garanticen la vida humana y la naturaleza”. Apoya sus argumentos en los trabajos de Polanyi (1975), para quien existen formas *plurales* en las que una sociedad puede organizar lo económico. Entiende que en todas las sociedades conocidas se encuentran presentes cuatro principios económicos (reciprocidad, redistribución, administración doméstica e intercambio), que a su vez se desarrollan en combinación con ciertos modelos institucionales (simetría, centralidad, autarquía y mercado), que se aplican y combinan entre sí de manera diversa, propia de cada sociedad histórica, que los institucionaliza en función de su organización social vigente.

Seguidamente se propone revisar conceptualmente las nociones de trabajo asociativo y trabajo autogestionado. El análisis de diferentes autores del campo de la ESS lo lleva a la conclusión de que los conceptos “trabajo autogestionado” y “trabajo asociativo” se orientan a una misma realidad analizada desde dos puntos de vista convergentes. Por ello, propone utilizar la expresión unificada “trabajo asociativo y autogestionado” en un mismo concepto que hace referencia a una realidad que integra los siguientes elementos: asociación voluntaria de trabajadores que cooperan en la producción y distribución de bienes o servicios, propiedad compartida de los medios de producción, toma de decisiones participativa y democrática, relaciones basadas en la confianza y la solidaridad, y distribución con tendencia igualitaria de los resultados (Vázquez, 2010: 58).

Vázquez también caracteriza y define las organizaciones en las que se desarrolla este trabajo asociativo y autogestionado, a las que denomina “emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados” (EATA). Sintéticamente, son organizaciones que presentan los siguientes rasgos: (i) son emprendimientos asociativos: agrupan a trabajadores de distintas unidades domésticas que se unen voluntariamente para realizar actividades y alcanzar objetivos comunes bajo diversas formas organizativas; (ii) de trabajadores: surgidas a partir de las capacidades de trabajo de sus integrantes, recurso central de la organización que –junto con otros recursos– ellos mismos gestionan en función de sus propios intereses; (iii) autogestionadas: sin dueño ni patrón, el conjunto de los trabajadores es colectivamente poseedor de los medios de producción, se organiza y toma decisiones de formas democráticas y participativas; (iv) producen bienes y servicios destinados principalmente a la venta en los mercados para generar ingresos monetarios, aunque también al autoconsumo o al trueque con moneda social; (v) sus prácticas y relaciones

sociales se apoyan en valores tales como solidaridad, confianza y pluralismo, tanto internamente como también en la relación con la comunidad en la que están insertos; (vi) su sentido último es la reproducción de la vida de los trabajadores y sus familias: están orientados hacia la satisfacción de sus necesidades y no hacia la acumulación de ganancias y capital. Esta construcción conceptual constituye un tipo ideal de EATA y se asume que en la realidad estos rasgos no se desarrollan de la misma manera e intensidad en todos los EATA, sino que se manifiestan en las prácticas de manera gradual y tendencial.

Inscribe a estos emprendimientos en el marco de la economía popular (EP) y plantea que sus formas de trabajo deben ser comprendidas en el marco de las complejas estrategias económicas de sus unidades domésticas, orientadas a reproducir de la mejor manera posible la vida del conjunto de sus miembros. En este sentido, retoma los planteos de Coraggio (2005), para quien estos emprendimientos son “extensiones de la unidad doméstica” y la racionalidad económica que orienta a las unidades domésticas “determina” en cierto modo los emprendimientos de los trabajadores.

A partir de estos desarrollos conceptuales, realiza algunos aportes para la sostenibilidad de los EATA. En primer lugar, recorre los puntos más significativos del debate sobre las condiciones y posibilidades de sostenibilidad de estas iniciativas y los organiza en dos grupos: las posturas que plantean la necesidad de fortalecer las capacidades de los emprendimientos para competir en los mercados y las que proponen, además, el desarrollo de instituciones y políticas basadas en criterios no mercantiles. En segundo lugar, señala que la mayoría de las políticas de generación y apoyo de emprendimientos, así como buena parte de los trabajadores y promotores, se ubican en el marco de un criterio instalado de sostenibilidad mercantil que asimila la viabilidad de los emprendimientos al éxito en su inserción en los mercados; y cuestiona estas tendencias argumentando que la sostenibilidad de los EATA no puede seguir siendo planteada únicamente desde lo mercantil, sino desde una pluralidad de principios. En esta dirección, y en tercer lugar, propone una concepción “plural” de la sostenibilidad, que solo puede traducirse en la práctica a través de un conjunto complejo de políticas, instituciones y recursos para la reproducción de las nuevas organizaciones de trabajo asociativo y autogestionado y de los trabajadores que las integran. Resalta la necesidad de concebir la sostenibilidad de esta manera argumentando que:

- son plurales las formas de organización de los EATA;
- son plurales los principios que se expresan en las prácticas de los EATA;
- son plurales los recursos que los trabajadores y las organizaciones combinan para la producción y reproducción de su actividad y de sus vidas;
- son plurales las dimensiones (socioeconómica, cultural, política) que hacen a la construcción de la sostenibilidad de los EATA;

- son plurales las instituciones y las políticas públicas que es necesario articular en favor de la sostenibilidad de los EATA; y
- son plurales, finalmente, las alianzas políticas y los actores sociales que tienen que sumarse para construir la relación de fuerzas necesaria para generar las transformaciones necesarias en los contextos de las organizaciones económicas populares.

A modo de conclusión, propone algunas cuestiones para considerar en investigaciones futuras, como son:

- profundizar especialmente en el conocimiento de los siguientes aspectos relacionados con la problemática de la sostenibilidad de los EATA: los intercambios no monetarios en torno de los emprendimientos, las vinculaciones con las unidades domésticas de los trabajadores, los saberes del trabajo asociado y autogestionado así como la formación y reflexión de los trabajadores al respecto, las relaciones (económicas y políticas) de los emprendimientos con otros actores del entorno (proveedores, otros emprendimientos, movimientos sociales, etcétera), y las ideas y expectativas que tienen distintos actores (trabajadores, promotores, funcionarios públicos) sobre las condiciones que hacen a la sostenibilidad de los EATA;
- desarrollar investigaciones que puedan dar cuenta de los niveles meso y macro en relación con esta cuestión;
- analizar la evolución de emprendimientos de características similares en contextos locales, nacionales o regionales diferentes.

Así como Vázquez trata conceptualmente el tema de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados, y las modalidades de trabajo que en ellos se despliegan, Bottaro (2008), Deux Marzi (2009), Barbosa (2010), Gottig (2010) y López García (2012) lo hacen analizando casos y experiencias específicas. En particular, Bottaro se pregunta por los sentidos del trabajo presentes en emprendimientos de la EP. Al igual que Vázquez, parte de una conceptualización del trabajo desde la perspectiva de la ESS y recorre las ideas de autogestión, asociatividad y cooperación. A partir del análisis de tres emprendimientos, concluye que el trabajo desplegado en estas organizaciones de la EP está atravesado por diferentes tensiones, vinculadas con las diferencias entre las formas de trabajo autogestivas y las experiencias de los sujetos como trabajadores asalariados, las disposiciones a la asociatividad o al trabajo individual, la convivencia entre relaciones horizontales y relaciones jerárquicas o de liderazgos, y con la idea de trabajo como práctica de autorrealización y satisfacción en contraposición con la idea de trabajo como yugo.

Sostiene que algunas de estas ideas de trabajo vigentes en emprendimientos de la EP pueden “servir de base para la construcción de *nuevas formas de*

trabajo como las que propone la ESS” (Bottaro, 2008: 124). Y agrega que para la propuesta de la ESS es importante que las representaciones del trabajo continúen ligadas a la noción de derechos sociales, aunque estos no se ejerzan plenamente en las condiciones actuales de ocupación, y mucho menos de desocupación. A su entender, las referencias a la idea de derechos vinculados al trabajo es indicativa, por un lado, de las expectativas que tienen los trabajadores respecto del trabajo y, por el otro, de que la historia de lucha por la obtención de derechos laborales forma parte de la memoria y la “cultura del trabajo” aun vigente entre quienes sufren la desocupación.

Deux Marzi se dedica a la naturaleza y los alcances de las transformaciones en los procesos de trabajo y toma como referente empírico dos procesos de recuperación de empresas de la ciudad de Rosario. Basándose en Nun y Portantiero (1987), retoma el concepto de *régimen social de acumulación*⁷ para analizar las transformaciones en las instituciones y las prácticas de trabajo desarrolladas en las últimas tres décadas en la Argentina, y al mismo tiempo para inscribir en tal contexto las transformaciones en las instituciones y en las prácticas de trabajo de las unidades económicas. Para ello, formula los conceptos de *régimen de trabajo* y *régimen de propiedad*, y los presenta como dos instituciones externas a dichas unidades económicas que, a la vez, inciden en los procesos de trabajo y de acumulación desarrollados dentro de ellas. En el marco de las relaciones de propiedad capitalistas, el régimen de propiedad define “propietarios” y “no-propietarios” de los medios de producción; los primeros son quienes, mediante el uso de fuerza de trabajo ajena, llevan adelante el proceso de acumulación de capital.

En las experiencias de ESS analizadas, el régimen de propiedad también organiza y condiciona el régimen de trabajo, pero lo hace de otra manera porque el principio de “propiedad conjunta” de todos los asociados a cooperativas de trabajo establece condiciones para la *participación* de los trabajadores-asociados en los procesos de decisión, la organización del trabajo y el reparto de los ingresos producidos. En esta dirección, caracteriza los alcances de la participación de los trabajadores-asociados en los procesos de recuperación de empresas analizadas y concluye que tales prácticas participativas posibilitan una mayor realización del trabajador en su actividad, un mayor control o disposición sobre los productos obtenidos y sobre las condiciones de trabajo.

Caracteriza los procesos de recuperación de empresas a partir de la identificación y el análisis de dos atributos principales: a) la ruptura de la relación laboral y desaparición por quiebra, cierre o abandono de una unidad produc-

7 Definido como el conjunto complejo de instituciones y de prácticas que, a la vez, son condición de posibilidad y producto histórico de un determinado proceso de acumulación de capital (Nun y Portantiero, 1987).

tiva preexistente; y b) la participación de los trabajadores en el proceso de recuperación y organización de la nueva unidad económica.

López García también enfoca su trabajo en la participación de los trabajadores-asociados de cooperativas de trabajo, y trata en particular el caso de la Cooperativa Unión Solidaria de Trabajadores (UST) de Avellaneda, provincia de Buenos Aires. Se pregunta por la relación entre el modo de gestión participativo, el desempeño socioeconómico de la cooperativa y su involucramiento con el contexto en el que se inscribe su accionar. Al respecto, concluye que la gestión participativa es efectiva en la medida en que los trabajadores-asociados logran apropiarse de la responsabilidad que ello implica y además se dan los mecanismos y las condiciones organizativas necesarias para hacer efectiva dicha participación.

Con preguntas también referidas a las lógicas de producción predominantes en iniciativas de ESS, Bizarro Barbosa se interroga sobre las formas organizativas, las características de la producción, la subjetividad, la sociabilidad y las formas de acción colectiva del sector de la maricultura en el sur de Brasil, durante el período 1998-2008. En su trabajo analiza las relaciones e intercambios entre estos maricultores, la experiencia de trabajo en relación con la naturaleza como constitutiva de su subjetividad, la cuestión de la propiedad de los medios de producción inherente a la actividad, las vinculaciones con la política pública y los conflictos con el Estado, las relaciones con el mercado y las presiones de la competencia que signan sus sociabilidades.

Concluye que los maricultores de São Francisco do Sul tienen características que los distancian de una lógica de producción capitalista, aunque están insertos en este sistema. En particular destaca que sus acciones se orientan por una racionalidad no capitalista en tanto predomina el criterio de reproducción de la vida y conservación de la naturaleza. Al mismo tiempo, menciona determinados factores que limitan la sostenibilidad de estos procesos productivos y sostiene que resulta estratégica la articulación e integración de los maricultores en instancias estatales a través de asociaciones y federaciones.

Gottig parte de la premisa de que la noción de “éxito” generalmente aplicada en las evaluaciones de emprendimientos productivos no logra dar cuenta de la especificidad y las potencialidades que ellos presentan. Por este motivo, decide indagar sobre la forma en la que se considera y evalúa la noción de “éxito” en los propios emprendimientos productivos sociales. Al respecto, concluye que la valoración de éxito más mencionada refiere al logro del autosostenimiento, le sigue el crecimiento de la actividad económica, en tanto trae aparejado el acceso a mejores condiciones de vida de los integrantes del emprendimiento. En tercer lugar, menciona las contribuciones “no económicas” que hacen al bienestar de las personas y su desarrollo en plenitud, y finalmente menciona la posibilidad de manejar con flexibilidad los tiempos de trabajo. Con estas constataciones, el autor reconfirma su punto de parti-

da al sostener que los emprendimientos no pueden ser evaluados desde “lo económico” exclusivamente porque su funcionamiento desborda la lógica del análisis económico convencional.

En el marco del proyecto “*El papel de los activos en la economía popular*”, Costanzo analiza específicamente el trabajo y la capacidad de control de los trabajadores respecto de las condiciones inmediatas de la seguridad y la salud laboral. Asumiendo la perspectiva de la ESS, en relación con el primer aspecto (“el trabajo”) sostiene que:

- El trabajo es el principal recurso del que dependen los trabajadores y sus familias para su reproducción.
- Frente a una perspectiva restringida del enfoque de activos, que instrumentaliza el trabajo entendido solo como recurso que los pobres tienen para salir de la pobreza en tanto logran insertarse en el mercado, subraya la necesidad de abordar el tema del trabajo y las condiciones para su realización. Por ello, y desde una mirada crítica al enfoque de activos, se propone abonar al campo de la ESS reflexionando sobre las condiciones en que el trabajo se realiza, es decir, el marco de regulaciones sociales y laborales que constituyen el trabajo, la sociedad y a los sujetos trabajadores.
- El trabajo realizado en condiciones de mayor autogestión y cooperación en los procesos de producción y distribución de la riqueza generada es la principal fuerza productiva-reproductiva de la que parte la propuesta de la ESS centrada en el trabajo.
- En una ESS, el horizonte de la realización de las capacidades de trabajo es la reproducción social en condiciones de calidad y autonomía crecientes de la vida de los sujetos y de sustentabilidad de la naturaleza.

Inscribe su problema de investigación en relación con el segundo aspecto mencionado, la capacidad de control de los trabajadores respecto de las condiciones inmediatas de la seguridad y la salud laboral, y sostiene que la construcción de una ESS implica la posibilidad de una vida social lo más autónoma posible de las exigencias totalizantes del capital y del mercado; y lo más organizada posible por el principio de la reproducción ampliada de la vida de todos y todas. Esta visión supone, a la vez, sujetos organizados colectivamente, capaces y artífices de esta construcción. En esta perspectiva, el sistema de protección debería ser resultado de una construcción colectiva basada en las necesidades de todos los trabajadores y controlado colectivamente.

Seguidamente, plantea tres ejes para abordar el sistema de protección de riesgos del trabajo desde la perspectiva de la ESS:

- *La construcción de una perspectiva de los trabajadores y su reconocimiento en un sistema de protección.* Desde el enfoque de la ESS, un sistema

de protección de los riesgos del trabajo debe ser inclusivo de la participación de estos sujetos en el sentido de contemplar la perspectiva de los trabajadores en la evaluación de riesgos. Aclara que promover un sistema participativo implica una apuesta, una opción (y una lucha) por reconstruir espacios de democracia en relación con el trabajo, por politizar lo cotidiano del trabajo y la salud en los espacios de trabajo y en el debate público. Ahora bien, como la mayoría de las definiciones relativas a los riesgos del trabajo no dependen de cada establecimiento laboral sino que son sociales, la participación y la cogestión deberían tender a asegurarse en todos los niveles de un sistema de protección de los riesgos del trabajo, y de una política de protección de alcance, en principio, nacional. Además, en concordancia y coherencia con políticas económicas, sociales y laborales en el mismo sentido. Dado que aun generalizándose otra economía, existe la posibilidad de riesgos, de lo que se trata es que estos sean definidos y evaluados en función de los criterios de salud laboral y equidad. Que las instituciones de protección se guíen por estos criterios sería “consagrar” la perspectiva de los trabajadores mediante un sistema de protección de la salud de los trabajadores.

- *Funciones del sistema y políticas públicas.* Una definición amplia de “sistema de protección de riesgos del trabajo” incluiría el conjunto de intervenciones que articulan políticas públicas, acciones, recursos y sujetos para definir, detectar y actuar, desde una óptica de defensa de la salud, los riesgos del trabajo, entendidos como condiciones y medio ambiente de trabajo. Las acciones incluyen prioritariamente la prevención de los riesgos, así como la rehabilitación de capacidades y la reparación integral de los daños a la salud ocurridos en ocasión del trabajo. Un sistema así entendido tiene diversos niveles, desde las acciones posibles en el establecimiento de trabajo hasta su politización en un “nivel nacional” de políticas, pasando por instancias locales o de articulación horizontal. Frente a la inversión de significado que se ha impuesto a los sistemas de riesgos del trabajo en la Argentina, la noción de *sistema de protección de la salud de los trabajadores* le resulta más adecuada como nombre surgido desde la resistencia al avance del capital sobre la vida de los sujetos trabajadores. En particular, remarca la importancia de adoptar este término para referirse de manera directa al sentido que debería tener un sistema de protección de los riesgos del trabajo.
- *Solidaridad.* La construcción de un proyecto transformador de sociedad lleva implícita la pregunta por el tipo de solidaridad que se busca. La presencia de solidaridad se hace evidente cuando este valor actúa como dispositivo social de resolución colectiva de necesidades

en función de un modelo de sociedad en la que prime la perspectiva de la reproducción ampliada de la vida de todos sus miembros. No es posible hablar de sistemas de protección sin hablar del contenido de la solidaridad y de la forma en que se materializa en los sistemas propuestos. Por ello, plantea que las políticas de riesgos del trabajo deben dirigirse a abordar tanto la situación de las unidades económicas informales como la precariedad de las relaciones laborales, las cuales abarcan el empleo registrado –asalariado o no– y el trabajo no registrado, asalariado o no.

Finalmente, remarca como uno de los “resultados” más importante de la tesis haber hallado que el campo de la salud y la seguridad de los trabajadores potencia la convergencia de reflexiones y búsquedas por otra economía y otras formas de trabajo. En este sentido, sostiene que la cuestión de la salud de los trabajadores constituye un lugar central de las propuestas transformadoras y de las luchas a favor de la reproducción ampliada de la vida de todos los miembros de la sociedad.

Economía social urbana, el territorio y el desarrollo local

La temática *Economía social urbana, el territorio y el desarrollo local* comprende ocho tesis que abordan diferentes problemáticas. Todas ellas trabajan en relación con territorios predominantemente urbanos, como son el aglomerado Gran Rosario (cuatro tesis), la región metropolitana de Buenos Aires (RMBA) (tres tesis), y la ciudad de Río Gallegos. Una de las que analiza experiencias de la RMBA también lo hace del estado de Mérida en Venezuela. El enfoque metodológico de este grupo es predominantemente cualitativo (siete tesis) y solo una se apoya en una investigación documental. En todas las tesis se enuncia la perspectiva de la economía mixta, aunque solo algunas enfocan sus problemas de investigación desde esta mirada.

Vargas Soler (2010) caracteriza las estructuras económicas del aglomerado Gran Rosario en términos de las nuevas configuraciones del sector de la economía pública, la economía empresarial privada y la economía popular. En particular, esta tesis analiza la incidencia de los procesos de reestructuración capitalista operados a partir de la “transformación neoliberal” en las estructuras socioeconómicas locales del aglomerado y su relación con las dinámicas laborales, las condiciones de trabajo y la distribución de los ingresos de los hogares de este aglomerado en el período 1975-2008. Se pregunta por la posibilidad de promover procesos de desarrollo local “no capitalistas”, esto es, por el desarrollo de sistemas económicos locales regidos por la lógica de la reproducción ampliada de la vida que contribuyan a satisfacer las necesidades sociales de manera sustentable.

En esta dirección, entiende que la transformación social requiere un cambio en el campo de fuerzas en la economía mixta, de tal manera que a partir de la tensión/articulación popular-estatal se desarrolle un subsistema orgánico, no subordinado al subsistema capitalista, que incorpore la racionalidad reproductiva en la búsqueda de la reproducción ampliada de la vida de todos, produciendo bienes de uso y manteniendo los equilibrios sacionaturales. La construcción y/o materialización de una modalidad de desarrollo no capitalista requiere el desarrollo de otro régimen de producción, de otro patrón tecnológico y de un modo de regulación institucional que los potencie.

“Un régimen de producción y circulación no capitalista acorde con los propósitos de la economía social (la reproducción ampliada y sustentable de la vida de todos) tendría que ser flexible, selectivo, diversificado, innovador, asociativo, ecológico, autogestionario y solidario. Para poder desarrollarlo, se necesita, entre otros aspectos, el fomento y/o fortalecimiento de organizaciones, redes y encadenamientos productivos solidarios autogestionados así como el establecimiento de un sistema de finanzas sociales (con instituciones e instrumentos financieros solidarios que permita canalizar ahorro, desarrollar líneas de crédito y realizar inversiones estratégicas de envergadura) y de comercialización e intercambio asociativo” (Vargas Soler, 2010: 138). Al mismo tiempo, considera que tendría que estar potenciado con el desarrollo de un patrón tecnológico acorde con sus características así como las necesidades de la ESS y de sus actores. En ese sentido, el régimen de producción y circulación no capitalista tendría que sostenerse en tecnologías solidarias, asociativas, ecológicas y flexibles, socialmente innovadoras. Su materialización requiere, entre otros aspectos, la creación de un sistema científico y tecnológico para la investigación, el desarrollo y la promoción de las tecnologías en cuestión.

El desarrollo de un régimen tecnológico y de producción no capitalista (solidario) también sugiere establecer un modo de regulación social y de intervención estatal que los potencie. En ese sentido, entiende que “es necesario y estratégico construir, gestionar y ejecutar –de manera participativa– un Plan de desarrollo en lo local (no capitalista), que contemple políticas públicas de ESS con programas y proyectos orientados a: la creación y fortalecimiento de regulaciones e instituciones de fomento de la ESS; el fomento de la organización, la producción, las finanzas, el intercambio y el consumo social/solidario; la creación y fortalecimiento de instituciones de desarrollo y fomento de tecnologías sociales/solidarias; la formación y capacitación en economías y tecnologías solidarias; la redistribución de las riquezas (incluida la acumulación originaria para la economía social); el fomento de espacios de participación relacionados con la ESS (Foros de ESS, Consejos territoriales de planeación y gestión, etc.); la comunicación de ‘otro desarrollo en lo local’” (Vargas Soler, 2010: 140).

Todo lo anterior necesitaría ser complementado con políticas provinciales y nacionales afines a la promoción del desarrollo local desde una perspectiva de ESS. Además de esas políticas, sería necesario establecer nuevas relaciones entre el Estado y los sectores populares en lo local; relaciones que permitan potenciar esas políticas y disputar la hegemonía capitalista. En este sentido, retoma propuestas como las de Boaventura de Sousa Santos sobre la reinención solidaria y participativa del Estado, y su constitución como novísimo movimiento social en la gestión asociada entre el Estado y la comunidad.

Con una mirada similar, también enfocada en las transformaciones y reconfiguraciones de la economía mixta en las últimas cuatro décadas en el aglomerado Gran Rosario, Rodríguez analiza el proceso de configuración del circuito agroalimentario en el sur de la provincia de Santa Fe, y particularmente en el mencionado aglomerado urbano.

Aplica los conceptos de *régimen agroalimentario* y de *circuito económico espacial agroalimentario* al análisis multiescalar de la economía agroalimentaria del territorio mencionado. En particular, observa que el circuito agroalimentario urbano del sur de Santa Fe resulta moldeado por el “régimen alimentario corporativo”, las acciones del Estado y las organizaciones sociales del conglomerado urbano regional de Rosario, y que las problemáticas alimentarias en esta región se encuentran condicionadas por dos tensiones políticas y económicas, a saber: (i) la profunda contradicción dada por una permanente concentración de empresas agroalimentarias junto con la persistencia de unidades domésticas sin posibilidad de acceso a los alimentos, situación que evidencia la fractura entre el crecimiento económico y la reproducción ampliada de la vida, dentro del modelo de desarrollo hegemónico; (ii) la reconfiguración espacial y el ordenamiento administrativo y territorial basado principalmente en el criterio de competitividad urbana y rural, que subordina todos los aspectos de la vida material y social a la reproducción ampliada del capital. Todo ello acompañado por la ausencia de criterios políticos y económicos para un ordenamiento que subordine la lógica espacial del capital a la racionalidad reproductiva, como fundamento de un ordenamiento territorial para la vida y orientado hacia “otro desarrollo desde lo local”.

Aguirrezábal también refiere su tesis a la ciudad de Rosario y se enfoca en el concepto de *desarrollo local*. Revisa diferentes perspectivas del desarrollo local y propone una definición “integradora” al entenderlo como “un proceso histórico-social asociado a un territorio o una región determinada, en la cual existen y se generan determinadas relaciones sociales, cuyo principal objetivo está relacionado con la mejora sostenida en la calidad de vida de todos sus habitantes” (2012: 80). En sintonía con Rodríguez y Vargas Soler, sostiene que, desde esta perspectiva “multidimensional” del desarrollo, se contempla el conjunto de relaciones sociales, culturales, políticas, institucionales, económicas y ambientales considerando a la vez las particularidades de cada

territorio y sus relaciones con otros espacios. También amplía el abanico de sujetos promotores del desarrollo: además de las empresas (consideradas en los enfoques tradicionales como los agentes claves del crecimiento y desarrollo económico), subraya la relevancia de los movimientos sociales, las asociaciones y demás organizaciones de la sociedad civil, junto con diversas instancias de los sistemas estatales.

Finalmente, Aguirrezábal argumenta que toda apreciación sobre el desarrollo debe ser comprensiva de las relaciones entre diferentes ámbitos locales (y la confluencia o competencia de intereses y las posibles sinergias entre ellos), entre estos y el nivel nacional (articulación entre políticas públicas nacionales y locales, que promuevan conjuntamente el fortalecimiento de tales procesos) y de la correspondencia entre “lo local” y “lo global”.

La cuarta tesis que se ocupa del desarrollo en Rosario y la región (Schuttz) se pregunta en particular por las condiciones y capacidades de transformación social de las relaciones de carácter político establecidas entre actores e instituciones de la economía social y solidaria. Para ello, toma como categoría de análisis el concepto de *alianzas progresivas*, entendidas como el conjunto de relaciones políticas entre diferentes actores de una determinada sociedad que, a pesar de las diferencias, conflictos de intereses o de otro tipo, logran dialógicamente conformarse y establecerse como un actor colectivo transformador. Estas relaciones se organizan y se desarrollan en torno a un mínimo de acuerdos básicos compartidos, cuyos criterios de legitimidad de las acciones consideran fundamentalmente el bien común como base de sus orientaciones.

A partir de un análisis detallado de los límites y posibilidades de las alianzas entre los actores de la ESS en Rosario, Schuttz concluye que la efectivización de nuevos modos de hacer política, a partir de relaciones del tipo de “alianzas progresivas”, requiere el desarrollo de valores democráticos (igualdad, tolerancia, respeto a la diversidad), de objetivos en común, del establecimiento de fuertes lazos de cooperación y confianza entre los actores e instituciones locales y del logro de objetivos cada vez más ambiciosos que permitan avanzar en un sendero de transformaciones sociales (2010: 98).

Rincón Gamba también se pregunta por el rol de los actores de la ESS, pero lo hace específicamente en relación con los procesos de inclusión y exclusión de nativos e inmigrantes en la provincia de Santa Cruz (Argentina). A diferencia de los trabajos anteriores, aquí el foco está puesto en los conceptos de *territorio y ciudadanía*, y sostiene que el arraigo de las prácticas de la economía social y solidaria en determinado lugar depende del contexto socioterritorial construido históricamente, que se expresa en un momento determinado en tensiones concretas entre actores sociales por el acceso a los recursos.

En relación con los procesos de inclusión/exclusión en el territorio de Santa Cruz en el período analizado (2008-2009), observa que la identidad territorial atada al lugar de nacimiento como criterio para definir el acceso a

los recursos no solo (ni fundamentalmente) favorece a los “nacidos y criados” como expresión de los nativos de un determinado lugar, sino que es funcional al Estado y al capital. El cuestionamiento de los inmigrantes de las exclusiones que viven por el hecho de “ser de otro lugar”, sumado a los otros criterios de exclusión, es identificado por la autora como el germen para la construcción de un proyecto “alternativo” de sociedad en el marco de la economía social y solidaria en la medida en que se revela como base posible para trazar caminos hacia una ciudadanía universal que rompa con las exclusiones y que garantice la reproducción ampliada de la vida de todos los que habitan cualquier territorio. En ese marco, los sujetos de la ESS tienen distintas posibilidades de ir constituyéndose (o no) alrededor de una identidad colectiva a partir de discursos y prácticas que buscan formas de acceso a los recursos, de producción económica y reproducción de la vida incluyentes y alternativas a las hegemónicas.

Otra de las tesis que componen este grupo temático pone el énfasis en el concepto de *hábitat urbano* y su relación con la perspectiva de la ESS. Al respecto, Arroyo (2007) sostiene que el enfoque de la ESS sugiere algunas condiciones para lograr la satisfacción de un hábitat digno para todos los seres humanos; a partir de ellas, formula propuestas para un *enfoque del hábitat urbano desde la perspectiva de la ESS*. Estas establecen criterios para que las políticas de hábitat tiendan a una calidad de vida digna y en condiciones siempre mejores para todos los miembros de la sociedad. A su entender, el mencionado enfoque requiere considerar:

- el carácter integral del concepto de hábitat (compuesto por diversos satisfactores tales como suelo urbano, vivienda, servicios públicos, entre otros), que considera ausente en las políticas de activos aplicadas al suelo urbano que otorgan prioridad a la cuestión del dominio;
- la concepción de los satisfactores del hábitat como medios para la vida o medios de consumo, que deberían garantizar el derecho al uso por parte de todos los miembros de una sociedad;
- la articulación de las políticas de hábitat con un desarrollo productivo complejo;
- el fortalecimiento de canales de participación orientados a la gestión del hábitat;
- el reconocimiento de la pluralidad y diversidad de formas de tenencia del suelo;
- el desarrollo de sistemas de propiedad alternativos a la propiedad privada individual, que afiancen los aspectos sociales de la propiedad;
- el desarrollo de experiencias locales de regulación de lo económico;

- el fomento de formas económicas locales y regionales de división del trabajo sostenibles.

En este marco analítico, que pretende articular el enfoque de la ESS y el hábitat, Arroyo incluye la discusión sobre las formas de tenencia del suelo urbano apropiadas para superar la pobreza y la exclusión social. Al respecto, realiza un análisis crítico del llamado *enfoque de activos* aplicado al suelo urbano y, en particular, a las formas de tenencia del suelo. Propone que el suelo urbano no sea considerado como un “activo” destinado a la generación de capital, sino que su tenencia sea entendida en función de su capacidad para garantizar la reproducción ampliada de la vida a través del predominio del trabajo asociativo autogestionado, que favorezca el desarrollo de la capacidad de los trabajadores en su conjunto para incidir colectivamente sobre las políticas públicas. Estas formulaciones se sustentan empíricamente a partir del análisis de dos procesos autogestionados de acceso al suelo y producción de hábitat en la ciudad de Buenos Aires, en los que la propiedad no es entendida como un medio de acumulación, sino como vía para garantizar el consumo de valores de uso o satisfactores del hábitat.

Mutuberria y Salinas analizan experiencias comunitarias y autogestivas de resolución de los servicios públicos urbanos. Al igual que Arroyo, Mutuberria hizo su tesis en el marco del proyecto *“El papel de los activos en la economía popular. Una aproximación desde la economía social”* y por ello toma como punto de partida la revisión de los principales autores que se enmarcan en el mencionado “enfoque de activos” y que, al mismo tiempo, abordan el tema de los servicios públicos urbanos por red.

Al respecto, observa que el “enfoque de activos” entiende los servicios públicos urbanos provistos por red como inversiones en infraestructura física sin considerar la complejidad que implica el tendido de redes, la producción de los fluidos, el acceso y la gestión; así como tampoco son contempladas las relaciones sociales que se dan en torno a estos procesos ni las relaciones de poder entre los distintos sectores que conforman el campo, como el Estado, las empresas estatales y las empresas privadas capitalistas. Si bien se consideran como “activos colectivos” por estar disponibles para toda la comunidad, el énfasis está puesto en el uso individual de dichos recursos y en sus consecuencias socioeconómicas individuales. No se hace referencia a que la autoprovisión de este tipo de servicios habilita la satisfacción de las necesidades colectivas por medio de la organización de la población. Por lo tanto, desde este enfoque se proponen dos modelos de gestión predominantes: la provisión por parte del sector privado capitalista o por parte del sector público.

Contrapone a esta perspectiva la propia de la ESS, que entiende los servicios públicos urbanos como valores de uso para satisfacer necesidades colectivas, en la que la organización de la comunidad tiene un rol central en la identificación de las necesidades y en su resolución. Desde la ESS se pone énfasis

en los modelos organizativos surgidos desde la propia comunidad y en el rol del Estado como garante de los procesos de reproducción ampliada de los sectores populares en particular, pero también de la sociedad en su conjunto.

Analiza tres experiencias prestadoras de servicios públicos en red del Área Metropolitana de Buenos Aires y fundamenta su vinculación al campo de la ESS a partir de los siguientes argumentos: el objeto central es la satisfacción de las necesidades de la comunidad en su conjunto; en su conformación-constitución se viabilizan formas de organización colectiva para acceder a valores de uso para la producción y reproducción de la sociedad; se supera la dicotomía reproducción/producción planteada por el sistema capitalista; y las experiencias colectivas de satisfacción de necesidades, enmarcadas en el campo de la ESS, disputan con el Estado y con el mercado capitalista con un enfoque “universalista” de la provisión del servicio. Entre sus constataciones destaca que las experiencias comunitarias de provisión de servicios públicos por red han ido diversificando sus actividades a medida que surgían nuevas necesidades que atender. Al mismo tiempo, la cantidad de vecinos participantes ha ido mermando por diversos motivos, entre los que menciona que una vez resueltas sus necesidades, los vecinos no están interesados en participar, a lo que se suma la ausencia de sentido de pertenencia a un proyecto concreto. Respecto de la organización interna, la coexistencia de diferentes subjetividades hace que aquellos sujetos más comprometidos y participativos sean los únicos impulsores de propuestas orientadas a mejorar la calidad de vida y a las diversas formas de autogestionarse para llevar adelante ese proceso.

Plantea una agenda de trabajo a futuro para el desarrollo del campo teórico de la ESS en relación con el hábitat y los servicios públicos urbanos. En primer lugar, destaca que es necesario construir fundamentos meso y macroeconómicos que alimenten los debates sobre la propiedad de recursos naturales como el gas natural o el agua potable, y sobre los arreglos institucionales entre el Estado y las empresas privadas capitalistas.

En segundo lugar, y en relación con el objeto de estudio –las formas colectivas de prestación de servicios públicos urbanos–, sostiene que es imprescindible problematizar el concepto de “autogestión” recogiendo la diversidad y riqueza de las experiencias y problemáticas comunes y, al mismo tiempo, sus divergencias. En tercer lugar, considera necesario ampliar los estudios asociados a las condiciones generales del hábitat urbano como valor de uso complejo para la producción y reproducción de los sujetos en la ciudad.

En cuarto lugar, promueve la vinculación del campo de la ESS con el diseño y ejecución de políticas de hábitat urbano. Sugiere como una forma posible de articulación la formulación de una agenda urbana local y metropolitana. Finalmente, y en relación con este último punto, sugiere que la ESS retome los fundamentos y debates en torno a los conceptos de “bien público” y de “recurso no renovable” para plantear la discusión y reflexión sobre los usos

“adecuados” de los servicios públicos urbanos y particularmente aquellos provistos por redes físicas, dado que existe desconocimiento en cuanto a su tratamiento, uso y origen.

Salinas (2012) analiza dos experiencias de provisión de servicios públicos, una desarrollada por el consejo comunal de Mérida, Venezuela, y la otra por Comunidad Organizada en Moreno, Argentina. En relación con sus modalidades organizativas, sostiene que la vinculación con el Estado influye directamente en las prácticas autogestivas. La experiencia venezolana está muy vinculada al financiamiento estatal a través de un fondo público de carácter nacional y también del apoyo financiero y de asistencia técnica por parte de los demás niveles estatales. Aun así, la organización estudiada en este trabajo emprende maneras de autofinanciarse hibridando recursos para plantear y gestionar técnicamente sus necesidades bajo la premisa que ellos denominan “gestión compartida”. El caso argentino se plantea de una manera más autónoma de la presencia estatal y sostiene su funcionamiento autogestivo enmarcado en la modalidad jurídica de mutual.

Más allá de las diferencias en los contextos nacionales en los que se inscriben las experiencias que analiza, Salinas sostiene que en ambos casos se construye una lógica alternativa (a la capitalista y a la propiamente estatal) para entender y atender las necesidades colectivas, para construir soluciones y emprender acciones para su resolución, y fundamentalmente definen “formas alternativas de gestión pública”. Las problematizaciones acerca de las necesidades que se promueven en ambos casos demuestran que “la participación e intervención de los miembros de la comunidad toman en su voz la capacidad de decidir políticamente sobre el destino de su entorno” (2012: 135). Asimismo, desarrollan e institucionalizan prácticas que buscan fortalecer la visión como sujeto colectivo construyendo una identidad propia para edificar el hábitat. Por ello, concluye que ambas experiencias dan lugar a “otra forma de gestión pública atravesada por un conjunto de valores y prácticas comunitarias, que toman como punto de anclaje al territorio para la construcción de una identidad colectiva y cuyo accionar está orientado por la identificación, problematización y resolución de las necesidades colectivas en el proceso de toma de decisiones” (2012: 135).

La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento

En la temática *La ESS en diálogo con otros campos del conocimiento* se inscriben seis tesis que definen sus problemas de investigación en vinculación con la antropología económica, la economía política, el derecho, la perspectiva de género y la de la economía comunal. En particular, tres de ellas se dedican a la reconstrucción de conceptos y categorías a partir de otros corpus teóricos (y

las identificamos como tesis predominantemente teóricas), una de ellas trabaja con información documental y dos lo hacen a partir de información producida en el trabajo de campo. De estas dos tesis empíricas, una se basa en una investigación de tipo cualitativo y la otra combina estrategias cuali y cuantitativas. La primera analiza experiencias de economías comunales en territorios rururbanos de México, y la segunda, emprendimientos asociativos urbanos.

Las tesis que se enfocan en la perspectiva de género identifican amplios puntos de contacto con la mirada de la ESS, y en particular se refieren a la economía popular como parte de la economía mixta realmente existente. Los dos trabajos dedicados a las instituciones económicas inscriben su análisis en el marco de la economía mixta, mientras que las otras dos tesis lo hacen en referencia a la economía del trabajo. Volvemos sobre este punto al referirnos a cada tesis en particular.

Los trabajos de Quiroga (2009) y Meng (2010) se enfocan en la economía feminista y sus posibles aportes a la construcción de “otra economía”. Así, Quiroga se pregunta por la forma en que dialogan estas dos perspectivas –la de la economía feminista y la de la ESS– en relación con la “crisis de reproducción”, entendida como la exclusión en el acceso a las condiciones indispensables para la vida de amplios sectores de la población, y en particular de las mujeres, que experimentan tanto desigualdades materiales como simbólicas. La revisión de los corpus teóricos de ambas perspectivas la lleva a señalar que en ambos casos se promueve la reformulación conceptual de la economía, en cuanto sistema social, como campo disciplinar y como propuesta normativa. También se refiere a la necesidad de redimensionar “lo reproductivo” y redefinir el trabajo, más allá de su inscripción en el mercado. Sin embargo, agrega que la ESS considera que el trabajo es el objetivo central de la economía, pero no incorpora las críticas sobre la división sexual del trabajo y la desigualdad entre hombres y mujeres realizadas por la economía feminista. Por ello, alerta que aun en procesos autogestivos pueden construirse relaciones de subordinación de las mujeres en ámbitos laborales “hechos a la medida de los hombres” (Quiroga, 2009: 107). Finalmente, agrega que la convergencia de ambas perspectivas contribuye a pensar criterios y marcos conceptuales para formular instituciones y políticas que enfrenten la crisis de reproducción.

Por otra parte, la autora analiza críticamente la perspectiva de “activos” y de las políticas implementadas desde ella. Al respecto, sostiene que una política de generación y apropiación de activos que pretenda combatir la pobreza debería incorporar los planteamientos de la economía feminista y de la ESS para actuar tanto en el plano de lo económico como en lo político-cultural, lo que implica la redistribución del ingreso así como de los activos, la reorganización de la división del trabajo, el sometimiento de la inversión pública y privada a decisiones democráticamente adoptadas, y la transformación de otras estructuras económicas básicas.

Meng (2010) se pregunta por la división sexual del trabajo en los emprendimientos asociativos mercantiles. A partir del análisis de 17 emprendimientos del conurbano bonaerense, concluye que en ellos se producen transformaciones en la estructura de género porque, desde el trabajo, las mujeres pueden empoderarse de sus capacidades de acción y decisión. A partir de su participación en el emprendimiento logran cierta autonomía, independencia económica, capacidad de resolución y visibilidad en ámbitos y esferas públicas. En segundo lugar, observa que el trabajo en el emprendimiento les permite generar ingresos, aunque magros, para resolver necesidades inmediatas de sus familias, ampliar la red de relaciones comunitarias, y adquirir experiencias de trabajo en actividades diferentes a las domésticas.

En tercer lugar, y en relación con la estructura de género, observa que la organización del trabajo en el emprendimiento no está ligada a los roles tradicionales de género (es decir, el trabajo se lleva a cabo tanto por hombres como por mujeres), aunque en el trabajo reproductivo las mujeres siguen teniendo un rol predominante. Finalmente, señala que la unión del trabajo doméstico y el trabajo productivo en un mismo espacio abre oportunidades para flexibilizar la separación entre público y privado y democratizar ambos ámbitos.

Los trabajos de Ragazzini (2011) y González Piñeros (2011) se ocupan de los procesos de institucionalización de otras formas económicas. Ragazzini estudia las fases del proceso económico en dos comunidades mixtecas en México haciendo hincapié en las tensiones entre la institucionalización de los principios de la economía comunal y los principios heterónomos, de la economía pública y de la economía del capital privado. Analiza los alcances de las instituciones económicas comunales (IEC) en relación con la producción para la unidad doméstica, la producción para el bien común, la circulación y el consumo, y se pregunta si constituyen una alternativa al sistema dominante para la reproducción ampliada de la vida. Concluye que las IEC reconocen e institucionalizan diferentes maneras de reproducción ampliada de la vida, aunque las presiones de la economía mercantil y el sistema político presentan varios retos.

Postula que, para fortalecer la autodeterminación económica de las comunidades, es necesario hacer converger los sueños del 'vivir bien' desde su autonomía y las propuestas de acción que se han desarrollado conscientemente desde la economía comunal como resistencia a la economía de mercado y la economía pública (y que algunos denominan economía social y solidaria). Esta convergencia puede permitir fortalecer los procesos de construcción de autonomía tanto en las comunidades como en las sociedades complejas. En estas últimas, donde prevalece la heteronomía, es decir, los sistemas de regulación impuestos, es imprescindible abrir grietas para construir espacios de libertad en los que se pueda retomar el control autónomo de las vidas. Para esto, puede resultar de suma importancia entender e inspirarse en los principios de las cosmovisiones indígenas que han sido reinstitucionalizados

constantemente y pueden corresponder a múltiples tipos de instituciones y prácticas propias de las sociedades urbanas.

Hacia el final de su trabajo, Ragazzini propone líneas para la acción y la investigación. Entre las primeras menciona:

- recuperación de tierras de cultivo y reforestación con métodos y plantas acordes al territorio;
- instalación de huertas familiares biointensivas y orgánicas; institución de espacios para el cultivo comunitario para las fiestas y los eventos comunitarios;
- análisis de la pureza de las aguas de los ríos y búsqueda de técnicas de purificación para que el agua sea potable y se deje a un lado el agua embotellada y los refrescos;
- recuperación de saberes en cuanto a producciones artesanales, plantas medicinales y técnicas tradicionales de construcción;
- aprendizaje de nuevas técnicas para la producción artesanal de productos que actualmente se compran (por ejemplo, telar para rebozos, jabones artesanales, aceite);
- introducción de tecnologías apropiadas, es decir, creación y uso de herramientas que resuelvan las necesidades básicas sin crear dependencia del mercado (por ejemplo, bicimáquinas para pozos, molinos, bombas de agua, lavadoras, sanitarios ecológicos secos, tanques para la cosecha de agua de lluvia);
- concientización en torno a los temas de la minería (puede ser a través de la institución de comités de defensa del territorio), de los transgénicos, del consumo responsable (privado y ceremonial), ahorro y crédito comunitario;
- en cuanto al consumo comunal, buscar en los comités de fiestas maneras para ‘engrandecer la fiesta’ (acorde con la economía de la reciprocidad), pero a partir del consumo local;
- propuestas de mecanismos de control del presupuesto municipal por parte de la asamblea, similar al presupuesto participativo;
- en las situaciones en las que hace falta integrar a pequeños productores comunitarios más allá del sistema de plazas existente, es necesario crear otros días de plaza en comunidades que no los tienen o redes de intercambio intercomunitario; estas redes pueden ser facilitadas por el trueque directo o por una moneda social.

Luego propone algunas líneas de investigación vinculadas con el papel y el impacto en el proceso económico y político regional de la acción económica criminal (narcotráfico, tráfico de armas y de personas) en la región mixteca. Lo mismo sugiere para comprender el impacto de la acción de los grupos paramilitares y la defensa armada del territorio por parte de las comunidades y/o la presencia de grupos guerrilleros.

González Piñeros también se pregunta por los procesos de institucionalización de otras formas económicas, pero lo hace particularmente en relación con el texto constitucional de Bolivia. Su trabajo pone en relación la economía y el derecho para evidenciar las características de la economía plural en Bolivia como una institución económica. Concluye que esta economía está conformada por un conjunto de principios, reglas y estructuras como resultado de la interacción entre la sociedad boliviana y su modo de producción plural en el marco de un proceso de cambio social impulsado por la pugna entre las fuerzas sociales. Dicha institucionalidad forma parte de un entramado colonial monocultural y excluyente que fue cambiando hacia un escenario de emancipación social como característica de la dinámica social boliviana, que se valió del campo jurídico para fortalecer la propuesta de una economía plural como una reincorporación en la sociedad.

Navarro (2008) toma otra perspectiva de análisis al preguntarse por las condiciones sociales de la etapa actual del capitalismo que podrían ser entendidas como punto de partida para la consolidación de un sector social integrado por *productores libres asociados* que construyan un modo de producir basado en la solidaridad, la reciprocidad y la autonomía. En particular, su trabajo se organiza en torno a la idea de acumulación originaria en la teoría marxista y luego identifica las condiciones que conformarían la “acumulación originaria de la economía del trabajo”. Inscribe su análisis en el marco de las transformaciones estructurales del capitalismo y caracteriza el rol de los *sujetos* en esas transformaciones. Hacia el final propone áreas o ejes para avanzar en la construcción de un proyecto político que apunte a la construcción de la economía del trabajo.

Navarro (2008) así como Arancibia (2013) enmarcan sus preguntas en referencia a la economía del trabajo, entendida en ambas tesis como un posicionamiento particular dentro de la perspectiva de la economía política latinoamericana. Según sostiene Arancibia, asumir esta mirada implica abonar a la construcción de una perspectiva “institucionalista” y a la vez “material”, que reunifica la economía con la ética, la política y la cultura, y reconoce la diversidad de economías empíricas realmente existentes.

La autora orienta su trabajo específicamente hacia lo que entiende como el “sentido y orientación de la economía: la satisfacción de las necesidades” asumiendo que dar cuenta de las controversias en torno a los procesos de significación, legitimación y priorización de tales necesidades es parte central

del proceso de construcción de una economía del trabajo. Es así que recorre las ideas de *necesidades* en la perspectiva utilitarista de la economía en el enfoque antiutilitarista, en la crítica a la economía política y la perspectiva marxista y en la “segunda crítica a la economía política”.

Para reflejar la complejidad conceptual del universo de las necesidades, formula un concepto de necesidades que se inscribe y dialoga con la definición sustantiva de la economía. Así, define las “necesidades sustantivas” como:

- Nuestras condiciones de posibilidad y desarrollo como seres humanos, y aquello que nos define como tales y hace posible nuestra existencia.
- Parte intrínseca de las condiciones de la vida humana (en comunidad, en sociedad), y su reproducción y desarrollo, que se presentan en la economía en los procesos de producción y reproducción de esas condiciones materiales de la vida.
- Condiciones que se “viven”, se “vivencian” (y no algo que se “tiene” o se “padece”), y que requieren ser experimentadas en todas sus formas existenciales a través del trabajo en todas sus formas para dar lugar al desarrollo de la potencialidad de los seres humanos. De esta forma, las necesidades entendidas como carencia y potencialidad no solo deben ser satisfechas sino desarrolladas. Esto implica asumir que el mundo de las necesidades-potencialidades humanas debe ser abordado como campo de desarrollo humano.
- De base material, porque todas las necesidades, inclusive las llamadas “inmateriales”, requieren una base de materialidad para su satisfacción. Pero si solo hay materialidad desvinculada de las otras dimensiones axiológicas y existenciales del ser, se está afectando la potencialidad de desarrollo de los sujetos, que debe abarcar desde su materialidad y corporalidad hasta sus expresiones más intangibles.
- Su satisfacción no solo se logra por alcanzar lo agradable y cumplir con los deseos individuales, sino a través de procesos de satisfacción colectivos a partir de desarrollar cosas útiles y requeridas como condiciones de posibilidad de la vida.
- Solo pueden definirse en un contexto social, cultural, político específico por lo que su carácter es relativo, y se definen como legítimas o ilegítimas según acuerdos sociales sobre lo que es moral y legítimamente aspirable en ese contexto.
- Son el motor (necesidad-potencialidad) y no la meta (satisfacción de carencia según deseos) de todo proceso y acción económica, por lo que el carácter de su definición imprime el perfil de la propia econo-

mía. Por eso, motorizan los procesos de desarrollo como despliegue creciente de las capacidades humanas en sociedad.

En síntesis, a su entender, las necesidades sustantivas son las condiciones de posibilidad de nuestra vida humana y nos definen en tanto condicionan nuestra existencia, reproducción y potencialidad como sujetos.

Hacia el final, propone ejes para la investigación-acción en ámbitos de producción participativa de conocimiento que permita construir agendas de trabajo colectivas para profundizar temas derivados de la apelación a nuestras necesidades sociales como entramado de significaciones:

- Desarrollar el concepto de calidad de vida con la perspectiva de la economía del trabajo y las necesidades de reproducción desde la EP a partir de estudios empíricos.
- Profundizar el desarrollo conceptual sobre los sentidos de los diferentes términos entramados en el sentido de las necesidades a fin de diferenciar los conceptos de necesario, útil, deseo, preferencia, requerimiento, demandas, reivindicaciones.
- Construir definiciones superadoras de las necesidades básicas, mínimas, de subsistencia, en función de las condiciones legítimamente aspirables para la producción-reproducción de la vida desde las unidades domésticas en contextos determinados.
- Relevar y construir referencias locales a canastas complejas de satisfactores y su valoración tanto monetaria (intercambio en el mercado) como de bienes públicos.
- Desarrollar metodologías para la construcción de las canastas en función de las necesidades reales definidas participativamente y comparadas con las que resultan con base en las preferencias de consumo reveladas por las compras a partir de una estructura de ingresos regresiva.
- Profundizar el estudio y abordaje integral del intercambio y los espacios de comercialización como ámbitos de disputa para conectar necesidades y recursos, en los que se despliegan las estrategias de reproducción-transformación social, y las del trabajo de consumo y del derecho a poner en juego las preferencias motivadas por otros “intereses” (colectivos, asociativos, sociales) no individuales.
- Aportar a la construcción de nuevos sistemas de referencias a satisfactores de las necesidades legítimamente aspirables en la sociedad a partir de los aprendizajes de las experiencias de principios, instituciones y prácticas históricas asociadas al trabajo (salario, seguridad

social), y al bienestar o calidad de vida en relación a partir de estudios empíricos.

- Profundizar la exploración comparativa de la evolución del concepto de economía y su concepción de necesidades a lo largo de la historia del pensamiento occidental, desde el pensamiento griego, la escolástica, el mercantilismo, la fisiocracia, el liberalismo, la economía política y sus diversas corrientes, la escuela marginalista y la neoclásica.
- Analizar críticamente los sistemas de propiedad como parte de la construcción simbólica de la dimensión existencial del “tener” como satisfactor por excelencia y la búsqueda de la preservación y traspaso de los bienes y el patrimonio como obstáculo para una superación de la propiedad como satisfactor preponderante, revalorizando otras formas de uso y usufructo de la propiedad (propiedad pública de uso comunitario, privado de uso público, entre otras).
- Problematizar la concepción de recursos escasos o limitados como fundamento del problema económico básico. ¿Qué criterios hacen a la escasez?, ¿cómo se legitima la disponibilidad de los recursos y la riqueza socialmente susceptible de satisfacer necesidades?
- Realizar estudios empíricos de los principios, instituciones y prácticas económicas en las comunidades del mundo andino y esquemas operacionalizables del Buen Vivir.

Finanzas solidarias

Las *Finanzas solidarias* han sido abordadas por siete tesis dedicadas a comprender aspectos muy específicos de esta temática: el ahorro popular, la oferta de financiamiento para empresas recuperadas, la regulación microfinanciera, el papel de las microfinanzas en el desarrollo local y la moneda social. En cinco trabajos se hace referencia a territorios urbanos específicos, mientras que en los otros dos el análisis refiere a América del Sur y a la Argentina, respectivamente.

La mayoría de los trabajos se basa en investigaciones cualitativas, con presencia predominante de estudios de casos. Solo una tesis utiliza un enfoque cuantitativo y otra se basa en investigación documental.

Muñoz (2006) se ocupa del papel de las microfinanzas como herramienta para promover “otro desarrollo” desde lo local. Parte de una extensa caracterización teórica e histórica de las microfinanzas y su relación con el desarrollo local: las finanzas del desarrollo en el marco de la posguerra, la perspectiva liberal sobre las microfinanzas y las políticas focalizadas, la extensión de las

microfinanzas a nivel mundial y los enfoques predominantes (welfaristas y minimalistas). Finaliza su recorrido presentando un enfoque incipiente, el de las finanzas solidarias, como expresión que engloba diversas y variadas operaciones: ahorro, crédito, capital de riesgo, acompañamiento y control de los procesos financieros, entre otras. Para los autores latinoamericanos que se inscriben en esta perspectiva, cada territorio, sus condiciones y características singulares tienen un papel central en el diseño e implementación de finanzas solidarias.

A partir de este recorrido teórico e histórico, destaca cuatro enseñanzas para la perspectiva de los procesos de desarrollo desde lo local. En primer lugar, en el campo de las *finanzas del desarrollo*, sobran evidencias acerca de su falta de viabilidad por la no devolución de los préstamos. En segundo lugar, el recurso a técnicas innovadoras desarrolladas por el movimiento microfinanciero para hacer frente a dicha problemática plantea el desafío de ser resignificadas a beneficio de toda la comunidad, principalmente en lo que hace a las posibles consecuencias de la transferencia de riesgos del prestamista al prestatario (mecanismo de “grupo solidario”), que erige un sistema de vigilancia y control entre los vecinos, previamente inexistente. En tercer lugar, destaca la existencia de actores económicos marginados del sistema financiero formal, quienes ante nuevas posibilidades de acceso a los servicios financieros amplían sus posibilidades de desarrollo (aunque observa que ello ocurre en condiciones desfavorables de acceso a esos servicios financieros, principalmente por los altos costos en tiempo y dinero que las microfinanzas significan para los usuarios). En cuarto lugar, señala que el recorrido histórico por las diferentes herramientas microfinancieras pone en evidencia que las microfinanzas como estrategia aislada pierden toda eficacia. Y en particular, las evaluaciones provenientes del enfoque que analiza las microfinanzas como una herramienta para el *empowerment* de la mujer muestran que ese objetivo (y, en el mismo sentido, se extiende aquí al desarrollo desde lo local) requiere acciones específicas para ser alcanzado y que no se logra automáticamente a partir de la oferta de servicios microfinancieros.

A partir del estudio de dos instituciones de microfinanzas del conurbano bonaerense, formula recomendaciones para el diseño de las políticas microfinancieras y para profundizar los conocimientos y teorías referidas a las finanzas y el desarrollo local:

- Considerar las temáticas ausentes en los enfoques predominantes en el campo microfinanciero y vincularlas con la perspectiva del desarrollo desde lo local.
- Profundizar el conocimiento relativo a las diferentes racionalidades socioeconómicas porque gran parte de las corrientes microfinancieras consideran a su población objetivo como “microempresas con poco

capital” que funcionan con la misma lógica que las grandes empresas capitalistas.

- Evaluar las prácticas financieras y microfinancieras desde la perspectiva del desarrollo desde lo local e instalar en la agenda pública la problemática de las condiciones necesarias para la captación de ahorro popular.
- Revisar la perspectiva que se sostiene desde las regulaciones vigentes. En este sentido, señala la necesidad de ampliar las modalidades y recursos financieros considerados en la legislación, considerar las potencialidades de las monedas sociales y el trueque para promover los intercambios locales, entre otras herramientas microfinancieras que pueden ser puestas al servicio de procesos económicos reales (no especulativos) a nivel local.
- Considerar las condiciones para la estructuración de redes financieras, en las que el cooperativismo tiene vasta experiencia.

A su entender, una posible forma de potenciar el alcance del microcrédito para el desarrollo desde lo local de los casos analizados consistiría, en primer lugar, en mejorar la vinculación con otros actores en las intervenciones, principalmente, los emprendimientos asociativos y las experiencias de la ESS más consolidadas en ambos territorios. En ambos casos, los esfuerzos dedicados a la implementación de programas que podrían tener como efecto la dinamización de economías marginadas y deprimidas se hacen menos visibles si no se enfrentan los condicionantes estructurales de la economía local y si las esferas de intervención siguen circunscribiéndose a la producción y dejan de lado la reproducción, ya que las decisiones del consumo local siguen siendo coordinadas solo a través de los distintos mercados. Enfrentar dichos condicionantes excede ampliamente las posibilidades objetivas de un programa o una institución por sí sola; por ello, plantea la necesidad de profundizar el conocimiento sobre las microfinanzas y las posibilidades de articulación y acción colectiva.

Concluye subrayando que es posible concebir el microcrédito como una herramienta eficaz para impulsar procesos de desarrollo desde lo local si se logran construir mecanismos con capacidad de transformar su sentido netamente mercantilizador y trascender los límites de la focalización y la emergencia.

En cierta manera, las demás tesis dedicadas a las finanzas dialogan con algunos de los ejes temáticos señalados por Muñoz. Aguirre (2008) se dedica a los mecanismos de ahorro que desarrollan los inmigrantes que habitan villas de emergencia de la ciudad de Buenos Aires. En particular, se propone desentrañar las prácticas colectivas de resolución de necesidades de ahorro que, partiendo de un contexto cultural andino (considera inmigrantes peruanos y bolivianos), representan instrumentos que ayudan a mejorar las condiciones de reproducción de los sectores populares urbanos.

Con este objetivo, la autora inscribe su trabajo como un aporte para pensar la transición de la economía popular a la ESS. Sostiene que, a partir del análisis de los mecanismos de ahorro en una villa de la ciudad de Buenos Aires, pudo desmitificar la concepción de ahorro de la economía tradicional y marcar su diferencia con el de la EP. La primera considera que los pobres no ahorran, sino que gastan todo lo que tienen para cubrir sus necesidades. Desde la EP, el ahorro es concebido como el conjunto de decisiones tomadas a partir de opciones disponibles y se va constituyendo de acuerdo con los circuitos de la unidad doméstica: “compro-pago”, “vendo-cobro”. Estos circuitos se relacionan con la dinámica propia de las actividades autónomas de los sectores populares.

A su entender, uno de los desafíos que surgen de este estudio es cómo profundizar e incorporar a las mediciones económicas el ahorro que generan los sectores populares para canalizarlo hacia el mismo sector a través del Estado, garantizando así la accesibilidad a este por parte de estos sectores. Esto incluye reformas y modificaciones en las normas, lo que no implica simplemente abrir sucursales de la banca tradicional ni multiplicar las instituciones microfinancieras que entregan microcréditos desde la lógica formal. Asimismo, menciona algunos criterios y atributos deseables para cualquier sistema de financiamiento para la ESS, como son la flexibilidad, la transparencia, la seguridad, la confianza, la solidaridad, la continuidad.

Carbonetti (2006) analiza las condiciones de acceso al financiamiento en 33 empresas recuperadas y 20 cooperativas de la provincia de Buenos Aires partiendo de la reiterada apelación a las dificultades en el acceso al financiamiento por parte de estas organizaciones. En la investigación constata la vigencia de racionamiento del crédito para cooperativas y empresas recuperadas y la casi nula existencia de otras herramientas institucionalizadas que provean financiamiento para la ESS. Agrega que los programas crediticios relevados no están específicamente orientados al sector de empresas sociales y registra gran desconocimiento de tales instrumentos por parte de los referentes de las empresas recuperadas y las cooperativas que entrevistó. Motivada por este corrimiento entre necesidades e instrumentos financieros, la autora formula recomendaciones para guiar las políticas orientadas al sector:

- promover la creación de una central de información que se encargue de hacer llegar a la mayor cantidad posible de empresas recuperadas (ER) y cooperativas de trabajo (CT) los programas públicos de créditos y subsidios a los que podrían acceder y también, las diferentes líneas crediticias que están disponibles para ellas;
- capacitar a las ER y CT en tema de finanzas, tanto tradicionales como sociales o alternativas;
- también es necesario capacitar en temas de comercialización, normas de calidad internacionales, administración de empresas, comercio

exterior, entre otros, dado que los actuales socios de las ER tienen experiencia adquirida en las líneas de producción como obreros y necesitan formarse en estas y otras áreas en pos de mejorar y modernizar sus líneas de producción y la posición de la ER en el mercado;

- apoyar desde la capacitación, la gestión y el financiamiento para la creación y desarrollo de alternativas que pretendan crear y poner en marcha instrumentos financieros específicos, ya sea para las ER o para las CT;
- potenciar una red de financiamiento entre ER y entre CT con la intención de crear un “Fondo Rotatorio de las Empresas de la Economía Social”;
- afirmar una red de comercio entre ER y cooperativas ya que muchas de estas utilizan insumos que producen otras ER;
- ampliar la colaboración solidaria tanto entre ER como entre CT y entre ambas;
- impulsar la presentación y aprobación de reformas legislativas tendientes a adecuar las leyes vigentes, tanto nacionales como provinciales y municipales, a las situaciones de la realidad.

El trabajo de Carbonetti pone en evidencia la llamativa ausencia de oferta financiera propia del sector de ESS para el mismo sector. En este sentido, considera que resulta sumamente relevante reconstruir las características actuales y la trayectoria del sector cooperativo de ahorro y crédito con miras a promover y potenciar su vinculación con las necesidades de financiamiento de las organizaciones de la ESS. En esta dirección se orienta el trabajo de Verbeke (2006) en el que se propone caracterizar los procesos que atravesó el cooperativismo de crédito argentino en el marco de las profundas transformaciones del sistema financiero durante la década del noventa.

El sistema financiero argentino, como resultante de las transformaciones inducidas por la política de normativa prudencial y de supervisión desarrollada por el BCRA durante la década del noventa, puso de manifiesto hacia fines de esa década, entre otros aspectos, la limitada efectividad del marco de regulación y supervisión financiera para evitar o minimizar los costos de la crisis de 2001. En este contexto, inscribe el papel del sector cooperativo de crédito, y en particular de las cajas de crédito, y reconstruye las transformaciones de estas entidades desde su surgimiento. Identifica una primera etapa en la que estas iniciativas fueron desarrolladas por inmigrantes europeos, especialmente de la colectividad judía, quienes se asociaban para responder a situaciones coyunturales con un criterio mutualista más que cooperativo. Esta etapa, caracterizada por la homogeneidad de una base social nucleada en torno a una identidad productiva (artesanos, pequeños comerciantes vincula-

dos por vecindad y por actividad), coincidió con la escasa formalización de las actividades y funciones internas de cada una de las entidades que conformaron el sector. La contrapartida fue un alto grado de participación, compromiso y lealtad de sus miembros y la identificación de un proyecto común sujeto a los valores de cooperación y reciprocidad que posibilitó superar las fronteras de las propias organizaciones y asegurar, en este primer momento, la reproducción de las entidades cooperativas de crédito.

Del mismo modo que en otros sectores del cooperativismo, la identificación de las prácticas internas con los principios cooperativos se convirtió en un factor estratégico y la fuente de legitimación para la movilización de los actores locales orientados hacia acciones reivindicativas dirigidas a la resolución de cuestiones de vulnerabilidad social, política y económica, especialmente frente a las restricciones que imponía el mercado de crédito privado. Su pertenencia como movimiento a la esfera económica, al dar inicio a una forma específica de organización, las inscribía también en la esfera política en términos de sus contribuciones a un modelo de desarrollo más equitativo.

Esas estructuras, que cedieron el paso a configuraciones más formalizadas, enfrentaron durante varias décadas el desafío de conciliar la eficacia de la gestión con el sentido de las prácticas solidarias. Así, en distintas coyunturas, las entidades y sus órganos representativos afrontaron el dilema de sostener la permanencia de organizaciones “con arreglo a fines” y simultáneamente de organizaciones “con arreglo a valores”. En este sendero, como resultado de una regulación adversa y de las falencias de su propia gobernanza, el desarrollo del sector atravesó etapas críticas. El campo de las vinculaciones de las entidades con sus asociados se redujo a la mera relación económica y, en algunos casos, a la búsqueda de la eficiencia económica, aspectos que condujeron a su sistemática desarticulación, cuestionaron su viabilidad y lo redujeron a un sector debilitado y poco sustentable, tanto en términos físicos (cantidad de entidades) como en términos sociales (fragmentación, atomización del sector).

Frente a este panorama, y en particular en relación con las cajas de crédito, sostiene que la legislación vigente, no obstante sus limitaciones, abre una alternativa y plantea al sector la necesidad de interesarse por las implicancias de la buena gobernanza, en la que la preservación de los principios cooperativos y la respuesta a las demandas sociales puedan traducirse en la eficacia social de estas entidades. Su lógica de funcionamiento podría, entonces, conciliar la democracia con el éxito económico sin reproducir las prácticas habituales de las empresas de capital. Para aprovechar las oportunidades que se plantean, señala como condición necesaria que las nuevas entidades puedan fortalecer sus vínculos institucionales, construyan lazos con otros movimientos y se involucren de forma sistemática en el desarrollo de proyectos en su territorio. De este modo, la fidelidad al cumplimiento de los valores cooperativos se podrá equilibrar con la búsqueda de beneficios económicos por parte de sus asociados

y posibilitará a la cooperativa ser un ámbito de participación democrática en la actividad económica y expresión de una cultura solidaria.

La regulación microfinanciera es analizada por Córdoba Herrera (2011) en un trabajo que dedica a los procesos de regulación de América del Sur. Concluye que, en esta región, el efecto de los procesos de regulación microfinanciera han dado lugar a dos modalidades predominantes: por un lado, algunos países crearon leyes de regulación prudencial dirigidas a los menos pobres de los pobres, mientras que otros cuentan con leyes de promoción dirigidas a los más pobres de los pobres.

La autora sostiene que para hacer de las microfinanzas una herramienta de ESS es necesario resignificar su conceptualización adaptando los servicios financieros y no financieros a las necesidades y demandas de la población.

Por ello, en la tesis argumenta acerca de la importancia de validar las prácticas de las “finanzas solidarias” como sector alternativo, debido a que se escapa de las microfinanzas convencionales ya que apuesta por democratizar los recursos financieros con la finalidad de brindar a toda la población nuevas oportunidades y servicios financieros y no financieros priorizando a los excluidos de la banca formal. Ello supone la aplicación de un marco de regulación, que debería encarnarse en políticas socioeconómicas que apuesten por:

- la sostenibilidad financiera y social de las organizaciones de finanzas solidarias (OFS) para que tengan legalidad, recursos asignados del presupuesto nacional y que perduren en el tiempo;
- la prioridad de la población “más pobre entre los pobres”, que es excluida del sistema formal, de tal manera que exista un marco de regulación que autorice a las OFS a captar ahorro con la finalidad de que este servicio se extienda a los más pobres;
- una regulación adecuada que debería tender a bajar los costos de las OFS y posibilitar al mismo tiempo la reducción del riesgo, ya que no debería permitirse una regulación con altos costos de los servicios financieros;
- el acceso de todas las personas sin exclusión social a los diversos servicios financieros, no exclusivamente al crédito.

Asimismo, se plantea que las propuestas de políticas para el sector de las finanzas solidarias deberían ser mucho más abarcativas que el otorgamiento de líneas de crédito. Las microfinanzas, al ser consideradas como una de las estrategias de erradicación de la pobreza, quedan desarticuladas de otras herramientas y actores de las finanzas solidarias tales como bancos comunitarios, mutuales, cooperativas de ahorro y crédito, organizaciones y movimientos sociales, entre otros. Por tanto, es importante considerar, en el diseño de las políticas, sus demandas y necesidades con la finalidad de plantear propuestas concretas que les permitan un mayor desarrollo.

En varios trabajos se hace referencia a la importancia de los sistemas de moneda social en el desarrollo de iniciativas de ESS. Esta temática es tratada en profundidad en los trabajos de Plasencia (2009) y Orzi (2010). Este último reconstruye los argumentos teóricos que abonan, desde diferentes enfoques, la explicación de los sistemas monetarios. Articulando estas diferentes miradas, el autor logra recuperar la historicidad de los sistemas monetarios y poner en cuestión la naturalización de la lógica capitalista sobre la moneda. Según entiende, “desnaturalizar la moneda, desnudando su carácter de lazo social, resulta fundamental para valorar la condición de existencia y potencialidad de la moneda social” (Orzi, 2010: 150). Al mismo tiempo, analiza dos procesos de creación y uso de monedas sociales con el objetivo de identificar los aprendizajes y sus posibles contribuciones a la creación de un sistema monetario alternativo para la ESS.

Con ambas miradas, la proveniente de los desarrollos teóricos y la de los procesos estudiados, formula una serie de argumentos acerca de las “potencialidades de los sistemas de moneda social en la promoción de la ESS” (Orzi, 2010: 168):

- La moneda social facilita y acelera los procesos de construcción autogestiva y de participación empoderando a los sectores populares a través de los propios mecanismos de creación y gestión del dinero, y cuestionando el sentido común sobre los sistemas monetarios.
- Obliga, a través de los problemas prácticos que presenta en su implementación, a definir los valores que sustentará el grupo en relación con el consumo, la producción y el intercambio.
- Permite a una comunidad valorar aquellos productos y trabajos que el mercado no valora, pero que resultan necesarios para su desarrollo.
- Genera confianza, a través de la figura del prosumidor, del intercambio cara a cara, de la existencia de una autoridad monetaria elegida y la discusión participativa de los valores.
- Permite alejarnos de la lógica mercantil, promoviendo la circulación frente a la acumulación y facilitando el desarrollo de racionalidades mixtas, en el encuentro entre las formas de la reciprocidad con la redistribución y la lógica mercantil.
- Privilegia el uso local de los bienes producidos por la comunidad protegiendo el espacio local y favoreciendo el desarrollo de los emprendimientos de la ESS.
- Ayuda a reconocer y promover la inserción de lo político en el desarrollo de la ESS. La experiencia de creación y gestión de una moneda diferente de la oficial reafirma el carácter político del consumo y la

producción en la construcción de otra economía avanzando hacia la reconsideración de lo económico reinserto dentro de lo social.

- Colabora en la transformación de las formas de producir y consumir, y en la creación de un nuevo lazo social al oponer a la idea de la escasez la de lo suficiente y al generar una mayor conciencia sobre las necesidades y las producciones potenciales de la comunidad.

Concluye que la creación y el sostenimiento de sistemas alternativos de moneda social resultan necesarios para la futura gestión de un subsistema de ESS con un horizonte en la emancipación social y con posibilidades de autosostenibilidad, en un contexto altamente condicionado por la lógica del mercado. Por otro lado, el significativo potencial pedagógico que involucran las experiencias de creación y gestión de moneda social puede ser puesto en juego para generar redes que permitan crecer y replicarse las experiencias de la ESS. La moneda social se constituye así en un instrumento que, a partir del impulso a la coexistencia de diferentes racionalidades y el fomento de la participación en la construcción de la autogestión, resulta de fundamental importancia –más allá de sus límites– a la hora de pensar en la integración de los emprendimientos de la ESS.

Dentro de esta misma temática, Plasencia (2009) evalúa la pertinencia y el alcance de la oxidación monetaria para la promoción de “otra economía” o una ESS. Para ello, analiza y sistematiza diversos problemas de la moneda de curso legal y focaliza en la oxidación monetaria como un mecanismo que podría dar respuesta a algunas de estas problemáticas. En este sentido, estudia diversas experiencias contemporáneas de oxidación monetaria que evidencian que no existe una única forma de operativizar la oxidación monetaria y que la Argentina tiene una amplia experiencia que puede enriquecer el abanico de posibilidades para considerar en el momento de diseñar sistemas monetarios alternativos.

Con el propósito de contribuir al diseño, creación y gestión de monedas sociales, reflexiona sobre la oxidación monetaria en una experiencia de la ciudad de Venado Tuerto a partir de la cual reconoce varios atributos del mencionado mecanismo. Entre ellos, menciona que:

- La oxidación impulsa al no atesoramiento. La oxidación suaviza los efectos depresivos de la concentración de circulante en las arcas municipales.
- Dado que la oxidación impulsa el gasto, produce también dos efectos colaterales no positivos desde la perspectiva de la ESS: impulsa comportamientos muy alejados del consumo responsable o crítico y puede ser un freno a la reproducción a escala ampliada a menos que se desarrolle algún sistema como el de ahorro y préstamo.
- La oxidación facilita el control de la cantidad de dinero.

- La oxidación facilita el control del número de participantes.
- La oxidación permite el mantenimiento de la cantidad de dinero per cápita.
- La oxidación da poder de negociación con el municipio.
- La oxidación refuerza ideas de “pertenencia” al definir drásticamente, cada cuatro meses, los que están adentro y los que están afuera.

Hacia el final, concluye que, en general, la oxidación es conveniente para alcanzar una gestión adecuada del circulante. Pero resulta también un procedimiento engorroso que habrá que evaluar en función de la escala de la experiencia.

Políticas de promoción de la ESS

Las *Políticas de promoción de la ESS* han sido específicamente estudiadas por cuatro tesis. En este pequeños grupo, el efecto de tales políticas sobre los emprendimientos de la ESS tiene un rol protagónico, aunque también se tematizan sus huellas en la relación Estado-organizaciones de la sociedad civil.

En todos los casos, los trabajos se refieren a territorios urbanos y sus enfoques tienen un alcance local. Dos de ellos se centran en Morón y Moreno, dos partidos del noroeste del conurbano bonaerense, y se analiza el impacto de las políticas nacionales o las propias del municipio. Los trabajos a los que nos referimos se sostienen en investigaciones predominantemente cualitativas en dos casos, y en la combinación de estrategias cuali y cuantitativas en los otros dos.

De las tres tesis que se enfocan en el efecto de las políticas sobre los emprendimientos productivos de la ESS, dos lo hacen en relación con el Plan Jefes y Jefas de Hogar Desocupados (PJJHD) y la tercera analiza el aporte de la asistencia técnica a la sostenibilidad de estos emprendimientos. El trabajo de Abramovich (2007) se encuentra entre los primeros y en él se analizan las capacidades y habilidades organizativas, productivas y de gestión que se crean o recuperan entre los beneficiarios de la Tipología 6 del PJJHD, y las dificultades que se les presentan para consolidarse y para comercializar sus productos. A partir de un análisis cuantitativo y cualitativo del programa a nivel nacional y del análisis de su implementación en tres municipios del conurbano bonaerense, concluye que, para la promoción de emprendimientos, no alcanza con generar las capacidades internas de producción, gestión y comercialización; debe tenerse en cuenta la manera en que los factores “externos”, específicamente el funcionamiento del mercado de productos, afectan en su desempeño.

Observa que, a partir de la implementación del PJJHD, la confluencia positiva entre factores internos y externos se da en mayor medida en los empre-

dimientos ya existentes que, por un lado, cuentan con mayores desarrollos de capacidades internas, pero que adicionalmente se dedican a la elaboración de productos o servicios cuyos mercados no limitan sus posibilidades de lograr altos niveles de ventas ni de ingresos. La posibilidad de desarrollar actividades que no enfrenten, desde el comienzo e inevitablemente, las trabas externas dadas por las características del mercado implica un proceso de aprendizaje técnico, organizativo, de gestión y de habilidades comerciales que no es contemplado por este tipo de políticas, que, por lo general, trabajan con objetivos de cantidad de proyectos financiados a través de la modalidad de presentación de proyectos.

Al mismo tiempo, la autora inscribe este tipo de política en lo que denomina “políticas socioproductivas”. Entiende por tales aquellas intervenciones del Estado que no pueden ubicarse estrictamente dentro de las políticas sociales, pero tampoco como políticas económicas. Por eso mismo, las políticas socioproductivas ponen en tensión la distinción entre política social y política económica planteando potencialidades para la promoción de experiencias que tienden hacia la construcción de una economía alternativa.

Con este enfoque como telón de fondo, identifica una serie de “tensiones” que se producen en la implementación del PJJHD. Menciona, en primer lugar, la tensión entre cantidad y calidad de los proyectos promovidos, generada por la poca disponibilidad de tiempo estipulado por este tipo de políticas para la promoción, planificación y formación de las iniciativas. La segunda tensión identificada está vinculada con los diferentes desempeños de los emprendimientos nuevos y los ya existentes, disparidad que explica que el efecto del subsidio sea más beneficioso en el caso de los segundos. Finalmente, identifica un tercer tipo de tensión que deriva de la convivencia de dos lógicas contrapuestas: la lógica de la asistencia y la lógica de la promoción. La autora sostiene que estas tensiones producen rigideces en el funcionamiento e implementación de las políticas, lo que redundará en una traba en su papel en la promoción y fortalecimiento de una estrategia de ESS.

Por su parte, Leoni (2011) también analiza el PJJHD y en particular se pregunta por su incidencia en la participación de los sectores populares en el trueque. Al respecto, observa que el PJJHD buscó dar respuesta a las necesidades urgentes de los sectores populares que no encontraban posibilidad de satisfacer sus necesidades básicas de alimentación, incluyendo a aquellos que participaban en clubes del trueque. Con el propósito de asegurar un ingreso mínimo mensual, el plan presentaba un requisito de contraprestación que podía ser laboral o de capacitación. La opción de la mayoría de los beneficiarios se orientó a la contraprestación laboral, situación que motivó, según la autora, el alejamiento del trueque. Una de las justificaciones argumentadas enuncia que mientras que el requisito de contraprestación acercaba las representaciones de los beneficiarios a la condición de trabajador, la contraprestación de capacitación no promovía la identificación con el trabajo ni con la dignidad

que, desde sus percepciones, el trabajo les proporcionaría. Sin embargo, la autora sostiene que esta última opción hubiera podido fortalecer procesos de inserción de más largo alcance y hubiera sido, a su vez, compatible con la continuidad del trueque.

Según entiende Leoni, “esto significó, una vez más, el sometimiento de los sectores populares al empleo a cualquier precio y en cualquier condición” (2011: 108). En la tesis se identifican otras causas que socavaron los procesos de trueque en la Argentina, entre las que menciona: la urgencia alimentaria que desmotivaba un proceso lento y progresivo de incorporación de principios y pautas de funcionamiento que orientan los procesos de trueque, el débil compromiso de todos los participantes generado por el exceso de responsabilidad en los coordinadores de los nodos, con el consiguiente tiempo de participación requerido para la gestión del sistema. Al mismo tiempo, observa que el ingreso masivo de los sectores populares al trueque y la consecuente sobreemisión de créditos, sin el correspondiente aumento en la producción, fue una de las causas más significativas de debilidad endógena.

Hacia el final de su trabajo, concluye que la experiencia del trueque ha dejado numerosos aprendizajes que abonan a la construcción de otra economía, social y solidaria. Asimismo, sostiene que muchos nodos sobrevivieron luego del período de “crisis del trueque” y que han atravesado procesos de autorrevisión, reflexión e implementaron mecanismos de autoprotección que les permitieron sostener su funcionamiento. Sin embargo, y a pesar de su relevancia, “parecen ser invisibles en el contexto de implementación de políticas sociales orientadas al desarrollo de la ESS” (2011: 113).

Repetto (2011) retoma la idea de impulsar políticas socioeconómicas para la promoción de la ESS superando la clásica división entre lo económico, lo político y lo social, así como la separación entre las esferas de la producción y de la reproducción. En este sentido, entiende que el abordaje integral de un proyecto de ESS exige políticas que articulen la acción pública más allá de la esfera estatal y la acción económica más allá del mercado. Al mismo tiempo, en relación con el ámbito local, sostiene que pensar cualquier tipo de política a nivel de un municipio, comuna o partido requiere tener presente “la identidad local como parte de una historia de pertenencia y compromiso con la memoria y la cultura colectiva y del territorio como espacio significativo donde se relacionan las personas a través de lazos solidarios, contradictorios, complementarios y enfrentados” (2011: 102). Las características, fortalezas, debilidades y necesidades de las comunidades deben ser los aspectos fundamentales a tener en cuenta en el momento de diseñar políticas públicas destinadas a mejorar la calidad de vida de sus habitantes. Todas ellas deben estar insertas en un proceso de desarrollo local que trascienda el abordaje individual de las temáticas generando y articulando procesos de inclusión con base territorial. Por ello destaca una característica fundamental de la

metodología del trabajo implementada en el municipio estudiado (Moreno): la integración de las políticas públicas municipales, provinciales y locales a fin de darle verdadero sentido “en lo local”. En este sentido, subraya que la articulación de los diferentes niveles del Estado es una condición necesaria tanto para implementar políticas de fortalecimiento de las estructuras productivas y los actores que forman parte de ellas como para mejorar la equidad en la distribución de los frutos del crecimiento económico.

Sobre su problema de investigación (las características de las políticas de asistencia técnica a emprendimientos en Moreno), observa que las altas tasas de supervivencia de los emprendimientos promovidos durante el período estudiado se deben a diferentes factores entre los que destaca: la formación interdisciplinaria y el abordaje “integral” de los equipos que tutorean los emprendimientos; las aptitudes de los equipos que realizan la asistencia técnica y su formación en cursos *ad hoc* considerando que se requieren capacidades específicas que van más allá de los conocimientos que puedan adquirirse en una formación profesional; la coordinación de las tutorías con miras a la conformación de redes o articulaciones entre emprendimientos por sector o por problemática para resolver; la disponibilidad de otros servicios (entre ellos de finanzas solidarias) para emprendimientos que potencie su desarrollo y su incidencia en el desarrollo local.

El último trabajo de este grupo reconstruye las oportunidades, los desafíos y las limitaciones del Estado en la promoción de la ESS; lo hace observando específicamente la relación Estado-sociedad civil en el municipio de Morón durante la primera década de 2000. En primer lugar, apunta que las políticas orientadas a la formalización de los emprendimientos productivos, la asistencia técnica a estos y la promoción de la comercialización son iniciativas importantes pero no suficientes para contribuir a la sostenibilidad de las experiencias de la ESS. Por ello, señala que se requieren “políticas públicas que estimulen la creación y continuidad de espacios públicos, que contribuyan al surgimiento o fortalecimiento de actores colectivos, que los apoyen en su organización autónoma, que potencien redes, que pretendan enraizar las iniciativas en la comunidad, y se orienten a la búsqueda de una sostenibilidad entendida y llevada a la práctica concreta en términos más abarcadores” (Murchio, 2013: 140).

A partir del análisis de la relación entre el Estado y las organizaciones de la sociedad civil durante dos ciclos de políticas en el municipio de Morón, concluye que la profundización de la democracia participativa contribuye a la promoción de la ESS, y que para su implementación se requieren cambios en varios aspectos de la dinámica política. De parte del Estado, entiende que es imprescindible que se fortalezca en su papel articulador y coordinador de la diversidad de actores y experiencias de ESS, así como también su capacidad de procesar la impronta contrahegemónica que las organizaciones de la ESS promueven. Con ello, se refiere a desarrollar una valoración política trans-

formadora que reúna las aspiraciones de todos los actores involucrados. Por parte de las organizaciones, el proyecto colectivo de construcción de la ESS requiere amalgamar convicciones, compromisos y voluntades para consolidar un proyecto que se asiente en los marcos de una sociedad capitalista en la que aún persisten –no solo en el plano económico, sino también en el ideológico– elementos propios del neoliberalismo.

Observa que en este sentido se orientan los intentos del municipio de Morón de diseñar e implementar políticas públicas para la ESS y formula una serie de observaciones al respecto:

- Si bien la convocatoria a la participación de los ciudadanos en la formulación e implementación de las políticas tiene una destacada presencia en el discurso y en la creación de múltiples dispositivos para canalizarla, no resulta lo suficientemente amplia de modo tal de involucrar a los vecinos no solo en la consulta o el acceso a la información, sino también en las decisiones.
- Este déficit podría ser, en parte, superado si desde las mismas políticas de promoción de la ESS se apuntalara el proceso de una participación comunitaria politizada. En particular, y en referencia al contexto político de Morón hacia finales del período estudiado (1999-2010), observa que se puede avanzar en una nueva etapa con impacto saludable en la ESS en una dirección que vaya de los representantes a los representados profundizando la democracia participativa, promoviendo la participación ciudadana en la toma de decisiones y ejerciendo una escucha activa por parte de los actores estatales. Así, se cerraría el círculo virtuoso de confianza mutua entre representantes y representados.
- Son necesarias políticas públicas que estimulen la creación y continuidad de espacios públicos, que contribuyan al surgimiento o fortalecimiento de actores colectivos, que los apoyen en su organización autónoma, que potencien redes, que pretendan enraizar las iniciativas en la comunidad, orienten la búsqueda de una sostenibilidad entendida y llevada a la práctica concreta en términos más abarcadores.
- La necesidad de “asegurar” el control del territorio es una de las prácticas políticas que fijan restricciones en las posibilidades de abrir el juego a todos los actores para que puedan intervenir en la política local.

Procesos de aprendizaje y de enseñanza en y para la ESS

Los *Procesos de aprendizaje y de enseñanza en y para la ESS* ocupan el interés de cinco tesis, dos de ellas dedicadas a las características de los procesos

educativos, de formación y capacitación que se requieren para fortalecer la ESS, y las otras tres enfocadas en aspectos más específicos, como la educación para el consumo solidario, los sentidos del trabajo y su tematización en los niveles medios de educación, y las potencialidades de las prácticas teatrales para la emancipación de los sujetos. En todos los casos, las tesis estudian contextos locales de carácter urbano; cuatro de ellas se sostienen en investigaciones predominantemente cualitativas, mientras que una lo hace a partir de análisis documental.

El trabajo de Bertoni (2011) se centra en el concepto de *procesos educativos* para abarcar un conjunto de situaciones de enseñanza-aprendizaje de colectivos sociales en un momento y un lugar determinado. Al respecto, se propone identificar las condiciones de tales procesos para la construcción de un proyecto de ESS, entre las cuales destaca la necesidad de “crear un nuevo proyecto civilizatorio que nacería de las entrañas del existente” (2011: 102). Ello implica asumir el desafío de distribuir, recrear y producir conocimiento disciplinar, interdisciplinario y transdisciplinario. Considera que es parte constitutiva de este desafío la construcción de redes locales, nacionales e internacionales que trabajen en esta dirección, en la producción, la distribución, el consumo y un conjunto complejo de procesos de formación y aprendizaje. Asimismo, deben desplegarse estrategias que abarquen un amplio abanico de intervenciones que vayan desde la promoción de procesos masivos de apropiación de conocimiento crítico –para lo que es necesario revisar la propia idea de alfabetización– hasta el ajuste de las metodologías de capacitación acorde a las necesidades específicas de las organizaciones y emprendimientos de la ESS.

En esta misma dirección reflexiona Maidana (2011) cuando sostiene que la capacitación en y para la ESS no puede reducirse a un formato único, sino que debe ser pensada como un conjunto de acciones realizadas desde una “plataforma distribuida de aprendizaje y producción de conocimiento” (2011: 35) construida por múltiples actores con dinanismos de articulación creciente y con respeto a la autonomía de cada uno. Desde su perspectiva, resultaría sumamente enriquecedor repensar los procesos de formación y capacitación en y para la ESS como “dinámicas de aprendizaje de un sujeto histórico en construcción” (2011: 48).

Por su parte, Rech (2011) reconoce que el tema de la educación para un consumo solidario y orientado a la sostenibilidad y la reproducción de la vida de todos es aún incipiente y que sus contenidos se encuentran separados de los procesos pedagógicos formales. Sin embargo, subraya su relevancia para el fortalecimiento de la ESS; por lo tanto, debe darse en ámbitos de educación pública en sintonía con las demandas de la comunidad local y en particular de los movimientos y expresiones de la EP. Los contenidos de tal formación deberían estar orientados a promover el asociativismo y la organización social

y a la conformación de redes de conocimiento que difundan e informen sobre otros modos de producir, trabajar, comercializar y consumir, especialmente aquellas distanciadas de la lógica mercantil.

Sosa (2010) indaga sobre la forma en que se tematiza el trabajo en el campo de la educación y analiza, en el marco de las prácticas educativas concretas, las instancias de intervención que habilitarían o inhabilitarían el impulso de una economía popular. El foco de su mirada está puesto en las condiciones que permitirían superar la hegemonía de uno de los principios estructurantes de la sociedad capitalista, como es la escisión entre trabajo y vida.

En su trabajo de campo recupera las representaciones de los actores educativos y advierte que el trabajo es una problemática instalada, aunque esta instalación ni es generalizada ni registra demasiada antigüedad en el marco de las preocupaciones de los actores educativos. El abordaje del trabajo como contenido para enseñar solo aparece asociado a la problemática del empleo y en espacios específicos del sistema educativo: la educación técnica y la educación agraria. Recortado esto, el resto del nivel educativo en cuestión señala y asume como estructurante de la formación la preparación para los estudios superiores. Hacia el final del trabajo, propone ejes para continuar repensando y transformando el lugar y los sentidos atribuidos al trabajo en el campo de la educación media, y organiza sus propuestas en seis temas referidos a cómo interpelar a los actores educativos, cómo pensar la escuela, el rol del Estado, los sujetos, las políticas educativas y la sociedad en su conjunto.

Finalmente, Blanc (2010) indaga sobre la relación entre emancipación y hecho teatral en un grupo de personas con condiciones socioeconómicas vulnerables de José C. Paz. A partir de su trabajo, realizado como tesista y al mismo tiempo como artista coordinadora del taller de teatro, observa que el potencial emancipador se despliega si las prácticas teatrales se orientan a la construcción de sujetos autónomos. Al mismo tiempo, encuentra que asumir la perspectiva y los principios de la ESS en espacios de práctica teatral es una forma de promover procesos de educación alternativa y libre.

Breve balance y algunas prioridades para seguir avanzando en la investigación

Tal como se entiende en el programa de investigación-acción asociado a la MAES, la economía social y solidaria es un término polisémico.

Por un lado, se refiere al sistema económico, entendido según el enfoque que hemos denominado “sustantivo”, cuya semilla fue sembrada por Karl Marx y Karl Polanyi, críticos de la teoría de la economía de mercado, hoy hegemónica. Hoy podemos formular así su definición:

... el sistema de valores, prácticas e instituciones, con que una sociedad organiza y coordina los procesos de producción, distribución, circulación y consumo, de modo de proveer las bases materiales para lograr solidariamente y con justicia, de la mejor manera posible, la realización de las necesidades y deseos legítimos de tod@s sus miembros, de las generaciones actuales y las venideras, en una relación restitutiva con la naturaleza.

Por otro lado, epistemológicamente, aunque en diálogo con otras formas de saber, en lo que hace al conocimiento sistemático es un campo transdisciplinario que combina investigaciones teóricas –predominantemente de análisis crítico de los discursos con pretensión científica– con investigaciones empíricas, articulando técnicas cuantitativas con –predominantemente– cualitativas y hasta ahora centradas en los niveles micro y meso de acción económica, con la intención de privilegiar la coconstrucción de conocimiento con actores colectivos que han devenido o pueden ser sujetos de otra economía.

La debilidad del campo en lo conceptual ha llevado, tanto en la investigación como en la docencia, a la búsqueda de marcos teóricos abarcativos, considerados fundantes de las disciplinas sociales. Esta búsqueda ha permitido ubicar tanto cuerpos teóricos iluminadores de la búsqueda emprendida como otros claramente opuestos por sus presupuestos, sus métodos y su ética.

Respecto a lo último, es el caso de la teoría económica neoclásica y su cinturón de modelos formales construidos protectores del núcleo duro constituido por la utopía del mercado perfecto. Esos modelos complementarios han surgido frente a las más evidentes constataciones de los fallos a los que conduce

la implementación de recomendaciones basadas en la utopía del mercado perfecto, y en algunos casos son valiosos para avanzar en la comprensión de la irracionalidad del sistema de mercado absolutizado.

Desde ya, en la ausencia de un paradigma teórico alternativo, esa búsqueda ha debido ser crítica y estar dispuesta a articular conceptos de diversas teorías tan consistentemente como sea posible. Una de las tareas prioritarias ha sido identificar los procesos de introyección de criterios propios de la teoría criticada en los marcos conceptuales y prácticas de la ESS.

Una primera observación que arroja la sistematización realizada es que hay un vacío en lo relativo a estudios teóricos y empíricos referidos al nivel sistémico así como al enfoque macro.

Una segunda observación es que hay que avanzar en la ubicación de las políticas públicas usualmente consideradas como específicas dentro de la política pública como un todo (las políticas de educación, salud, vivienda, seguridad social, etcétera, deben ser incluidas en una definición amplia de política de ESS), enmarcada a su vez en el contexto de las confrontaciones entre proyectos sociales y políticos. Igualmente, hay que enfatizar los aprendizajes en materia de coconstrucción de políticas públicas.

Una tercera observación es que ya comienza a haber una acumulación de trabajos que permite comenzar a articular los análisis que comparten una misma envolvente de objetos empíricos y/o de hipótesis de trabajo. A esto pueden contribuir algunas de las nuevas tesis.

Una cuarta observación es que, atendiendo a la modesta escala de este proyecto en relación con lo necesario, con el respeto por los legítimos intereses de los tesistas y con los tiempos propios de la elaboración de tesis, el trabajo de cubrir los déficits identificados en diversas áreas de conocimiento específico ha sido y será lento, mientras la realidad y el conocimiento general siguen cambiando a ritmos acelerados, como la evolución del mismo *pensum* de la Maestría viene mostrando. En tal sentido, algunas tesis pueden volver sobre procesos estudiados anteriormente con beneficio para una perspectiva dinámica. Sin embargo, consideramos que ninguna de las tesis ha quedado obsoleta y todas siguen aportando al proyecto de desarrollo de formas alternativas de economía, tanto en el pensamiento como en la acción.

Al respecto, una quinta observación es que, realizadas las tesis, su difusión como trabajos completos ha sido insuficiente, aunque algunas han sido publicadas y la mayoría están disponibles en la página web de la Universidad. Sin embargo, en varias líneas de investigación podemos decir que las tesis, junto con los trabajos de los investigadores de economía social del ICO, están teniendo repercusión en el exterior. Esto se refleja, en parte, en las crecientes participaciones de nuestros tesistas en eventos internacionales. Complementariamente a esta cuestión, no tenemos un cuadro completo sobre si han operado como marco de cambio en la teoría y las prácticas de la economía

social y solidaria, en el camino de la transición hacia otra economía. Esta es una pregunta cuya respuesta requeriría otro trabajo complementario que una nueva tesis podría asumir.

Poniéndolo en términos más inmediatos, consideramos que el campo requiere avanzar en varios frentes:

- a) el análisis crítico de las teorías explícitas y los presupuestos subyacentes tanto a la corriente dominante como a variantes dentro del campo de la ES proponiendo nuevos conceptos, sin pretensión de construcciones teóricas completas;
- b) la focalización de los estudios empíricos en: (i) las políticas públicas que institucionalizan los principios de redistribución y reciprocidad en grandes subsistemas de ESS; (ii) las experiencias que más se ajustan a lo que consideramos procesos con gran potencial de ESS por su alcance, su dinamismo e innovación, su relación con la constitución de sujetos sociales y políticos y la política en general;
- c) la creación de condiciones institucionales para lograr una contrapartida de los actores sociales en proyectos de investigación participativa o participante;
- d) la necesidad de dar más peso a estudios comparativos;
- e) el objetivo de que los procesos de elaboración de tesis aprovechen y contribuyan extender y profundizar las relaciones de intercambio entre centros de investigación y docencia de América Latina y de otras regiones.

En síntesis, se ha avanzado, pero queda mucho por hacer. Los recursos son limitados y hay que potenciarlos vía la articulación con otros centros y redes, y en lo posible fijar prioridades eficaces para lo que, finalmente, es un proyecto político de transformación de la economía.

Bibliografía citada

- Coraggio, José Luis (2013). “La ESS y el papel de la economía popular en la estructura económica”. Seminario Internacional “Rol de la economía popular y solidaria y su aporte en el sistema económico social y solidario”. Quito, Ecuador.
- Coraggio, José Luis (coord.) (2009). *¿Qué es lo económico? Material para un debate necesario contra el fatalismo*. Buenos Aires: Ciccus.
- Coraggio, José Luis (2005). “Sobre la sostenibilidad de los emprendimientos mercantiles de la economía social y solidaria”. Panel “Nuevas formas asociativas para la producción”, en el marco del Seminario “De la universidad pública a la sociedad argentina. El Plan Fénix en vísperas del segundo centenario”. Universidad de Buenos Aires.
- Ferreira Deslandes, Suely (2004). “Ciencia, técnica y arte: el desafío de la investigación social”. En De Souza Minayo, M. C. (org.), *Investigación social, teoría, método y creatividad*. Buenos Aires: Lugar Editorial.
- Laville, Jean-Luis (comp.) (2004). *Economía social y solidaria. Una visión europea*. Buenos Aires: Altamira-UNGS-Osde.
- Nun, José y Portantiero, Juan Carlos (comps.) (1987). *Ensayos sobre la transición democrática en la Argentina*. Buenos Aires: Puntosur.
- Polanyi, Karl (1975 [1944]). *La gran transformación*. México: Juan Pablo Editor.

Listado de tesis

- Abramovich, Ana Luz (2007). *¿Es posible crear productores? Un análisis de grupos emprendedores financiados por la Tipología 6 del Programa Jefes de Hogar*.

- Aguirre, Diana Lizette (2008). Ahorro popular en las villas de emergencia de la ciudad de Buenos Aires: un estudio de caso.
- Aguirrezábal, Gerardo Daniel (2012). Las empresas recuperadas en procesos de desarrollo local desde una perspectiva de economía social. El caso de la ciudad de Rosario.
- Arancibia, María Inés (2013). Necesidades del capital o necesidades de la vida. Argumentaciones desde la economía del trabajo.
- Arroyo, Sol (2008). Activos, suelo urbano y hábitat popular desde la perspectiva de la economía social. Aportes conceptuales y estudios de caso en la ciudad de Buenos Aires.
- Bertoni, Guillermo (2011). Procesos educativos necesarios para la construcción de un proyecto de economía social en un territorio específico.
- Bizarro Barbosa, Letícia Cristina (2011). Los actores de la economía solidaria, sus desafíos y límites en el sistema capitalista de mercados. Los maricultores de São Francisco do Sul-Santa Catarina-Brasil.
- Blanc, Françoise Paule (2010). Emancipación y práctica teatral: la experiencia con un grupo de José C. Paz analizada a partir del enfoque de lo “no productivo” en el marco de la economía social.
- Bottaro, Lorena (2008). Los sentidos en disputa. Representaciones y prácticas de trabajo en organizaciones sociales. Una aproximación comparativa.
- Carbonetti, Clara (2006). Financiamiento de empresas de la economía social en Argentina. El caso de las empresas recuperadas y las cooperativas de trabajo.
- Córdova Herrera, Margarita Consuelo (2011). Regulación microfinanciera en América del Sur. Análisis y propuestas de abordaje como un caso de política socioeconómica.
- Costanzo, Valeria (2008). La protección social del trabajo desde la perspectiva de la economía social. Un análisis del sistema de protección de riesgos del trabajo en Argentina.
- Deux Marzi, María Victoria (2009). Los procesos de recuperación de empresas del aglomerado Gran Rosario. Instituciones y prácticas en crisis y emergencia.
- González Piñeros, Milena (2011). Economía, derecho y sociedad. La economía plural en Bolivia como institución económica.

- Gottig, José Alejandro (2011). ¿Qué se entiende por éxito en los emprendimientos sociales productivos?
- Leoni, Fabiana (2011). El impacto de la implementación del Plan JJHD sobre la participación de los sectores populares en el trueque.
- López García, Katuska Berlinda (2012). La gestión cooperativa y las prácticas de los trabajadores asociados. Caso de estudio Cooperativa Unión Solidaria de Trabajadores Limitada (UST).
- Maidana, Daniel (2011). Capacitación y economía social.
- Meng, Griselda (2010). Oportunidad o subordinación. Análisis de la participación de la mujer en los emprendimientos asociativos mercantiles desde la perspectiva de género.
- Muñoz, Ruth (2006). Alcance de las microfinanzas para el desarrollo local. Microcrédito en el conurbano bonaerense: un análisis de casos.
- Murchio, Claudia (2013). Las políticas públicas para la economía social y solidaria en el Gran Buenos Aires: una investigación en el nivel local.
- Mutuberría, Valeria (2007). Los servicios públicos urbanos como medios colectivos para la producción y reproducción de la vida de los sujetos en sociedad desde la perspectiva de la economía social. Análisis de experiencias de gestión colectiva en el Gran Buenos Aires.
- Navarro, Cristóbal (2008). La acumulación originaria de la economía del trabajo. Elementos para un debate necesario.
- Orzi, Ricardo (2010). La moneda social como lazo social: su potencial en el fortalecimiento de la economía social y solidaria.
- Plasencia, María Adela (2009). La oxidación monetaria y la moneda social. Aportes teóricos y análisis de un caso: la moneda social oxidable de Venado Tuerto, provincia de Santa Fe.
- Quiroga Díaz, Natalia (2009). Economía feminista y economía social y solidaria. Contribuciones a una crítica de las nuevas políticas de combate a la pobreza.
- Ragazzini, Irene (2011). Economías comunales en la Mixteca. El alcance de las instituciones económicas comunales en la resistencia a la economía de mercado y la construcción de autonomía.
- Rech, Neiton (2011). Educación para el consumo solidario: ¿posibilidades de innovación?

- Repetto, Vanesa Verónica (2011). El aporte de la asistencia técnica integral a los emprendimientos de la economía social. Contribución teórica y análisis de un caso: programa de asistencia técnica local del municipio de Moreno.
- Rincón Gamba, Laura (2012). Ser de acá o ser de allá no debería ser requisito. Nativos e inmigrantes en Santa Cruz, Patagonia austral argentina. Territorios y sujetos por una ciudadanía universal para la reproducción ampliada de la vida de todos.
- Rodríguez, Flavio Bladimir (2012). Desarrollo local o saqueo poscolonial. El circuito agroalimentario de la economía social en el conglomerado urbano regional de Rosario y el sur de Santa Fe (1970-2010).
- Salinas, Víctor Manuel (2012). La autogestión de servicios públicos y su anclaje en la economía social y solidaria. Un análisis comparativo de experiencias de organizaciones comunitarias en Venezuela y Argentina.
- Schultz, Gabriela (2010). Límites y posibilidades de alianzas progresivas en Rosario: las relaciones políticas entre los actores de la economía social y solidaria.
- Sosa, Rosana (2010). El trabajo en cuestión. Los actores educativos y la disputa de sentidos en el territorio de la escuela.
- Vargas Soler, Juan Carlos (2010). Reestructuración económica y desarrollo local en el Gran Rosario. Una mirada desde la perspectiva latinoamericana de la economía social.
- Vázquez, Gonzalo (2010). La sostenibilidad de los emprendimientos asociativos de trabajadores autogestionados. Perspectivas y aportes conceptuales desde América Latina.
- Verbeke, Griselda (2006). Las transformaciones de la estructura del sector cooperativo de ahorro y crédito en la Argentina: el caso de las cajas de crédito, 1996-2005.

La Colección Lecturas de economía social tiene como objetivo difundir investigaciones científicas destacadas, predominantemente teóricas, clásicas o que actualizan el campo de las búsquedas de otra economía.

La colección busca compartir una visión crítica de los procesos y teorías que pretenden autonomizar la esfera económica como mecanismo sin sujeto y reducir la naturaleza humana al *homo economicus* y sus motivaciones al utilitarismo.

La economía social está ubicada en la corriente de economía sustantiva, de vertiente marxiana y polanyiana. Es un campo transdisciplinario que combina investigaciones teóricas y empíricas, articulando técnicas cuantitativas y cualitativas, para analizar críticamente los sistemas existentes y sistematizar las experiencias solidarias orientadas a la reproducción y desarrollo de la vida. Su sentido ético lleva a privilegiar la coconstrucción de conocimiento con actores colectivos que han devenido o pueden ser sujetos de otra economía.

Los trabajos de investigación sistematizados en este libro, producidos por los graduados de la Maestría en Economía Social de la UNGS, avanzan tanto en la construcción de nuevos marcos conceptuales como en el conocimiento de experiencias relevantes –desde la sociedad o desde el Estado– para mostrar la posibilidad de pensar y realizar prácticas económicas alternativas al mero mercantilismo que propugna el pensamiento único.

Contribuyen así a establecer un nuevo punto de partida para el conocer y el actuar en este campo.

Universidad Nacional
de General Sarmiento 



Libro
Universitario
Argentino

